

ESCUELA SUPERIOR POLITECNICA DE CHIMBORAZO FACULTAD DE SALUD PÚBLICA ESCUELA DE GASTRONOMIA

"ESTUDIO DE FACTIBILIDAD DE UN RESTAURANTE GOURMET DE COMIDA TIPICA EN EL CANTON GUAMOTE"

TESIS DE GRADO

PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE:

LICENCIADO EN GESTIÓN GASTRONÓMICA

CHRISTIAN PAUL RAMOS GUADALUPE

RIOBAMBA-ECUADOR 2013

CERTIFICADO

La presente investigación fue presentada y se autoriza su presentación.				
<u>-</u>				
	Ing. Luz Maribel Vallejo	Ch.		
	DIRECTORA DE TES	IS		

CERTIFICACION

Los miembros de tesis certifican que el trabajo	de Investigación titulado "Estudio
de Factibilidad de un Restaurante de Comida	a Típica Gourmet en el Cantón
Guamote" de responsabilidad del señor e	gresado Christian Paul Ramos
Guadalupe; ha sido revisado, y se autoriza su	publicación.
Ing. Luz. Maribal Vallaio Ch	
Ing. Luz Maribel Vallejo Ch.	
DIRECTORA DE TESIS	
Ing. Franklin Proaño M.	
MIEMBRO DE TESIS	

AGRADECIMIENTO

A la Escuela Superior Politécnica de Chimborazo, Facultad de Salud Pública. Escuela de Gastronomía por darme la oportunidad de adquirir conocimientos y ser un profesional.

A la Ing. Maribel Vallejo Directora de Tesis, al Ing. Franklin Proaño M. Miembro de Tesis; por su esfuerzo y dedicación, quienes con sus conocimientos, su experiencia, su paciencia y su motivación han logrado en mí que pueda culminar mis estudios con éxito.

Al Hogar de Ancianos Riobamba agradecerle por permitirme realizar mis pasantías pre profesionales.

DEDICATORIA

Con satisfacción del deber cumplido, dedico la presente tesis de grado a mis padres Eduardo y Julia; ellos han sido el pilar fundamental a lo largo de mi vida, amigos, compañeros que nunca fallan, un concejo, una voz de aliento, su preocupación, son la luz en la oscuridad.

A mis abuelitos Augusto, Clemencia, Cesar y Martha, aquellos seres que me cuidaron desde una temprana edad, con los cuales viví los mejores años de mi existencia y les debo mucho.

A mis hermosas hermanas Erika y Nuria son ustedes fuente de inspiración para alcanzar mis metas y objetivos, por su amor, cariño y paciencia, ustedes son ese impulso que me permite escalar los peldaños a lo largo de mi vida.

A mi ñaña Taty quien dedico años de vida para verme crecer, quien es como una madre para mí, me enseñaste a ser responsable con mis obligaciones, cualidad que me ha servido a lo largo de mi vida.

A mi Fanny por su cariño, paciencia, comprensión, ánimo y compañía; quiero darle las gracias por formar parte de mí.

A mis amigos con quienes compartimos sueños, anhelos y metas.

Son muchas las personas que han formado parte de mi vida a las que me encantaría agradecerles. Donde estén quiero darles las gracias, por todo lo que me han brindado y por todas sus bendiciones.

RESUMEN

La presente investigación de factibilidad de creación de un restaurante de comida típica en el Cantón Guamote; se realizó el estudio de mercado, obteniendo la siguiente información: el 87% de los encuestados mostraron aceptabilidad del proyecto; el 21% están dispuestos a pagar por un plato típico de 7 a 8 dólares; el 49% de encuestados consume comida ecuatoriana.

En el estudio técnico determinó el tamaño de la empresa en función a la oferta y demanda, se aplicaron recetas estándar, procesos de producción; las estrategias de marketing como: producto, precio, distribución, estrategias de mercado y competencia; gestión del talento humano detallando el proceso de selección del personal, organigrama y gastos de reclutamiento.

Los aspectos económicos: balance general, estado de pérdidas y ganancias, capital de trabajo, VAN positivo favorable para el proyecto, TIR es 47% es mayor que la tasa de descuento por lo tanto viable; PRI es 2 años en relación con los 5 años del proyecto; Relación Beneficio Costo es \$ 4.20, es decir que por cada dólar invertido existe \$ 3.20 que cubrirán deudas; el Punto de equilibrio \$ 54.400,36 anuales y \$ 162,02 diarios; el Punto de Equilibrio por cliente anual es 3.729 clientes y 11 diarios.

El Aspecto ambiental incluye la mitigación de los residuos del proyecto y como aplicarse; concluyendo que la investigación es factible y económicamente viable según los datos obtenidos en la investigación.

SUMMARY

The present investigation of the feasibility of creating a restaurant from typical food, in Guamote city, market research was conducted, obtaining the following information 87% of respondents showed acceptability of the Project, the 21% are willing to pay for a traditional dish 7 to 8 dollars, 49% of respondents consume Ecuadorian food.

The technical study determined the size of the company according to the offer and demand, standard recipes, production processes were applied the marketing strategies such as: product, price, distribution strategies market and competition, talent management detailing the process personnel selection, organizational and recruiting expenses.

Finally the economic aspects were made: balance sheet, state of profit and loss working capital, favorable for positive NPV project IRR is 47% greater than the discount rate therefore feasible for: PRI is two years in connection with the 5 years of the project; Benefit Ratio Cost is \$ 4.20, meaning that for every dollar invested exists \$ 3.20 to will cover debts the Point of balance \$ 54.000.36 per year and \$ 162.02 per day; Breakeven Point by the customer's annual 3.729 customers and 11 per day.

The environmental aspect includes mitigation project waste as applied concluding that the research is feasible and economically viable according to the data obtained in the investigation.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

I INT	FRODUCCION	1
II OE	BJETIVOS	2
A Ol	BJETIVO GENERAL	2
B Ol	BJETIVOS ESPECIFICOS:	2
III M	ARCO TEORICO	3
1.	GUAMOTE	3
1.1	CARACTERÍSTICAS DEMOGRÁFICAS	4
1.2	SERVICIOS SOCIALES	4
1.3	ATRACTIVOS TURÍSTICOS	5
1.4	PARROQUIAS	6
1.5	FECHA DE CANTONIZACIÓN:	6
1.6 FI	ESTAS MÁS IMPORTANTES:	6
1.6.1	ACTIVIDADES DE LAS FIESTAS.	6
1.6.2	CARNAVAL DE GUAMOTE	7
1.6.2.	1.6.2.1 DESCRIPCIÓN	
1.6.3.	FERIA DE GUAMOTE	8
1.7 D	NÍAS DE FERIA	9

1.7.1	DESCRIPCIÓN	9
1.8	ESTACIÓN DEL FERROCARRIL EN GUAMOTE	9
1.9	ÉPOCA DE CONSTRUCCIÓN	10
1.10	CLIMA	10
2.	GASTRONOMÍA DE ECUADOR	10
2.1	. PLATOS POR REGIONES	11
2.1.1	PROVINCIA DE PICHINCHA.	11
2.1.2	PROVINCIA DEL CARCHI	11
2.1.3	PROVINCIA DE IMBABURA	11
2.1.4	PROVINCIA DEL COTOPAXI	11
2.1.5	PROVINCIA DE TUNGURAHUA.	11
2.1.6	PROVINCIA DE BOLÍVAR.	11
2.1.7	PROVINCIA DE CHIMBORAZO.	12
2.1.8	PROVINCIA DEL CAÑAR.	12
2.1.9	PROVINCIA DEL AZUAY.	12
2.1.10	PROVINCIA DE LOJA.	12
2.1.11	PROVINCIA DE STO. DOMINGO DE LOS TSACHILAS.	12
2.1.12	PROVINCIA DEL GUAYAS)	12

3.	GOURMET	12
4.	FACTIBILIDAD	13
4.1	ESTUDIO DE MERCADO	13
4.2	ESTUDIO TÉCNICO	13
4.3	ASPECTOS ADMINISTRATIVOS MERCANTILES	14
4.4	ESTRATEGIAS DE MARKETING	14
4.5	GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO	14
4.6	ASPECTOS ECONÓMICOS- FINANCIEROS	14
4.7	ASPECTOS AMBIENTALES	14
IV. METODOLOGIA		15
A L0	DCALIZACION Y TEMPORIZACION	15
B TI	PO Y DISEÑO DE INVESTIGACION	15
1.	DESCRIPTIVO	15
2.	TRANSVERSAL	15
C P	OBLACION Y MUESTRA	15
D- DE	ESCRIPCIÓN DE PROCEDIMIENTOS	17
II PL	AN DE EMPRESA	17
1.	ASPECTOS TÉCNICOS	17

2.	ASPECTOS JURÍDICOS MERCANTILES	17
3.	ESTRATEGIAS DE MARKETING	17
4.	GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO	18
5.	ASPECTOS ECONÓMICO- FINANCIERO	18
6.	ASPECTOS AMBIENTALES	18
V. R	ESULTADOS Y DISCUSION	19
A. Pl	RESENTACION, TABULACION Y ANALISIS	19
PRE	GUNTAS DE IDENTIFICACIÓN.	20
PRE	GUNTAS DE INFORMACIÓN	22
VI. C	CONCLUSIONES	34
VII. F	RECOMENDACIONES	35
II.	DISCUSIÓN	36
VIII.	PLAN DE EMPRESA	39
A)	ASPECTOS TÉCNICOS	39
I.	DETERMINACIÓN TAMAÑO EMPRESA DEMANDA	
	INSATISFECHA	39
A.	DEMANDA	40
B.	OFERTA	40

C.	PROYECCIÓN DE LA OFERTA Y LA DEMANDA	40
D.	DETERMINACIÓN DE LA DEMANDA INSATISFECHA	41
E.	DETERMINACIÓN DEL TAMAÑO DEL PROYECTO	41
II.	CAPACIDAD DE PRODUCCIÓN/ CAPACIDAD DE OFERTA DEL SERVICIO	41
III.	LOCALIZACIÓN	42
F.	MACRO LOCALIZACIÓN	42
G.	MICRO LOCALIZACIÓN.	42
IV.	PROCESO DE PRODUCCIÓN DEL BIEN/ PROCESO DE OFERTA DEL SERVICIO	43
A.	FLUJOGRAMA DE PROCESO DE PRODUCCION - ATENCION AL CLIENTE	43
B.	RECETA ESTANDAR	45
C.	PROCESO DE PRODUCCION DEL PRODUCTO	67
H.	DISEÑO DE PLANTA	75
V.	VIABILIDAD TÉCNICA	76
A.	ASPECTOS JURIDICOS- MERCANTILES	82
l.	FORMA JURÍDICA ELEGIDA PARA EL PROYECTO	82
F.	REQUISITOS LEGALES APERTURA FUNCIONAMIENTO	83

II.	DERECHOS, DEBERES Y OBLIGACIONES LEGALES DE LA	
	EMPRESA	84
III.	GASTOS DE CONSTITUCIÓN	86
C. E	STRATEGIAS DE MARKETING	87
I)	PRODUCTO	87
I.	DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO	87
II.	ANÁLISIS DEL PRODUCTO	87
III.	CARACTERÍSTICAS Y ATRIBUTOS	88
IV.	COMPONENTES DEL PRODUCTO	88
V.	GAMA DE PRODUCTOS O SURTIDO	90
VI.	CALIDAD (ESTÁNDARES Y NORMAS DE ASEGURAMIENTO DE	
	CALIDAD)	91
VII.	DISTINGOS Y VENTAJAS COMPETITIVAS	91
II)	PRECIO	94
1.	ANÁLISIS DE PRECIOS	95
III)	DISTRIBUCIÓN	96
IV)	PLAN DE COMUNICACIÓN	97
1)	IDENTIFICACIÓN DEL MEDIO PUBLICITARIO	97
2)	SPOT PUBLICITARIO	97

3)	SLOGAN	98
4)	ANUNCIOS PUBLICIDAD ESCRITA	98
5)	ESTRATEGIAS DE MERCADO	98
6)	COSTO DEL PLAN PUBLICITARIO	100
7)	SEGMENTO DE MERCADO	101
V)	COMPETENCIA	102
B.	GESTION DEL TALENTO HUMANO	104
I.	DETERMINACIÓN DEL TALENTO HUMANO	104
II.	DESCRIPCIÓN DE PUESTOS Y PERFIL DE LOS	
	TRABAJADORES	104
1.	GERENTE	105
2.	CAJERO CONTADOR	106
3.	CAPITÁN MESEROS	106
4.	MESEROS	108
5.	CHEF EJECUTIVO	109
6.	AYUDANTE DE COCINA:	111
7.	STEWARD	112
III.	COSTES SALARIALES	112

IV.	ORGANIZACIÓN DE LA EMPRESA	113
V.	PROGRAMA OPERATIVO	113
VI.	ORGANIGRAMA EMPRESARIAL	114
VII.	SELECCIÓN Y CONTRATACIÓN DEL TALENTO HUMANO	115
3.	CONVOCATORIA	124
E.	COSTOS DEL RECLUTAMIENTO	128
I.	OBJETIVOS EMPRESARIALES	129
1.	CORTO PLAZO	129
2.	MEDIANO PLAZO	129
3.	LARGO PLAZO	129
4.	CREACIÓN DE VALOR	130
II.	DEPRECIACIONES	131
III.	GASTOS DIFERIDOS	131
IV.	AMORTIZACIÓN	131
V.	CÁLCULOS PRÉSTAMO	132
II.	ESTRUCTURA DEL BALANCE	133
1.	BALANCE GENERAL	133
2.	ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS	134

3.	CAPITAL DE TRABAJO	136
4.	CUENTA DE RESULTADOS	137
5.	COSTES DE CAPITAL MEDIO PONDERADO	138
6.	RATIOS ECONÓMICOS	138
l.	RAZONES DE LIQUIDEZ	138
1.	ROTACIÓN DEL ACTIVO FIJO	139
2.	RAZÓN DE ENDEUDAMIENTO	139
3.	RAZÓN VECES DE INTERÉS GANADO	140
4.	RELACION BENEFICIO COSTO	140
7.	RATIOS FINANCIEROS	142
7.1 F	LUJO NETO DEL EFECTIVO	142
7.2 TI	MR SOBRE LA INVERSIÓN	142
7.3 TI	MR SOBRE EL PRÉSTAMO	143
7.4 T	ASA INTERNA DE RETORNO (TIR)	144
8.	RATIOS OPERATIVOS	145
8.1 C	OSTOS FIJOS	145
8.2 C	OSTOS VARIABLES	145
8.3 C	COSTOS TOTALES	145

8.4 PUNTO DE EQUILIBRIO		146
8.5 PUNTO EQUILIBRIO POR NÚMERO DE CLIENTES (PEC)		147
9. VIABILIDAD FINANCIERA		149
9.1RAZONES DE RENTABILIDAD		149
9.1.1MARGEN UTILIDAD BRUTA		149
9.1.2 MARGEN UTILIDAD NETA		149
F., ASPECTOS AMBIENTALES		150
1. IMPACTO AMBIENTAL DEL PROYECTO		150
2. INDICADORES DE IMPACTOS	AMBIENTALES DEL	
RESTAURANTE EL LUTERANO		151
VIII. ACCIONES REMÉDIALES		152
1. CLASIFICACIÓN DE RESIDU	OS	152
2. MATERIA ORGÁNICA		152
3. PAPEL CARTÓN		152
4. VIDRIO Y METAL		153
5. PLÁSTICO		153
IX. REFERENCIAS BIBLIOGRAFICA	AS	154
X. ANEXOS		155

ANEXO NO 1: ENCUESTA APLICADA EN EL ESTUDIO	
DE MERCADO	155
ANEXO NO 2: UBICACIÓN DEL CANTÓN GUAMOTE Y	
LOCALIZACIÓN DEL LOCAL	156
ANEXO NO 3: ASPECTO LEGAL	158
ANEXO NO 4 : DEPARTAMENTO DE GESTIÓN DEL	
TALENTO HUMANO	165
ANEXO NO 5: HISTORIA DEL LUTERANO	171
ANEXO NO 6: DEPRECIACIONES ACTIVOS FIJOS CADA AÑO	179

ÍNDICE DE CUADROS

V. RESULTADOS Y DISCUSION	19
A. PRESENTACION, TABULACION Y ANALISIS	19
PREGUNTAS DE IDENTIFICACIÓN.	20
PREGUNTAS DE INFORMACIÓN	22
CUADRO NO 1: PREFERENCIAS DE COMIDA TIPICA	22
CUADRO NO 2: CONSUMO DE COMIDA TIPICA	23
CUADRO NO 3: FRECUENCIA DE CONSUMO DE COMIDA TIPICA	24
CUADRO NO 4: FAVORITISMO PLATOS TÍPICOS SUGERIDOS	25
CUADRO NO 5: PRECIOS PAGADOS POR PLATO TÍPICO	26
CUADRO NO 6: BEBIDAS PARA COMPAÑAR COMIDA TÍPICA	27
CUADRO NO 7: PREFERENCIA SOCIAL PARA DEGUSTAR	
COMIDA TIPICA	28
CUADRO NO 8: FAVORITISMO CREACION RESTAURANTE	
DE COMIDA TÍPICA	29
CUADRO NO 9: HORARIO DE ATENCIO PREFERENCIAL	30
CUADRO NO 10: PREFERENCIA MEDIO DE COMINICACIÓN	31
CUADRO NO 11: PREFERENCIA TIPOS DE SERVICIO ADICIONAL	32

CUADRO NO 12: PREFERENCIA DECORACION DEL	
RESTAURANTE	33
CUADRO NO 13: TAMAÑO DE LA EMPRESA SEGÚN OFERTA	39
CUADRO NO 14: DEMANDA HISTÓRICA	40
CUADRO NO 15: OFERTA HISTÓRICA	40
CUADRO NO 16: PROYECCIÓN DEMANDA Y OFERTA FUTURA	40
CUADRO NO 17: DEMANDA INSATISFECHA	41
CUADRO NO 18 TAMAÑO EN FUNCIÓN A LA DEMANDA	
INSATISFECHA	41
CUADRO NO 19: CAPACIDAD DE PRODUCCIÓN	41
CUADRO NO 20: RECETA ESTÁNDAR	45
INGREDIENTES PARA REFRITO	45
CUADRO NO 21: RECETA ESTÁNDAR	46
EMPANADA DE MOROCHO	46
CUADRO NO 22: RECETA ESTÁNDAR	47
EMPANADA DE VERDE	47
CUADRO NO 23: RECETA ESTÁNDAR	48
EMPANADA DE ARROZ	48
CUADRO NO 24: RECETA ESTÁNDAR	49

EMPANADA DE VIENTO	49
CUADRO NO 25: RECETA ESTÁNDAR	50
ENCEBOLLADO DE PESCADO	50
CUADRO NO 26: RECETA ESTÁNDAR	51
BICHE	51
CUADRO NO 27: RECETA ESTÁNDAR	52
CAZUELA DE MARISCOS	52
CUADRO NO 28: RECETA ESTÁNDAR	53
FRITADA	53
CUADRO NO 29: RECETA ESTÁNDAR	54
HORNADO	54
CUADRO NO 30: RECETA ESTÁNDAR	55
LLAPINGACHOS	55
CUADRO NO 31: RECETA ESTÁNDAR	56
SECO DE CHIVO	56
CUADRO NO 32: RECETA ESTÁNDAR	57
SECO DE GALLINA	57
CUADRO NO 33: RECETA ESTÁNDAR	58

CEVICHE DE CAMARÓN	58
ADRO NO 34: RECETA ESTÁNDAR	59
CEVICHE DE CONCHA	59
CUADRO NO 35: RECETA ESTÁNDAR	60
CEVICHE MIXTO	60
CUADRO NO 36: RECETA ESTÁNDAR	61
ARROZ MARINERO	61
CUADRO NO 37: RECETA ESTÁNDAR	62
BEBIDA DE TOMATE	62
CUADRO NO 38: RECETA ESTÁNDAR	62
BEBIDA DE COCO	62
CUADRO NO 39: RECETA ESTÁNDAR	63
QUIMBOLITO	63
CUADRO NO 40: RECETA ESTÁNDAR	64
CHUCULA	64
CUADRO NO 41: RECETA ESTÁNDAR	64
ARROZ DE LECHE	64
CUADRO NO 42: RECETA ESTÁNDAR	65

MOUSSE DE FRUTILLA	65
CUADRO NO 43: RECETA ESTÁNDAR	65
MOUSSE DE CHOCOLATE	65
CUADRO NO 44: RECETA ESTÁNDAR	66
MOUSSE DE FRAMBUESA	66
CUADRO NO 45: REQUERIMIENTO DE ACTIVOS FIJOS	76
CUADRO NO 46: SERVICIOS BÁSICOS	79
CUADRO NO 47: MANTENIMIENTO	79
CUADRO NO 48:MATERIA PRIMA	79
CUADRO NO 49: MATERIA PRIMA INDIRECTA	80
CUADRO NO 50: COMBUSTIBLE	80
CUADRO NO 51: REQUERIMIENTO DE TALENTO HUMANO ÁREA D	E
PRODUCCIÓN	81
CUADRO NO 52: PROGRAMA PRE OPERATIVO	81
CUADRO NO 53: TRAMITES LEGALES PARA LA APERTURA DEL	
RESTAURANTE	83
CUADRO NO 54: OBLIGACIONES FISCALES	84
CUADRO NO 55: OBLIGACIONES ANUALES	85
CUADRO NO 56: GASTOS DE CONSTITUCIÓN	86

CUADRO NO 57: MARCA	88
CUADRO NO 58: PORTAFOLIO DE PRODUCTOS	90
CUADRO NO 59: ESQUEMA PROPUESTA DE VALOR	92
CUADRO NO 60: PRECIO	94
CUADRO NO 61: ALMACENAMIENTO MATERIA PRIMA	96
CUADRO NO 62: PRESUPUESTO PLAN DE MARKETING	100
CUADRO NO 63: ACTIVOS FIJOS ÁREA DE VENTAS	100
CUADRO NO 64: COMPETENCIA DIRECTA	102
CUADRO NO 65: COMPETENCIA INDIRECTA	103
CUADRO NO 66: DESCRIPCIÓN DE PUESTO	105
CUADRO NO 67: DESCRIPCIÓN DE PUESTO	106
CUADRO NO 68: DESCRIPCIÓN DE PUESTO	107
CUADRO NO 69: DESCRIPCIÓN DE PUESTO	108
CUADRO NO 70: DESCRIPCIÓN DE PUESTO	109
CUADRO NO 71: DESCRIPCIÓN DE PUESTO	111
CUADRO NO 72: DESCRIPCIÓN DE PUESTO	112
CUADRO NO 73: ROL DE PAGOS	112
CUADRO NO 74: SOLICITUD DE EMPLEO	117

CUADRO NO 75: PONDERACIÓN DE FACTORES PARA PUESTO DE	
TRABAJO	123
CUADRO NO 76: CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES RECLUTAMIENT	ГО-
SELECCIÓN	126
CUADRO NO 77: HOJA DE RESULTADOS	127
CUADRO NO 78: GASTOS DE ORGANIZACIÓN	128
CUADRO NO 79: ACTIVOS FIJOS ADMINISTRACIÓN	128
CUADRO NO 80: ACTIVOS FIJOS	130
CUADRO NO 81: DEPRECIACIONES	131
CUADRO NO 82: GASTOS DIFERIDOS	131
CUADRO NO 83: AMORTIZACIÓN	131
CUADRO NO 84: TABLA DE INTERESES A PAGAR	132
CUADRO NO 85: BALANCE GENERAL	133
CUADRO NO 86: ESTADO DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS	134
CUADRO NO 87: ESTADO DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS PROYEC	TADO
5 AÑOS	135
CUADRO NO 88: CAPITAL DE TRABAJO	136
CUADRO NO 89: GASTOS DE VENTAS	137
CUADRO NO 90: GASTOS ADMINISTRATIVOS	137

CUADRO NO 91: GASTOS FINANCIEROS	137
CUADRO NO 92: INGRESOS POR VENTAS	138
CUADRO NO 93: FINANCIAMIENTO DEL PROYECTO	138
CUADRO NO 94: RELACIÓN BENEFICIO/ COSTO	140
CUADRO NO 95: FLUJO NETO DEL EFECTIVO	142
CUADRO NO 96: TMAR	143
CUADRO NO 97: VAN PRÉSTAMO	143
CUADRO NO 98: VAN 1 SOBRE LA INVERSIÓN	
Y VAN 2 SOBRE EL TMAR	144
CUADRO 99: VAN TIR	144
CUADRO 100: COSTOS FIJOS	145
CUADRO 101: COSTOS VARIABLES	145
CUADRO 102: COSTOS TOTALES	145
CUADRO 103: PUNTO DE EQUILIBRIO EN DÓLARES	146
CUADRO 104: PUNTO DE EQUILIBRIO EN CLIENTES	147
GRAFICO NO 28 : PUNTO DE EQUILIBRIO	148
CUADRO NO 105 : IMPACTO AMBIENTAL	151
ANEXO NO 6: DEPRECIACIONES ACTIVOS FIJOS CADA AÑO	179

ÍNDICE DE GRÁFICOS

GRAFICO NO 1: PREFERENCIAS DE COMIDA	22
GRAFICO NO 2: CONSUMO COMIDA TÍPICA	23
GRAFICO NO 3: FRECUENCIA CONSUMO COMIDA TÍPICA	24
GRAFICO NO 4: FAVORITISMO PLATOS TÍPICOS SUGERIDOS	25
GRAFICO NO 5: PRECIOS PAGADOS POR PLATO	26
GRAFICO NO 6: BEBIDAS PARA ACOMPAÑAR COMIDA TÍPICA	27
GRAFICO NO 7: PREFERENCIA SOCIAL DEGUSTACIÓN	
COMIDA TÍPICA	28
GRAFICO NO 8: FAVORITISMO CREACIÓN DE RESTAURANTE	29
GRAFICO NO 9: HORARIO PREFERENCIAL	30
GRAFICO NO 10: PREFERENCIAS MEDIO DE COMUNICACIÓN	31
GRAFICO NO 11: TIPOS DE SERVICIO ADICIONAL	32
GRAFICO NO 12: PREFERENCIA DECORACIÓN DE RESTAURANTE	33
GRAFICO NO 13: LOCALIZACIÓN	42
GRAFICO NO 14: FLUJO GRAMA PROCESO DE PRODUCCIÓN	43
GRAFICO NO 15: DIAGRAMA DE FLUJO DE PRE PRODUCCIÓN DE	
EMPANADA DE ARROZ	67

GRAFICO NO 16: DIAGRAMA DE FLUJO DE	
PRODUCCIÓN EMPANADA DE ARROZ	68
GRAFICO NO 17: DIAGRAMA DE FLUJO DE PRE PRODUCCIÓN DE	
FRITADA	69
GRAFICO NO 18: DIAGRAMA DE FLUJO PRE PRODUCCIÓN	
FRITADA	70
GRAFICO NO 19: DIAGRAMA DE FLUJO PRODUCCIÓN FRITADA	71
GRAFICO NO 20: DIAGRAMA DE FLUJO DE PRODUCCIÓN	
BEBIDA DE TOMATE	72
GRAFICO NO 21: DIAGRAMA DE FLUJO DE PRE	
PRODUCCIÓN DEL MOUSSE DE FRUTILLA	73
GRAFICO NO 22: DIAGRAMA DE FLUJO PRODUCCIÓN	
MOUSSE DE FRUTILLA	74
GRAFICO NO 23: DISEÑO	75
GRAFICO NO 24: DISTRIBUCIÓN	96
GRAFICO NO 25: PUBLICIDAD ESCRITA	98
GRAFICO NO 26: ORGANIGRAMA	114
GRAFICO NO 27: MANUAL DE PROCEDIMIENTOS	115
GRAFICO NO 28 : PUNTO DE EQUILIBRIO	148

GRAFICO NO 28: ANEXO NO 2: UBICACIÓN DEL CANTÓN GUAMOTE Y LOCALIZACIÓN DEL LOCAL

156

I.- INTRODUCCION

El presente proyecto de Estudio de Factibilidad de un Restaurante gourmet de comida típica en el Cantón Guamote, busca la viabilidad de la idea de emprender un establecimiento gastronómico, promoviendo así el turismo y la gastronomía en la zona.

Se desarrolla sobre la base de varios estudios que conforman en su totalidad aspectos de mercado, técnicos, jurídicos mercantiles, estrategias de marketing, gestión del talento humano, aspectos económicos financieros y ambientales con sus debidas conclusiones y recomendaciones.

Es importante saber que a través de este proyecto se tiene la posibilidad de generar una nueva fuente de ingresos para el sector.

No solo se presenta la idea como un estudio sino también como parte de un plan aplicativo de aporte al turismo del sector y como referente de alto nivel culinario ecuatoriano, elevado a la vanguardia y sofisticación que ésta va a transmitir.

II.- OBJETIVOS

a.- OBJETIVO GENERAL

Evaluar la factibilidad de un restaurante gourmet de comida típica en el cantón Guamote 2013

b.- OBJETIVOS ESPECIFICOS:

- Elaborar un estudio de mercado, Identificando el segmento de mercado, demanda insatisfecha; además se analizara los componentes del marketing mix.
- Realizar el plan de empresa
- Evaluar la viabilidad del proyecto a través del estudio financiero.

III.- MARCO TEORICO

1. Guamote

"Guamote es un cantón de la Provincia de Chimborazo en el Ecuador. Se sitúa en una altitud promedio de 3.050 msnm . La temperatura media es de 12 °C.

Guamote formó parte de la Villa de Riobamba, como parroquia Eclesiástica en 1613 y como parroquia civil en 1643. Constituida la Gran Colombia, en 1824, el Departamento del Ecuador comprendía las provincias de Imbabura, Pichincha, Chimborazo, ésta última con los cantones: Riobamba, Ambato, Guano, Guaranda, Alausí y Macas. Según este decreto, Guamote fue parte del cantón Riobamba, hasta que en 1884 pasa a la jurisdicción del nuevo cantón Colta, creado el 27 de febrero.

El territorio que hoy corresponde al cantón Guamote, estuvo habitado desde tiempos remotos por cacicazgos como los Guamutis, Atapos, BasanesPull, Tipines, Vishudes, entre otros. Todos constituían parcialidades del Reino de los Puruháes, dedicados a la cría del ganado, pastoreo y producción de lana. Se debe destacar también que en estas tierras se originaron diversos levantamientos indígenas que jugaron un papel histórico en el posicionamiento jurídico y político del movimiento indígena, hasta la actualidad.

Guamote limita al norte con los cantones Colta y Riobamba, al sur con el cantón Alausí, al este con la provincia de Morona Santiago y al oeste con el cantón Palla tanga.

En agosto de 1944 y bajo la Presidencia del Dr. José María Velasco Ibarra, Guamote es elevado a la categoría de cantón.

En la actualidad el cantón Guamote está integrado por tres parroquias: la Matriz que lleva el mismo nombre y las parroquias rurales Cebadas y Palmira.

1.1 Características demográficas

De acuerdo con los datos presentados por el Instituto Ecuatoriano de Estadísticas y Censos (INEC), del último Censo de Población y Vivienda (2001), realizado en el país, Guamote presenta una base piramidal ancha, a expensas de la población escolar y adolescente, con un porcentaje mayor de niños que se encuentran entre los 0 y 4 años, lo cual se explicaría por la migración existente desde este cantón a diversos lugares de la provincia y el país. La población económicamente activa es del 64,36%. La tasa de crecimiento anual de la población para el período 1990-2001, fue de 2,1%. La población femenina alcanza el 52%, mientras que la masculina, el 48%. El analfabetismo en mujeres se presenta en 37,42%, mientras que en varones: 21,5%.

1.2 Servicios sociales

Un significativo porcentaje de la población carece de alcantarillado, apenas lo poseen el 9% de viviendas dispone de este servicio, mientras que el 53,56% dispone de algún sistema de eliminación de excretas.

En el Cantón existen los siguientes servicios:

- Agua entubada dentro de la vivienda: 9%.
- Energía eléctrica 80,67%.
- Servicio telefónico 5,46%,
- Sistema de recolección de basura 7,15%.

En síntesis, el déficit de servicios residenciales básicos alcanza al 95,14% de viviendas"⁽⁵⁾

1.3 Atractivos turísticos

- "Refugio alto andino de montaña Atillo. Enclavado en el Parque Nacional Sangay.² Situado junto al complejo lacustre de Atillo, a 56 km de Guamote. Cuenta con instalaciones para pesca deportiva de trucha, botes, hospedaje, alimentación típica de la región.
- Complejo lacustre Atillo. Constituido por un sinnúmero de lagunas de diferente tamaño como la Laguna Negra, Cuyug, y Atillo. En los alrededores de estas lagunas, y entre riachuelos y cascadas, se puede encontrar una gran variedad de flora y fauna. Es una de las entradas más importantes a la Amazonía ecuatoriana.
- Granja agro turística Totorillas. Se sitúa a 9 km de la sede cantonal.
- Camino del Inca. Por el se puede llegar, atravesando páramos y poblados indígenas hasta las ruinas de Ingapirca.
- Feria de Guamote. Sigue las tradiciones del pueblo de los Puruháes,
 habitantes autóctonos de la zona.
- Estación de ferrocarril. Desde Guamote se puede visitar en ferrocarril la Nariz del Diablo.
- Paradero Restaurant LOS SASKINES Ubicado a solo cinco minutos de las lagunas de Atillo, a orillas de la vía Riobamba-Macas. Comida nacional y local basado principalmente en trucha. Trabajamos con voluntarios

internacionales. Servicio de guías e interpretación ambiental.

Ocasionalmente guías en inglés.

1.4 Parroquias

En la actualidad el Cantón Guamote está integrado por tres parroquias: La Matriz que lleva su mismo nombre y dos parroquias rurales:

- Palmira.
- Cebadas.

1.5 Fecha de Cantonización:

1 de Agosto de 1944.

1.6 Fiestas más Importantes:

Se celebra el aniversario de cantonización y la Semana Santa, pero su principal celebración es el tradicional Carnaval de Guamote.

1.6.1 Actividades de las Fiestas: En la programación de las fiestas de cantonización sobresalen las peleas de gallos, la elección de la reina del Cantón y de la SumakWuarmi, el desfile cívico-militar, la sesión solemne del Municipio, culminando con corridas de toros. Resulta original la construcción de palcos alrededor de la plaza, en los que se exhiben colchas que se lidiarán en cada corrida taurina. La celebración permanece acompañada por las notas musicales de bandas de pueblos y bebidas donadas en cada palco.

En Guamote cobra vida la tradición durante la celebración de la Semana Santa. El martes y sábado santo se realizan procesiones con la participación de los

hermanos de la virgen, mientras que jueves y viernes santo está a cargo de los hermanos del señor o santos varones.

1.6.2 Carnaval de Guamote

El municipio de Guamote una de las localizaciones donde se realiza la fiesta más tradicional y concurrida del Ecuador: El Carnaval de Guamote. La celebración se realizas cerca de la capilla del cantón. En la parte frontal de la capilla se arman "los palcos" para "Los Reyes" (que son una imitación burlesca de los conquistadores) y frente a ellos circula una gran cantidad de "huarmitucushcas", que no son más que hombres jóvenes vestidos con atuendos de mujer.

Los moradores del barrio San Juan de Guamote festejan durante ocho días o más, luciendo todo su folclor, nombran y coronan a reyes y embajadores que presiden todos los actos programados, como: corridas de toros, bailes, comparsas, misas, comidas típicas, gallo compadre, entre otras actividades. Esta celebración es la realidad mágica, del hombre andino del presente.

Gracias a su colorido, su carácter único de la fiesta, la participación total de la comunidad y el compartir de comida, licor y baile, este carnaval indígena de Guamote ha ganado cientos de visitas de turistas de diferentes partes del país y del mundo.

Este carnaval tiene una participación multitudinaria y contribuye a fortalecer la identidad cultural y estrechar los lazos de amistad, reciprocidad y es derroche de

energía vital; hombres, mujeres y niños del páramo, comparten una fiesta singular.

1.6.2.1 Descripción

El tradicional carnaval de Guamote, se caracteriza porque reina la fiesta alegre, el colorido y folklore con todo su esplendor. Durante sus ocho días de celebración, se desarrollan festivales artísticos-culturales, desfile de comparsas, elección y coronación de reyes, verbenas populares, juegos, los gallos, corridas de toros, con la participación de vasallos, embajadores, jochantes, pueblo en general, turistas nacionales y extranjeros.

La celebración culmina con el entierro del mismo carnaval, entre los lamentos y la nostalgia de los carnavaleros hasta que regrese el siguiente año.

Eventos como pregón de fiestas, elección de la reina de carnaval, desfiles de comparsas, coronación de Reyes, quienes son los anfitriones de las festividades, toros de pueblo, bailes populares, albazos, quema de castillo, entre otras. Se desarrollaron durante 10 días, allí personas nacionales y extranjeras pueden ser parte de esta gran riqueza cultural, las festividades culminan con el tradicional "Entierro del Carnaval", acto simbólico dónde en un pequeño ataúd, colocan objetos tales como botellas de licor, restos de comida y otros.

1.6.3. Feria de Guamote

La feria de Guamote tiene lugar los días jueves. Miles de indígenas del cantón acuden a la feria a vender ovejas, chanchos, ganado vacuno, caballar, llamas, papas, cereales, lana de borregos, artesanías simples; productos elaborados de alimentos, herramientas. En Guamote aún se puede encontrar en algunos casos la forma de comercializar los negocios a través del intercambio de productos o trueque.

Es una feria en la que se revela nuestro pueblo indígena, con sus ilusiones, necesidades, fortalezas y angustias existenciales. Allí se observa el mundo social y económico de uno de los pueblos y comunidades de la sierra.

1.7 Días de Feria

La feria de Guamote tiene lugar los días jueves.

1.7.1 **Descripción**

La feria que quizá concentra las manifestaciones culturales más importantes del cantón se desarrolla los días jueves de todo el año, en el sector urbano de la parroquia La Matriz, a 50 km. de la ciudad de Riobamba, en la actualidad es visitada por turistas extranjeros por la naturalidad y riqueza cultural que se vive en ella. Usted puede visitar el jueves la feria indígena y hospedarse, para al día siguiente esperar para iniciar el viaje hacia la Nariz del Diablo.

1.8 Estación del Ferrocarril en Guamote

La estación de Guamote es uno de los recursos que despierta el interés de los turistas al visitar el cantón Guamote, es el recorrido que el tren, los autoferros y

la Chiva Express realizan hacia la Nariz del Diablo los días: Miércoles, Viernes y Domingo durante todo el año por la longeva ruta sur del ferrocarril ecuatoriano. Aquí los pobladores locales esperan ansiosos compartir un momento que les permita mostrar al mundo su calidez y el don de los pobladores.

En la estación Guamote, el paso del gigante de hierro configura una manifestación que convoca a la mayor parte de los pobladores del sector con productos que laboriosamente han elaborado para el deleite de quienes hacen el recorrido en tren y en un periodo corto de tiempo pueden disfrutar del paisaje andino, casas antiguas de estilo colonial, la típica gastronomía o simplemente adquirir una artesanía que recuerde el paso por tan colorido e histórico pueblo."⁽¹⁾

1.9 Época de construcción

Fue construida en el año de 1905.

1.10 Clima

Su clima es frío de alto andino, la temperatura fluctúa de 0 a 16 grados centígrados. La zona se encuentra bañada por los ríos Cutuchi, Daule, riachuelos y otras corrientes menores."(1)

2. Gastronomía de Ecuador

"A pesar de ser un país pequeño, la gastronomía de Ecuador es bastante variada, esto se debe a que dentro del país se encuentran cuatro regiones naturales (costa, Andes, Amazonía e insular) las cuales tienen diferentes costumbres y tradiciones. En base a las regiones naturales del país se subdividen los diferentes platos típicos e ingredientes principales." (6)

2.1. Platos por regiones

- 2.1.1 Provincia de Pichincha: "entre sus platos típicos tienen el Ceviche de Palmito, Locro de papas, Cerdo horneado, cuy horneado y Seco de Guanta.
- 2.1.2 Provincia del Carchi: son tradicionales los preparados con papas, habas, choclos, carne de cerdo, de cuy y de gallina. Hay varios platos típicos, pero se destaca el: llamado "hornado pastuso", con tortillas de papa, habas y mellocos
- 2.1.3 Provincia de Imbabura: Entre sus platos típicos tienen el Caldo de Pata, Hornado, Empanadas de Morocho, Helados de Paila, Arrope de Mora, Nogadas
- 2.1.4 Provincia deCotopaxi: el plato típico se llama Chugchucaras. Está formado por Cuero de Cerdo reventado, Mote, empanadas, canguil, Plátanos maduros, choclos. La bebida tradicional es la chicha. Se lo puede acompañar con cervezas o gaseosas
- 2.1.5 Provincia de Tungurahua: se disfruta la deliciosa colada morada acompañada con una porción de pan o también con las guaguas de pan.
- 2.1.6 Provincia de Bolívar: Entre los platos típicos de la zona están: torta de papas, tortillas de maíz en tiesto, pan de los finados, el Sancocho, buñuelos y bolas de verde.
- 2.1.7 Provincia de Chimborazo: Sus platos más comunes son: <u>Yahuarlocro</u>, Hornado, Tortillas de Maíz, Tortas de papas, Fritada. Entre las bebidas alcohólicas están el Canelazo, Chicha con huevo.

- 2.1.8 Provincia del Cañar: Sus platos son preparados a base de Maíz, las Humitas, los Tamales, tortillas de maíz. El motepíllo con queso es también muy conocido entre los alimentos más solicitados en esta provincia.
- 2.1.9 Provincia del Azuay: Cuy a la Brasa es uno de los platos típicos de la provincia, así como el motepíllo.
- 2.1.10 Provincia de Loja: Chivo al Hueco, Plato típico de la provincia. El Repe Blanco, preparado a base de Guineo Verde y Quesillo.
- 2.1.11 Provincia de Sto. Domingo de los Tsachilas: arroz Blanco acompañando la carne, pollo y pescado. Islas Galápagos: Arroz Blanco acompañando la carne, pollo y pescado.
- **2.1.12 Provincia del Guayas:** ceviche, yapingacho, arroz con menestra, encebollado de albacora."(7)

3. Gourmet

"Un gourmet o gurmé es una persona con gusto delicado y exquisito paladar, conocedor de los platos de cocina significativamente refinados, que tiene la capacidad de ser catador de talentos de gastronomía al probar el nivel de sabor, fineza y calidad de ciertos alimentos y vinos. Parámetros: Un catador de comida distingue en sus observaciones, si un plato es "delicatessen", es decir, si va de acuerdo con las exigencias que requieren las debidas preparaciones de los productos alimenticios de la más alta calidad gastronómica.

Gourmet es un vocablo francés traducido por la Real Academia Española (RAE) como gastrónomo, una persona entendida en gastronomía o aficionada

las comidas exquisitas. El término se utiliza como adjetivo para calificar a aquellas comidas de elaboración refinada.

Lo gourmet, por lo tanto, está asociado a lo más excelso de la **gastronomía**. La calidad de los ingredientes y la forma de preparación es lo que determina que un plato sea considerado gourmet o no."⁽⁴⁾

4. Factibilidad

Se sustenta con los ingresos, gastos, y su diferencia que representa en el flujo de caja, se realiza un análisis económico del proyecto en donde se determina el VAN, TIR, PRI y Costo/ Beneficio esto nos ayudará a saber que el proyecto es rentable para ponerse esta empresa que es el restaurante gourmet de comida típica en el Cantón Guamote.

4.1 Estudio de Mercado

"Se revisaran fuentes de información secundarias como datos estadísticos, estudios de mercado realizados en otras localidades, así como toda la información necesaria que pudiera otorgar la Cámara de Comercio o Turismo, municipalidad, operadoras, y otras más. Sirviendo para realizar análisis de demanda y análisis de oferta."(2)

4.2 Estudio Técnico

Determinación del tamaño de la empresa, capacidad de producción, capacidad de oferta de servicio, localización, procesos de producción del bien, proceso de oferta de servicio y viabilidad técnica.

4.3 Aspectos administrativos mercantiles

Forma jurídica de la empresa elegida para el proyecto, requerimientos legales para apertura y funcionamiento.

4.4 Estrategias de Marketing

Todo lo que se refiere al producto, precio, distribución, plan de comunicación, estrategias de mercado.

4.5 Gestión del Talento Humano

Comprendido en su totalidad con el proceso de selección y contratación del personal idóneo para el proyecto, perfiles de los trabajadores, organigrama de la empresa, costes salariales.

4.6 Aspectos económicos-financieros

"Se tomara en cuenta los egresos, es decir inversiones en activos, costos operacionales e ingresos para realizar las proyecciones de ventas y verificar la viabilidad del proyecto." (3)

4.7 Aspectos ambientales

Lo entendido como la mitigación de residuos y el impacto que el proyecto generara para el ecosistema, aplicables a las medidas remediables y correcto uso de desperdicios.

IV. METODOLOGIA

El presente estudio de factibilidad se utilizara métodos de estudio como el descriptivo y de eje transversal

a.- LOCALIZACION Y TEMPORIZACION

La investigación se desarrollará en el cantón Guamote, Provincia de Chimborazo durante un periodo de seis meses.

b.- TIPO Y DISEÑO DE INVESTIGACION

1. DESCRIPTIVO

La utilización de este método es de suma importancia puesto que el problema es que no existe ningún establecimiento de calidad en el Cantón Guamote, y el análisis de una propuesta de implementar un restaurante de alto nivel, como beneficio de la población y atractivo turístico.

2. TRANSVERSAL

Este tipo de investigación se utilizara puesto que en la presente investigación está delimitado el tiempo y el espacio, que se efectuara durante el periodo de seis meses.

c.- POBLACION Y MUESTRA

Guamote es un cantón de la Provincia de Chimborazo en el Ecuador. Con una población de 25.000 habitantes. Con sus parroquias urbanas y rurales Palmira y Cebadas, según el portal del Instituto Nacional de Estadística y Censo (INEC) 2010 según datos ecualizados último año.

Muestra

Formula:
$$n = \frac{z^2 pq}{B^2}$$

Donde

n= Tamaño de la muestra,

z= 1,96 para el 95% de confianza,

2,56 para el 99%

p= Frecuencia esperada del factor a

estudiar

q = 1 - p

N= 2.562*0.15*0.85/0.052

N=6.5536*0.15*0.85/0.0025

N=0.8355/0.025

B= Precisión o error admitido"

n= Tamaño de la muestra,

z= 2,56 para el 99%

p = 15%

q = 1-0.15

B= 5%

N=334 (TAMAÑO DE LA MUESTRA 334 HABITANTES)

Muestra = 334/25.000 = 0.01336

= 1.34 % de la Población Encuestada

d- DESCRIPCIÓN DE PROCEDIMIENTOS

i.- Investigación de Mercado

Mediante el estudio de mercado, se obtendrá información sobre la demanda insatisfecha y satisfecha, preferencias, estatus social, frecuencia de consumo, datos sobre la competencia, mediante la aplicación de una encuesta a los

clientes, para obtener información valida de las preferencias de la población, y el mercado meta que se dese alcanzar, para la implementación de un restaurante gourmet de comida típica en el Cantón Guamote.

ii.- Plan de Empresa

1. Aspectos Técnicos

Implementación de un sistema correcto de gestión gastronómica, recetas estándar, procesos de adquisición, compra y almacenamiento, distribución de la planta de producción y área de servicio, sectorización de las áreas de trabajo para la implementación de un restaurante gourmet de comida típica en el Cantón Guamote.

2. Aspectos Jurídicos Mercantiles

Averiguar los procesos para la creación o implementación de un restaurante en el cantón Guamote, con todos los requerimientos establecidos por la ley para este fin, para la implementación de un restaurante gourmet de comida típica en el Cantón Guamote.

3. Estrategias De Marketing

Implementación de estrategias dirigidas a cada la captación de la demanda, aplicadas al marketing mix, es decir estrategias para el producto, precio, plaza o mercado, promoción, para la implementación de un restaurante gourmet de comida típica en el Cantón Guamote.

4. Gestión Del Talento Humano

Un sistema de control del personal humano, encargado de la adquisición del personal idóneo para cada uno de los puestos de trabajo, bienestar social de

cada uno de los elementos de la empresa, entrevistas de trabajo, manejo de rol de pagos, concursos de merecimientos, selección de personal, para la implementación de un restaurante gourmet de comida típica en el Cantón Guamote.

5. Aspectos Económico- Financiero

Es la parte encargada de la relación costo beneficio, de los costos y los gastos, ingresos y egresos, inventarios, proyecciones, presupuestos a futuro para saber cuál es la meta como empresa, puntos de equilibrio, para la implementación de un restaurante gourmet de comida típica en el Cantón Guamote.

6. Aspectos Ambientales

Define como la parte en la que el impacto del establecimiento será perjudicial o no para el medio ambiente, un sistema apropiado y óptimo de manejo de desechos, orgánicos e inorgánicos, para la implementación de un restaurante gourmet de comida típica en el Cantón Guamote.

V. RESULTADOS Y DISCUSION

a. PRESENTACION, TABULACION Y ANALISIS

 Presentación, Tabulación y Análisis de los datos obtenidos en la investigación de mercado y Marketing.

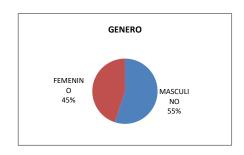
ENCUESTA

Para determinar si existe una demanda potencial por parte de los turistas nacionales y extranjeros que visitan el Cantón Guamote, se ha elaborado la siguiente encuesta (revise anexo 1)

• PREGUNTAS DE IDENTIFICACIÓN.

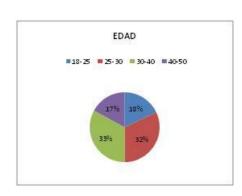
Género:

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
masculino	184	55%
femenino	150	45%
SUMAN	334	100%



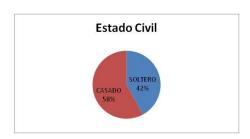
Edad:

_			
[DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
1	18-25	60	18%
2	25-30	107	32%
3	30-40	110	33%
4	10-50	57	17%
		334	100%



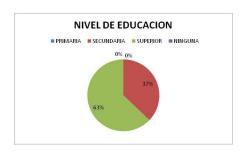
Estado civil:

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
SOLTERO	140	42%
CASADO	194	58%
SUMAN	334	100%



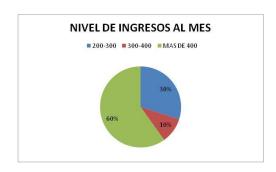
Nivel de Educación:

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
PRIMARIA	0	0%
SECUNDARIA	124	37%
SUPERIOR	210	63%
NINGUNA	0	0%
SUMAN	334	100%



Nivel de Ingresos al mes:

	FRECUENCIA	PORCENTAJE
200-300	100	30%
300-400	34	10%
MAS DE		
400	200	60%
SUMAN	334	100%



Ocupación:

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
EMPLEADO		
PUBLICO	134	40%
EMPLEADO		
PRIVADO	67	20%
NEGOCIO		
PROPIO	33	10%
ESTUDIANTE	100	30%
HOGAR	0	0%
DESOCUPACION	0	0%
SUMAN	334	100%



SEGMENTO:

Las personas encuestadas son de género: masculino 55% y femenino 45%; edad: 25 a 40 años; estado civil: casado 58%; nivel de educación: superior 63%; nivel de ingresos: más de 400 dólares 60%; ocupación: empleados públicos 40%; el segmento de mercado degustan de la comida nacional y la comida rápida (encuestas realizadas); buscan satisfacción en productos y servicios; disfrutan del turismo, aspectos culturales y tradiciones gastronómicas diferentes.

PREGUNTAS DE INFORMACIÓN

Pregunta No 1:

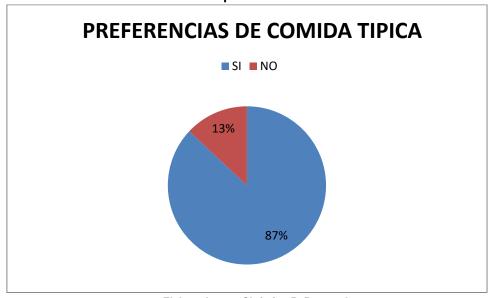
Usted prefiere comer la comida típica cuando visita el Cantón Guamote?

CUADRO No 1: PREFERENCIAS DE COMIDA TIPICA

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
NO	44	13%
SI	290	87%
SUMAN	334	100%

Fuente: encuestas aplicadas en el Cantón Guamote mayo 2013 Elaborado por: Christian P. Ramos G.

GRAFICO No 1: preferencias de comida



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ANALISIS E INTERPRETACIÓN

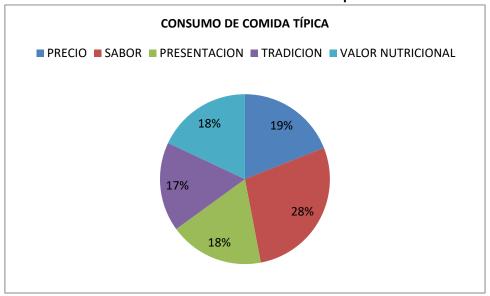
El 87% de los encuestas confirman la preferencia por consumir comida típica ecuatoriana mientras que el 13% dice lo contrario, esto quiere decir que existe un gran mercado potencial para estos platos en el sector. Finalmente, este porcentaje representa la demanda para el servicio de restaurante de comida típica en dicho sector.

Pregunta No 2:
Por qué usted consume comida típica?
CUADRO No 2: CONSUMO DE COMIDA TIPICA

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
PRECIO	63	19%
SABOR	94	28%
PRESENTACION	60	18%
TRADICION	57	17%
VALOR NUTRICIONAL	60	18%
SUMAN	334	100%

Fuente: encuestas aplicadas en el Cantón Guamote mayo 2013 Elaborado por: Christian P. Ramos G.

GRAFICO No 2: consumo comida típica



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ANALISIS E INTERPRETACIÓN:

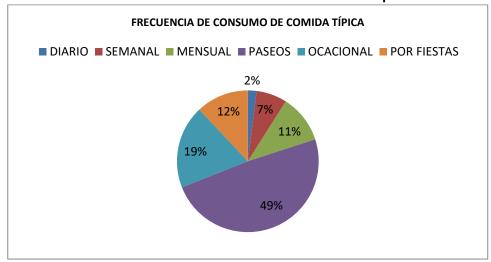
Por orden de importancia los motivos que llevan a las personas a consumir comida típica ecuatoriana son: Por su sabor 28% rango preferencial; precio 19%; presentación y valor nutricional con 18% y tradición con el 17 %. Esto nos indica los factores clave para el éxito del proyecto de tesis.

Pregunta No 3: ¿Con qué frecuencia consume usted comida típica del Ecuador? CUADRO No 3: FRECUENCIA DE CONSUMO DE COMIDA TIPICA

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
DIARIO	7	2%
SEMANAL	23	7%
MENSUAL	37	11%
PASEOS	164	49%
OCACIONAL	63	19%
POR FIESTAS	40	12%
SUMAN	334	100%

Fuente: encuestas aplicadas en el Cantón Guamote mayo 2013 Elaborado por: Christian P. Ramos G.

GRAFICO No 3: frecuencia consumo comida típica



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ANALISIS E INTERPRETACIÓN:

Por orden de importancia la frecuencia de consumo de comida típica ecuatoriana es: por paseos 49% rango preferencial; ocasionalmente 19%, por fiestas 12%, de forma mensual 11%, semanal 7% y diaria 2%. Por lo que se determina que los 3 factores principales que las personas consumen comida típica es relacionado con actividades recreacionales, fin de semana y fiestas. Por lo que se podría tomar en cuenta las tradicionales fiestas del Cantón (Carnaval y Cantonización), la Feria de Productos y Comercio de los días jueves y el paso del Tren que se inaugurara próximamente.

Pregunta No 4:¿Qué plato típico es el que más consume?

CUADRO No 4: FAVORITISMO PLATOS TÍPICOS SUGERIDOS

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
Fritada	43	13%
Yaguarlocro	33	10%
Seco de chivo	37	11%
Seco de gallina	40	12%
Ceviche de camarón	40	
		12%
Encebollado	50	15%
Menestra de lenteja con chuleta	7	
•		2%
Locro de cuy	40	12%
Cuy al horno	40	12%
Otros platillos especifíquelos	3	
		1%
SUMAN	334	100%

Fuente: encuestas aplicadas en el Cantón Guamote mayo 2013 Elaborado por: Christian P. Ramos G.

GRAFICO No 4: favoritismo platos típicos sugeridos



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ANALISIS E INTERPRETACIÓN:

La frecuencias de los platos seleccionados con un rango de preferencia es el encebollado con un 15%; fritada 13%; cuy al horno, locro de cuy, ceviche de camarón y seco de gallina el 12%; seco de chivo 11%; Yaguar locro 10%; menestra de lenteja con chuleta 2% y otros platillos el 1%(conchas asadas, encocado de pescado y camarón, caldo de bagre(según encuestas)), demuestra que existe una gran variedad de preferencias, esto significa que un restaurante deberá contar con una gran variedad de platos en su menú, establecer platos estrella y que tengan acogida al público.

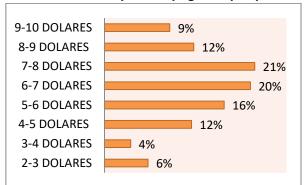
Pregunta No 5: Cuál es el último precio que ha pagado por un plato típico.

CUADRO No 5: PRECIOS PAGADOS POR PLATO TÍPICO

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
2-3 DOLARES	20	6%
3-4 DOLARES	12	4%
4-5 DOLARES	40	12%
5-6 DOLARES	55	16%
6-7 DOLARES	67	20%
7-8 DOLARES	69	21%
8-9 DOLARES	41	12%
9-10 DOLARES	30	9%
SUMAN	334	100%

Fuente: encuestas aplicadas en el Cantón Guamote mayo 2013 Elaborado por: Christian P. Ramos G.

GRAFICO No 5: precios pagados por plato



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ANALISIS E INTERPRETACIÓN:

Entre los rangos preferenciales el precio son de 7-8 dólares con un 21% y 6-7 dólares 20%; 5-6 dólares 16%, 4-5 y 8-9 dólares el 12%; 9-10 dólares el 9%; de 2-3 dólares, el 6% y 3-4 dólares el 4%.

Esta pregunta se hizo de una manera abierta para la cual se determinó rangos de precios que la gente encuestada sugirió tanto a la población como al turismo, 4-9 dólares es el rango de precios aceptables ya que sumándolos dan 81% en la totalidad de la pregunta, el margen más alto, permitiendo tener una referencia para precios en la carta que se vaya a crear.

Pregunta No 6:

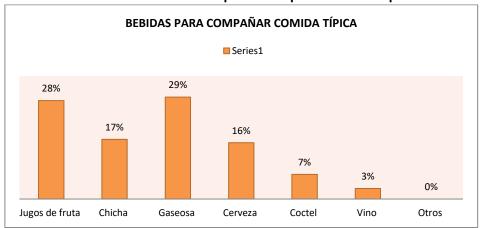
Con qué bebida acompañaría por lo general un plato típico Ecuatoriano

CUADRO No 6: BEBIDAS PARA COMPAÑAR COMIDA TÍPICA

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
Jugos de fruta	94	28%
Chicha	57	17%
Gaseosa	97	29%
Cerveza	53	16%
Coctel	23	7%
Vino	10	3%
Otros	0	0%
SUMAN	334	100%

Fuente: encuestas aplicadas en el Cantón Guamote mayo 2013 Elaborado por: Christian P. Ramos G.

GRAFICO No 6: Bebidas para acompañar comida típica



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ANALISIS E INTERPRETACIÓN:

Por orden de con que bebida acompañar un plato de comida típica se prioriza en un orden descendente gaseosa 29%; jugos de fruta 28%; chicha 17%; cerveza 16%; coctel 7% y vino 3%, este indicador nos permite saber que bebidas adquirir y van a tener una gran rotación por preferencia de los consumidores en el Restaurante.

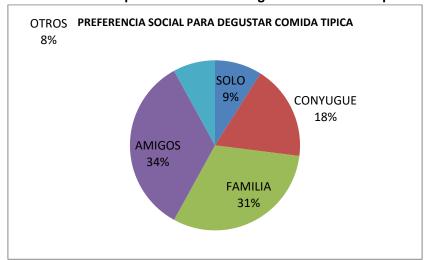
Pregunta No 7:

En compañía de quién se sirve la comida típica del Ecuador? CUADRO No 7: PREFERENCIA SOCIAL PARA DEGUSTAR COMIDA TIPICA

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
SOLO	30	9%
CONYUGUE	60	18%
FAMILIA	104	31%
AMIGOS	114	34%
OTROS	27	8%
SUMAN	334	100%

Fuente: encuestas aplicadas en el Cantón Guamote mayo 2013 Elaborado por: Christian P. Ramos G.

GRAFICO No 7: preferencia social degustación comida típica



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ANALISIS E INTERPRETACIÓN:

Los encuestados visitan los restaurantes de comida típica ecuatoriana en compañía de sus amigos 34%; familia 31%; cónyuge 18%, solo 9% y otros 8%(trabajadores, reuniones, convenios, juntas) según encuestas, permitiéndonos conocer un mercado de demanda insatisfecha progresivo y a la vez en conjunto representan el 83% de las encuestas, por lo que se puede concluir que una comida típica es una actividad social y de deleite general.

Pregunta No 8:

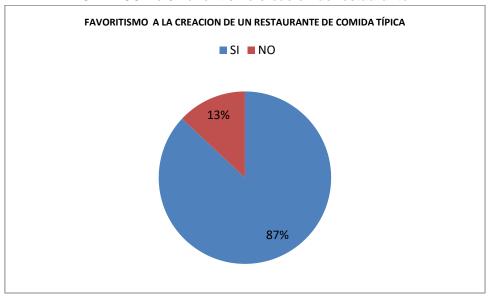
Le gustaría que se implemente un restaurante de comida típica Gourmet en el Cantón Guamote?

CUADRO No 8: FAVORITISMO A LA CREACION DE UN RESTAURANTE DE COMIDA TÍPICA

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
SI	291	87%
NO	43	13%
SUMAN	334	100%

Fuente: encuestas aplicadas en el Cantón Guamote mayo 2013 Elaborado por: Christian P. Ramos G.

GRAFICO No 8: favoritismo creación de restaurante



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ANALISIS E INTERPRETACIÓN:

A los encuestados si les gusta la idea de que se habrá un restaurante de comida típica en el Cantón Guamote con una preferencia del 87%; mientras que el 13% dice lo contrario, esta aceptación se deba a que en el cantón no hay ningún establecimiento que lleve características de alto nivel refiriéndose al tema inocuidad alimentaria, higiene, calidad, prácticas de manufactura, manipulación de alimentos, servicio y trato al cliente.

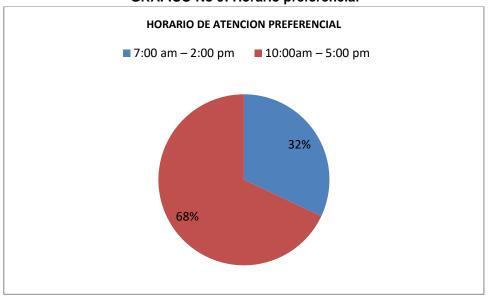
Pregunta No 9: ¿Cuál sería el horario de atención que usted preferiría del Restaurante?

CUADRO No 9: HORARIO DE ATENCIO PREFERENCIAL

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
7:00 am – 2:00 pm	106,88	32%
10:00am – 5:00 pm	227,12	68%
SUMAN	334	100%

Fuente: encuestas aplicadas en el Cantón Guamote mayo 2013 Elaborado por: Christian P. Ramos G.

GRAFICO No 9: Horario preferencial



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ANALISIS E INTERPRETACIÓN:

Los encuestados sugieren tener preferencia a un horario de atención a partir de las 10:00 am hasta las 5:00 pm con un 68% de favoritismo; considerado este un horario en el cual las personas de todas partes y lados podrá degustar los manjares ecuatorianos preparadas en el restaurante y de 7:00 am hasta 2:00 pm un 32% considera que este es el horario más adecuado.

Pregunta No 10:

Qué medio de comunicación usted prefiere?

CUADRO No 10: PREFERENCIA MEDIO DE COMINICACIÓN

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
Radio	134	40%
Televisión	40	12%
Prensa escrita	50	15%
Redes sociales	110	33%
SUMAN	334	100%

Fuente: encuestas aplicadas en el Cantón Guamote mayo 2013 Elaborado por: Christian P. Ramos G.

GRAFICO No 10: Preferencias Medio de Comunicación



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ANALISIS E INTERPRETACIÓN:

En su mayoría las personas encuestadas prefieren la radio puesto que el 40% de ellas la escucha, la razón es porque en el Cantón hay una sola radio que todo el pueblo y sus comunidades escuchan, las redes sociales son preferidas en un 33% por los jóvenes como el Facebook y Twitter; esto nos permite saber que el internet nos permite acaparar mercado meta que este navegando en la web mientras revisan sus correos y cuentas. La prensa escrita (15%) y la televisión (12%) no es muy atraída pero serian un parámetro para un mercado más exclusivo.

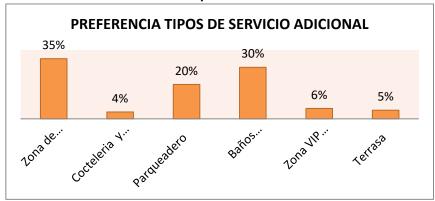
Pregunta No 11:Qué tipo de servicio le gustaría que brinde este establecimiento?

CUADRO No 11: PREFERENCIA TIPOS DE SERVICIO ADICIONAL

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE
Zona de juegos infantil	117	35%
Cocteleria y vinos	13	4%
Parqueadero	67	20%
Baños diferenciados	100	30%
Zona VIP (very	20	
important people)		6%
Terrasa	17	5%
SUMAN	334	100%

Fuente: encuestas aplicadas en el Cantón Guamote mayo 2013 Elaborado por: Christian P. Ramos G.

GRAFICO No 11: tipos de servicio adicional



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ANALISIS E INTERPRETACIÓN:

Para la aplicación reformatoria del Restaurante conjuntamente la Zona de Juegos 35%; el Parqueadero 20%; y los Baños 30%; diferenciados son las zonas que mas las personas prefieren en un Restaurante, es lo indispensable que debe haber servicios extras del Restaurante para una mejor atención a los comensales. Mientras que zona VIP 6%; terraza 5%; y coctelería y vinos 4%; no son servicios que atrae mucho a los comensales, pero se pueden tomar muy en cuenta para futuras adecuaciones y posteriores implementaciones.

Pregunta No 12:

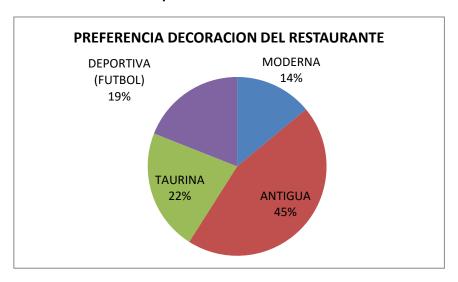
Qué tipo de decoración usted prefiere en un restaurante?

CUADRO No 12: PREFERENCIA DECORACION DEL RESTAURANTE

DETALLE	FRECUENCIA	PORCENTAJE	
Moderna	4	7	14%
Antigua	15)	45%
Taurina	7:	3	22%
Deportiva (futbol)	6	3	19%
Suman	33	4 1	00%

Fuente: encuestas aplicadas en el Cantón Guamote mayo 2013 Elaborado por: Christian P. Ramos G.

GRAFICO No 12: preferencia decoración de restaurante



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ANALISIS E INTERPRETACIÓN:

Un 45% prefiere una decoración antigua, el 22% una decoración taurina, mientras que el 19% le gusta una decoración deportiva y finalmente con la decoración moderna el 14%, es decir que la mayoría de los encuestados prefieren un lugar de decoración antigua, llamativa, vistosa, elegante y refinada, que muestre acogida y que sea un diseño totalmente innovador.

VI. CONCLUSIONES

- Las encuestas nos indican que hay un índice alto de preferencia de consumo de comida típica en el Cantón Guamote.
- La preferencia por platos típicos son de la Región Costa y Sierra, con porcentajes similares.
- El consumo de comida típica se da más en fiestas, paseos y ocasionalmente,
 por lo que se concluye que es un hábito que se consuma comida típica
 ecuatoriana combinada con actividades recreacionales.
- El precio establecido fluctúa según preferencias del mercado meta según encuestas.

VII. RECOMENDACIONES

- Se recomienda instalar el establecimiento de comida gourmet típica en el cantón ya que hay una gran demanda insatisfecha, por lo que el proyecto es factible según porcentajes preferenciales en cada parámetro de las encuestas.
- La carta debe ser con platos de la región Costa y Sierra, cave recalcar que es recomendable aplicar una carta rotativa para los platos con mayor demanda y hacer de un plato la especialidad de la casa y producto estrella.
- Se recomienda abrir en el Horario de la Mañana hasta la tarde como indican las encuestas, y no dejar de trabajar fines de semana, feriados y festivos.
- Se recomienda aplicar precios según preferencia del mercado, hasta un máximo de 8.00 dólares.

ii. DISCUSIÓN

Mediante la aplicación de la encuesta se ha llegado a determinar que la preferencia por el consumo de comida típica ecuatoriana en el Sector viene en un 55% de personas del género masculino, que tienen edades de 30 a 40 años con un 33%, de estados civil Casado con un 58%, poseen un nivel de educación Superior con un 63%, sus niveles de ingresos al mes son de 400 dólares en adelante con 60% y finalmente sus ocupaciones prioritarias son empleados públicos con un 40%.

El 87% de personas prefieren la comida típica cuando visitan el cantón; cualidades que prefieren estos son el sabor con el 28% de aprobación, siguiéndoles muy de cerca la preferencia por el precio con un 19% y presentación y valor nutricional con el 18%; los clientes prefieren pagar por un platillo ecuatoriano típico la suma de entre 7-8 dólares con un 21% de aceptación y muy cercanamente un valor de 6-7 dólares con un 20%.

Los clientes prefieren degustar comida ecuatoriana típica cuando salen de paseo con un 49% de particularidad, lo que indica que el consumo de esta va arraigada con el deleite de conocer lugares y como parte de la recreación; la preferencia social del cliente para degustar comida ecuatoriana es con amigos con un 34% y la familia con un 31% en porcentajes mayoritarios.

Particularmente el favoritismo crece por platillos de la gastronomía ecuatoriana y en la aplicación de las encuestas sobresale el platillo conocido como el encebollado con un 15% de aceptación, muy de cerca le siguen la fritada con un 13%; el cuy al horno, locro de cuy, ceviche de camarón y seco de gallina con el 12%; las bebidas con las que se prefieren acompañar los manjares ecuatorianos son con gaseosas con un 29%; jugos frutales con un 28% siendo estos los índices más altos; servicios adicionales que se deberían tomar en cuenta son la zona de juegos infantiles con un 35; la implementación de baños diferenciados con un 30%.

Con lo que se refiere a horario de atención un 68% se inclina por el horario de 10:00 am hasta las 5:00 pm con un índice mayoritario.

La decoración la predilección en ambientes para el establecimiento fue la decoración antigua con un 45% de preferencia.

Uno de los mejores medios para promocionar el proyecto considerado para los clientes es la Radio con un 40% de aprobación y siguiéndole muy de cerca las redes sociales con un 33%.

Contando con un índice preferencial de creación de un establecimiento de comida típica gourmet en el cantón con un 87% de aprobación que preste un servicio de calidad al consumidor, ya que el sector carece de establecimientos con verdadera calidad alimentaria y la propuesta visionaria, creativa y vanguardista que se forja en el proyecto de tesis.

La creación de este restaurante de comida típica ecuatoriana, es un proyecto que resulta viable y rentable, porque es un nicho de mercado todavía no explotado por la competencia que no dispone de la variedad, calidad, aplicación sanitaria, inocuidad alimentaria, adecuada manipulación de alimentos y bebidas, servicio eficiente, productos estandarizados a la nueva y exigente cocina vanguardista.

VIII. PLAN DE EMPRESA

a) ASPECTOS TÉCNICOS

i. Determinación del tamaño dela empresa en Demanda Insatisfecha Para la Selección del tamaño de la empresa se consideran factores como la cantidad de personas que se van atender, considerando la capacidad de venta del producto.

Cuadro No 13: Tamaño de la empresa según Oferta

	DIA	MES	AÑO
	40	1.200	14.400
2014			
	44	1.320	15.840
2015			
	48	1.452	17.424
2016			
	53	1.597	19.166
2017			
	59	1.757	21.083
2018			

Fuente: Datos estimados de oferta de platos por venta diaria para determinación del tamaño de la empresa y fluctuación diaria de clientes 10% incremento.

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cálculo de la Demanda

- Según el FEEP (Ferrocarriles del Ecuador empresa Pública)
 llegan turistas extranjeros alrededor de 46.370 anualmente
 (2011).
- Porcentaje consumo comida típica en el Cantón: 87%(según encuestas).

a. Demanda

Cuadro No 14: Demanda Histórica

		CANTIDAD
AÑO		DEMANDA
	2009	37.560
	2010	41.733
	2011	46.370
	2012	51.007
	2013	56.108

Fuente: Datos llegada Ruta Riobamba Alausí, 2011 (FEEP) Departamento de turismo del Cantón Guamote con el 10% de incremento anual. Elaborado por: Christian P. Ramos G.

b. Oferta

Cuadro No 15: Oferta Histórica

DIA		MES	AÑO	
	40	1.200		14.400
	44	1.320		15.840
	48	1.452		17.424
	53	1.597		19.166
	59	1.757		21.083

Fuente: Producción Diaria de 40 platos con un incremento del 10% anual. Elaborado por: Christian P. Ramos G.

c. Proyección de la Oferta y la Demanda

Cuadro No 16: Proyección Demanda y Oferta futura

	CANTIDAD	CANTIDAD
	DEMANDADA	OFERTADA
2014	61.718	14.400
2015	67.890	15.840
2016	74.679	17.424
2017	82.147	19.166
2018	90.362	21.083

Fuente: proyección de oferta demanda mediante cálculos estadísticos. Elaborado por: Christian P. Ramos G.

d. Determinación de la Demanda insatisfecha

Cuadro No 17: Demanda Insatisfecha

	CANTIDAD	CANTIDAD	DEMANDA
	DEMANDADA	OFERTADA	INSATISFECHA
2014	61.718	14.400	47.318
2015	67.890	15.840	52.050
2016	74.679	17.424	57.255
2017	82.147	19.166	62.981
2018	90.362	21.083	69.279

Fuente: proyección de oferta demanda mediante cálculos estadísticos. Elaborado por: Christian P. Ramos G.

e. Determinación del tamaño del proyecto

Cuadro No 18 Tamaño en función a la demanda insatisfecha

	CANTIDAD	CANTIDAD	% DEMANDA
	DEMANDADA	OFERTADA	POTENCIAL
2014	61.718	14.400	23 %
2015	67.890	15.840	23 %
2016	74.679	17.424	23 %
2017	82.147	19.166	23 %
2018	90.362	21.083	23 %

Fuente: proyección de oferta demanda mediante cálculos estadísticos.

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ii. Capacidad de Producción/ Capacidad de oferta del Servicio

Cuadro No 19: Capacidad de Producción

DIA	TURNO	HORARIO	HORARIO	% UTILIZACION
DIA 1	2	8:00 AM-16:00 PM	18:00 PM-12:00PM	66,66%
DIA 2	2	8:00 AM-16:00 PM	18:00 PM-12:00PM	66,66%
DIA 3	2	8:00 AM-16:00 PM	18:00 PM-12:00PM	66,66%
DIA 4	2	8:00 AM-16:00 PM	18:00 PM-12:00PM	66,66%
DIA 5	2	8:00 AM-16:00 PM	18:00 PM-12:00PM	66,66%

Fuente: según atención estimada diaria los días laborables del restaurante.

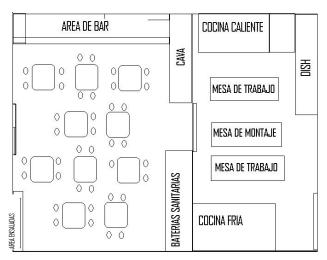
Elaborado por: Christian P. Ramos G.

iii. Localización

- f. Macro localización: Esta ubicado en el Ecuador, Provincia de Chimborazo.
- g. **Micro localización:** en el Cantón Guamote, Barrio San Pedro de Guamote, calles: A. Montalvo y J. Dávalos (esquina) una cuadra abajo del Ilustre Municipio del Cantón Guamote.

Aparte de encontrarse cerca del municipio, también está próximo a inaugurarse la Fiscalía, el parque emblemático y ecológico frente al municipio, esto llamara más la atención a turistas y pobladores del sector. El Local es Propio.

GRAFICO No 13: Localización

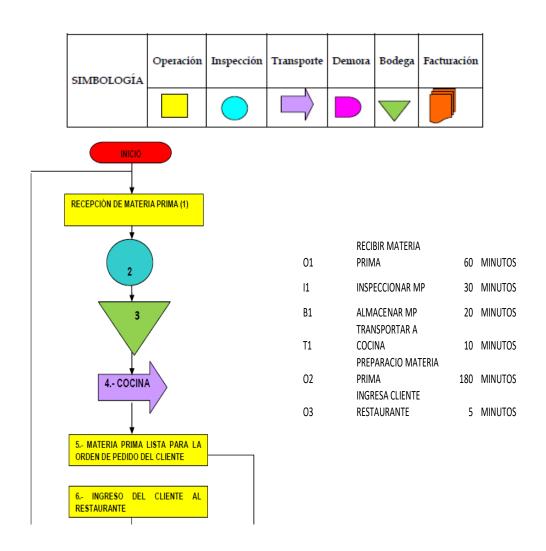


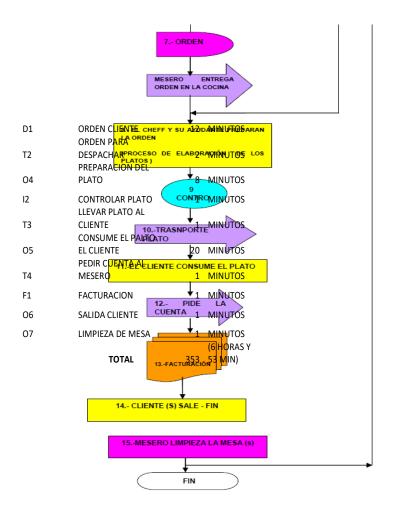
Elaborado por: Christian P. Ramos G.

iv. Proceso de Producción del Bien/ Proceso de oferta del Servicio

a. FLUJOGRAMA DE PROCESO DE PRODUCCION -ATENCION AL CLIENTE

GRAFICO No 14: Flujo grama Proceso de Producción





b. RECETA ESTANDAR

Cuadro No 20: Receta Estándar

Ingredientes Para Refrito

						Precio	
Cantidad	Unidad	Producto	Cant.	Unidad	Precio	Total	
20	Gr	Cebolla Blanca Larga	1	Unidad	0,1	0,1	
20	Gr	Cebolla Perla	1	Unidad	0,1	0,1	
20	Gr	Cebolla Paiteña	1	Unidad	0,1	0,1	
30	MI	Achiote	1000	MI	1,1	0,033	
30	MI	Aceite	1000	MI	1,8	0,054	
5	Gr	Sal	100	Gr	0,2	0,01	
5	Gr	Pimienta	100	Gr	0,2	0,01	
5	Gr	Comino	100	Gr	0,2	0,01	
Equivale Para	60 Gr De R	tefrito					
Picar Ingre	dientes En	Brunoise Fino					
Colocar En	Colocar En El Sartén Aceite Y Achiote						
 Incorporar 	Incorporar Ingredientes Restantes						
Corregir Sa	Corregir Sal Pimienta Y Añadir Comino						
Cocer Hast	Cocer Hasta Que La Cebolla Se Cristalice						

Cuadro No 21: Receta Estándar

Receta Estándar							
Nombre	Empanada	De Morocho					
Genero				Entrada			
Porciones		10 Porciones					
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total	
400	Gr	Morocho	500	Gr	1,00		0,80
300	Gr	Pollo	500	Gr	1,35		0,81

	İ	İ	İ	ı	İ.	i i
60	Gr	Alverja	500	Gr	1,00	0,12
60	Gr	Zanahoria	500	Gr	1,00	0,12
60	Gr	Refrito	100	Gr	0,42	0,25
300	Gr	Carne De Res	500	Gr	1,20	0,72
	Gr	Sal	135	Gr	0,00	0,00
	Gr	Pimienta	500	Gr	0,00	0,00
	Gr	Comino	500	Gr	0,00	0,00
50	Gr	Tomate	500	Gr	1,00	0,10
1230	123					
G : E	<u> </u>		6.1			2.00
		A Fuego Lento Con			Costo Variable 8% Varios	2,92 0,23
	-	Res En Médium D			Costo Neto	3,15
	-	a Zanahoria Cocció	_		Costo X Pax	0,32
	-	orar Refrito, Carnes		Cmp.Venta 33%	0,33	
Amalgamar Bien.					Precio De Venta	0,96
	Sal Y Pimie				0,50	
 Morocho 	Cocinado B	ien Molerlo O Prod				
 Armar Las 	Empanada	is Con Papel Film Y	El Refrito Ant	erior.		
 Freír. 						
					P.V.P.	2.00

Cuadro No 22: Receta Estándar

	Receta Estándar						
Nombre	Empanada I	mpanada De Verde					
Genero		Entrada					
Porciones		10 Porciones					
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total	
400	Gr	Verde	500	Gr	2,25	1,80	
300	Gr	Pollo	500	Gr	1,35	0,81	
60	Gr	Alverja	500	Gr	1,00	0,12	

l	Ī	Ì	İ	İ	1	1
60	Gr	Zanahoria	500	Gr	1,00	0,12
60	Gr	Refrito	100	Gr	0,42	0,25
300	Gr	Carne De Res	500	Gr	1,20	0,72
	Gr	Sal	135	Gr	0,00	0,00
	Gr	Pimienta	500	Gr	0,00	0,00
	Gr	Comino	500	Gr	0,00	0,00
50	Gr	Tomate	500	Gr	1,00	0,10
1230	123					
 Cocinar El 	Verde A Fu	iego Lento Con Sal			Costo Variable	3,92
Picar Pollo	o, Carne De	Res En Médium Di	ize		8% Varios	0,31
		a Zanahoria Cocció		l	Costo Neto	4,23
	=		_		Costo X Pax	0,42
	 En Un Sartén Incorporar Refrito, Carnes Y Vegetales, Amalgamar Bien. 					0,33
					Precio De Venta	1,28
	Verde Molerlo O Procesarlo					
	Empanada	is Con Papel Film Y	El Refrito Ant	erior.		
• Freír.						
					P.V.P.	2.00

Cuadro No 23: Receta Estándar

Receta Estándar								
Nombre	Empanada	De Arroz	•					
Genero		Entrada						
Porciones		10 Porciones						
Cantidad	Unidad							

1	1				1	1
400	Gr	Arroz	500	Gr	0,60	0,48
300	Gr	Pollo	500	Gr	1,35	0,81
60	Gr	Alberja	500	Gr	1,00	0,12
60	Gr	Zanahoria	500	Gr	1,00	0,12
60	Gr	Refrito	100	Gr	0,42	0,25
300	Gr	Carne De Res	500	Gr	1,20	0,72
	Gr	Sal	135	Gr	0,00	0,00
	Gr	Pimienta	500	Gr	0,00	0,00
	Gr	Comino	500	Gr	0,00	0,00
50	Gr	Tomate	500	Gr	1,00	0,10
1230	123					
Cocinar El	Arroz A Fu	ego Lento Con Sal			Costo Variable	2,60
Picar Pollo	, Carne De	Res En Médium Di	ize		8% Varios	0,21
Cocinar La	Arveja Y L	a Zanahoria Cocció	n A La Inglesa		Costo Neto	2,81
		orar Refrito, Carnes			Costo X Pax	0,28
	Amalgamar Bien.				Cmp.Venta 33%	0,33
_					Precio De Venta	0,85
	lerlo O Pro					
		is Con Papel Film Y	El Refrito Ant	erior.		
• Freir						
					P.V.P.	2.00

Cuadro No 24: Receta Estándar

Receta Estándar							
Nombre	Empanad	Empanada De Viento					
Genero		Entrada					
Porciones				10 F	orciones		
Cantidad	Unidad	Unidad Producto Cantidad Unidad Precio/Unitario Precio Total					

		l <u>.</u>				
400	Gr	Masa Elaborada	500	Gr	1,50	1,20
300	Gr	Pollo	500	Gr	1,35	0,81
60	Gr	Alverja	500	Gr	1,00	0,12
60	Gr	Zanahoria	500	Gr	1,00	0,12
60	Gr	Refrito	100	Gr	0,42	0,25
300	Gr	Carne De Res	500	Gr	1,20	0,72
	Gr	Sal	135	Gr	0,00	0,00
	Gr	Pimienta	500	Gr	0,00	0,00
	Gr	Comino	500	Gr	0,00	0,00
50	Gr	Tomate	500	Gr	1,00	0,10
1230	123					
		a Elaborada			Costo Variable	3,32
	-	ne De Res En Médiu			8% Varios	0,27
Cocinar	r La Arve	ja Y La Zanahoria Co	Costo Neto	3,59		
• En Un S	Sartén In	corporar Refrito, Ca	Costo X Pax	0,36		
Amalga	Amalgamar Bien.					0,33
Rectific	Rectificar Sal Y Pimienta					1,09
Armar	Las Empa	anadas Con Papel Fi				
Anterio	Anterior.					
• Freír.						
					P.V.P.	2.00

Cuadro No 25: Receta Estándar

Receta Estándar								
Nombre	Encebollado De Pescado							
Genero		Entrada						
Porciones			10	Porciones				
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario		Precio Tota	ı
2000	Gr	Albacora/ Atún	500	Gr		2,00		8,00

1000	Gr	Yuca	500	Gr	1.00	2.00
200	Gr	Cebolla Blanca	500	Gr	1,00	0,40
150	Gr	Ají Peruano	500	Gr	1,00	0,30
250	Gr	Tomate	500	Gr	1,00	0,50
50	Gr	Mostaza	200	Gr	1,20	0,30
					ŕ	·
10	Gr	Limón Sutil	250	Gr	1,10	0,04
200	Gr	Cebolla Paiteña	500	Gr	1,00	0,40
150	Gr	Verde	500	Gr	2,25	0,68
10	Gr	Culantro - Perejil	100	Gr	0,25	0,03
60	Gr	Refrito	135	Gr	0,42	0,42
	Gr	Sal	454	Gr	0,00	0,00
	Gr	Pimienta	10	Gr	0,00	0,00
	Gr	Comino	10	Gr	0,00	0,00
100	Gr	Pasta De Tomate	200	Gr	2,10	1,05
4180	418					
		uca Por Separado Con	Mirepoix Y		Costo Variable	14,11
Bouqueg		N			8% Varios	1,13
		Pluma Y Encurtir cida Y Reservar Los For	ndos De La Viir	a V I a	Costo Neto	15,24
Albacora		da i neservar Los i or	Idos De La Tue	a i Lu	Costo X Pax	1,52
Tomate E	n Concase,				Cmp.Venta 33%	0,33
Culantro	•				Precio De Venta	4,62
	•	rar Ingredientes De Re				.,02
1	-	o; Amalgamar Con Mos).		
	Añadir Fondos Anteriores Y Dejar Cocer Por 10 Minutos Realizar Crocantes Con El Verde					
	Servir Por Separado En El Plato Es Decir La Yuca, La Cebolla,					
Albacora	Albacora, Culantro Picado Y El Crocante En Una Columna Céntrica					
	Y Alrededor El Fondo Del Encebollado.					
	Rectificar Sal Y Pimienta					
Aceite U	na Cuchara	dita.				
					P.V.P.	5.00

Cuadro No 26: Receta Estándar

	Receta Estándar
Nombre	Biche

Genero			Entrada			
Porciones		1	LO Porciones			
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total
		Filete De Pescado (Dorado O				
1000	Gr	Picudo)	500	Gr	3,00	6,00
1000	Gr	Camarón	500	Gr	3,50	7,00
200	Gr	Pasta De Maní	500	Gr	2,00	0,80
300	Gr	Maduro	500	Gr	2,00	1,20
300	Gr	Choclo	500	Gr	1,00	0,60
300	Gr	Yuca	500	Gr	1,00	0,60
150	Gr	Pimiento Rojo	500	Gr	1,00	0,30
150	Gr	Pimiento Verde	500	Gr	1,00	0,30
100	Gr	Vainita Costeña	500	Gr	2,00	0,40
300	Gr	Verde	500	Gr	2,25	1,35
10	Gr	Culantro - Perejil	100	Gr	0,10	0,01
60	Gr	Refrito	135	Gr	0,42	0,19
10	Gr	Orégano	100	Gr	0,80	0,08
3880	388					·
• Filete	De Pesca	do Médium Dize	•	•	Costo Variable	18,83
		scara Y Desvainado			8% Varios	1,51
		unoise Médium			Costo Neto	20,33
	En Dado En Dados	s Desde La Mazorca			Costo X Pax	2,03
	ro En Dados				Cmp.Venta 33%	0,33
	tro Repica				Precio De Venta	6,16
	•	Corte Diagonal De 2 Cm De Largo M	áximo		Tredo De Venta	0,10
• En Un	a Olla Inco	orporar Refrito, Fondo De Pescado, (Choclo, Yuca	, Verde		
Y Coci						
		os, Maduro Y Orégano Triturado.				
		escado Y El Camarón Para Que Se Coc r De Ebullición.	inen iviaximo	En 5		
		Para Ligar.				
	icar Sal Y I	•				
 Servir 	Caliente (Con Crocantes De Verde Y Yuca.				
Aire D	e Limón.					
					P.V.P.	7.00

Fuente: Recetario Cocina Ecuatoriana 4to Semestre ESPOCH.

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 27: Receta Estándar

	Receta Estándar
Nombre	Cazuela De Mariscos
Genero	Entrada

Porciones			10 Porci	ones		
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total
500	Gr	Corvina	500	Gr	3,00	3,00
500	Gr	Almeja Con El Carapacho	500	Gr	3	3,00
500	Gr	Mejillón Con El Carapacho	500	Gr	3	3,00
500	Gr	Camarón	500	Gr	3,5	3,50
500	Gr	Cangrejo	500	Gr	4	4,00
500	Gr	Calamar Pequeño	500	Gr	3	3,00
100	Gr	Verde	500	Gr	2,25	0,45
100	Gr	Pasta De Maní	500	Gr	2	0,40
60	Gr	Orégano	100	Gr	0,8	0,48
150	Gr	Cebolla Perla	500	Gr	1	0,30
150	Gr	Pimiento Verde	500	Gr	1	0,30
150	Gr	Pimiento Rojo	500	Gr	1	0,30
30	Gr	Ajo	500	Gr	1,2	0,07
100	Gr	Pasta De Tomate	250	Gr	2,1	0,84
100	Gr	Tomate	500	Gr	1	0,20
60	Gr	Refrito	135	Gr	0,42	0,19
100	Gr	Crema De Leche	250	Gr	1,89	0,76
4100	410					
• Filete De C	Corvina Méd	lium Dize			Costo Variable	23,78
 Camarón S 	Sin Cascara Y	/ Desvainado			8% Varios	1,90
٠,	avado Y Ent				Costo Neto	25,69
	=	Lavado Y Desvainado			Costo X Pax	2,57
 Aimejas v Tomate En 	•	lien Lavados			Cmp.Venta 33%	0,33
Verde En					Precio De Venta	7,78
	En Brunoise	Médium				
		r Refrito, Pimientos Tomate En Con	case Y Pasta De	Tomate		
Fondo De	Pescado, Ve	rde Y Cocinar				
•		Orden De Cocción Partir De Ebullici	ión.			
		na De Leche Para Ligar.				
-		orporar Para Que Expulse Sus Arom	as			
	Sal Y Pimient	ta ocantes De Verde Y Yuca.				
Aire De Lin		ocumes de verde i luca.				
, c 2 c Lii					P.V.P.	9.00

Cuadro No 28: Receta Estándar

			Receta Estándar								
Nombre	Fritada										
Genero		Entrada									
Porciones		10 Porciones									
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total					
2000	Gr	Pulpa De Cerdo	500	Gr	2,20	8,80					
400	Gr	Costilla De Cerdo	500	Gr	1,80	1,44					
100	Gr	Cebolla Perla	500	Gr	1,00	0,20					
100	Gr	Cebolla Paiteña	500	Gr	1,00	0,20					
40	Gr	Ajo	500	Gr	1,20	0,10					
1000	Gr	Cerveza	1000	Gr	1,00	1,00					
100	Gr	Comino	500	Gr	0,60	0,12					
10	Gr	Sal	500	Gr		0,00					
60	Gr	Llapingachos	60	Gr	0,95	0,95					
100	Gr	Tomate	500	Gr	1,00	0,20					
100	Gr	Lechuga	500	Gr	1,00	0,20					
100	Gr	Cebolla	500	Gr	1,00	0,20					
4110	411										
•	Cerdo En M				Costo Variable	13,41					
		nar Una Corona.			8% Varios	1,07					
	n Cuartos.				Costo Neto	14,48					
Ajo MachFreír El Ai		Las Carnes De Cerdo.			Costo X Pax	1,45					
•			10		Cmp.Venta 33%	0,33					
 Una Vez Selladas Incorporar Las Cebollas, Sal Y Comino. Amalgamar Y Napar Con Cerveza. 					Precio De Venta	4,39					
•		e Quede Tostada Y Cocinada Poi	r Dentro.								
• Rectificar	Sal Y Pimier	nta									
• Servir Jun	to Con Llapi	ngachos Y Ensalada.									
• Ensalada	En Una Copi	ita De Tequila.									
• Crocante	De Papa Y A	Ají.									
					P.V.P.	7.00					

Cuadro No 29: Receta Estándar

			Receta Estándar								
Nombre	Hornado										
Genero		Entrada									
Porciones	10 Porciones										
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total					
2000	Gr	Pulpa De Chancho	500	Gr	2,20	8,80					
100	Gr	Cebolla Perla	500	Gr	1,00	0,20					
100	Gr	Cebolla Paiteña	500	Gr	1,00	0,20					
50	Gr	Ajo	500	Gr	1,20	0,12					
30	Gr	Comino	500	Gr	1,20	0,07					
100	Gr	Cebolla Blanca	500	Gr	1,00	0,20					
300	Gr	Naranja	1000	Gr	1,00	0,30					
300	Gr	Chicha	1000	Gr	2,50	0,75					
40	Gr	Azúcar	500	Gr	0,50	0,04					
700	Gr	Cerveza	1000	Gr	1,00	0,70					
40	Gr	Limón	500	Gr	1,80	0,14					
20	Gr	Cilandro	100	Gr	0,10	0,02					
60	Gr	Llapingachos	100	Gr	0,95	0,57					
100	Gr	Tomate	500	Gr	1,00	0,20					
100	Gr	Lechuga	500	Gr	1,00	0,20					
100	Gr	Cebolla	500	Gr	1,00	0,20					
4140	414										
Preparar Alii	 ño Junto, Ce	<u> </u> ebollas, Ajo, Comino, Naranjilla,	Chicha, Azúcar , L	imón Cilantro.	Costo Variable	12,72					
		Grados Para Que Se Selle Y Desp	oués Reducir A Te	mperatura De	8% Varios	1,02					
		Por Dos Horas.			Costo Neto	13,73					
 Hidratar Cac Rectificar Sa 		os Con Cerveza.			Costo X Pax	1,3					
		Con Los Llapingachos.			Cmp.Venta 33%	0,3					
Llapingachos Cuadrados					•	<i>'</i>					
 Ensalada En 					Precio De Venta	4,10					
Crocante De	Papa Y Ají										
					P.V.P.	7.00					

Cuadro No 30: Receta Estándar

	ı		Receta Estánda	r						
Nombre	Llapingacl	Llapingachos								
Genero			E	ntrada						
Porciones			10	Porciones						
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario		Precio Total			
30	Gr	Huevo	30	Gr		0,15	0,1			
450	Gr	Papa	500	Gr		0,35	0,3			
10	Gr	Culantro Y Perejil	100	Gr		0,10	0,0			
100	Gr	Queso	500	Gr		2,00	0,4			
590	59									
	pa A La Inglesa				Costo Variable		0,8			
 Queso Des 					8% Varios		0,0			
	rocesar Papa. Pareio Duquesa	ı Junto Con Huevo.			Costo Neto		0,9			
•	r Preparacione									
	Sal Y Pimienta									
Armar Llap	ingachos De Fo	orma Cuadrada Con Quesc	En El Centro.							
Freir U Hor	near									

Cuadro No 31: Receta Estándar

		Receta Estándar	
Nombre	Seco De Chivo		
Genero		Plato Principal	

Porciones				10 Porcione	<u> </u>	
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total
1700	Gr	Carne De Chivo	500	Gr	3,20	10,88
500	Gr	Arroz	500	Gr	0,50	0,50
500	Gr	Papas	500	Gr	0,38	0,38
20	Gr	Achiote	250	Gr	1,30	0,10
40	Gr	Ajo	500	Gr	1,20	0,10
40	Gr	Comino	500	Gr	1,20	0,10
100	Gr	Tomate	500	Gr	1,00	0,20
60	Gr	Panela	500	Gr	0,80	0,10
60	Gr	Sal	500	Gr		-
60	Gr	Pimienta	500	Gr		-
1000	Gr	Cerveza	1000	Gr	1,00	1,00
100	Gr	Naranjilla	500	Gr	1,00	0,20
4180	418					
Carne De Ch	nivo En Basto	200			Contract to the land	42.55
Arroz Cocina		one			Costo Variable 8% Varios	13,55
•	ados Grande	S			Costo Neto	14,64
Ajo Machac Liana Tana		Danala Namariilla			Costo X Pax	1,46
		Panela, Naranjilla. Y Ajo; Cocer Con La Pre	naración Licuada	Mas Fondo	Cmp.Venta 33%	0,33
De Vegetale		1 Ajo, cocer con La i re	paración Licuada	ivias i oliuo	Precio De Venta	4,44
•	Cerveza Y De	jar Cocer				
Papas Cocin	nar Por Separ	ado.				
	al Y Pimienta					
Servir Calier						
	•	aje Céntrico.				
 Arroz Aparte Crocantes D 	e. De Papa Y Ají.					
• Crocantes D	е гара т Ајі.				P.V.P.	7.50

Cuadro No 32: Receta Estándar

	Receta Estándar							
Nombre	Seco De Gallina							
Genero	Plato Principal							

Porciones			10	Porciones		
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total
2000	Gr	Gallina Criolla	500	Gr	3,80	15,20
500	Gr	Arroz	500	Gr	0,50	0,50
500	Gr	Papas	500	Gr	0,38	0,38
20	Gr	Achiote	250	Gr	1,30	0,10
40	Gr	Ajo	500	Gr	1,20	0,10
40	Gr	Comino	500	Gr	1,20	0,10
	Gr	Sal	500	Gr		0,00
	Gr	Pimienta	500	Gr		0,00
1000	Gr	Cerveza	1000	Gr	1,00	1,00
100	Gr	Naranjilla	500	Gr	1,00	0,20
4200	420					
Gallina Er	n Dados				Costo Variable	17,58
Arroz Coc					8% Varios	1,41
Papas EnAjo Mach	Dados Grai	ndes			Costo Neto	18,98
•		te, Panela, Naranjilla.			Costo X Pax	1,90
		ceite Y Ajo; Cocer Con	La Preparación	Licuada	Cmp.Venta 33%	0,33
	Mas Fondo De Vegetales. Incorporar Cerveza Y Dejar Cocer			Precio De Venta	5,75	
	ir Cerveza Y cinar Por Se				Fredio De Venta	3,73
•	Sal Y Pimie	•				
Servir Cal	iente.					
	• .	ontaje Céntrico.				
Arroz Apa						
Crocantes	s De Papa Y	Aji			P.V.P.	7.00

			Receta Están	dar						
Nombre	Ceviche D	De Camarón								
Genero			Plat	o Principal						
Porciones		10 Porciones								
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total				
2000	Gr	Camarón	500	Gr	3,50	14,00				
350	Gr	Cebolla	500	Gr	1,00	0,70				
400	Gr	Tomate	500	Gr	1,00	0,80				
	Gr	Sal	500	Gr		0,00				
	Gr	Pimienta	500	Gr		0,00				
100	Gr	Limón	500	Gr	1,00	0,20				
100	Gr	Naranja	500	Gr	1,00	0,20				
300	Gr	Pimiento Verde	500	Gr	1,00	0,60				
400	Gr	Aceite	1000	Gr	2,50	1,00				
500	Gr	Maíz Tostado	500	Gr	1,30	1,30				
					,	,				
4150	415									
Camarón	Sin Casca	ra Y Desvainado, Resei	rvar La Cascar	Э.	Costo Variable	18,80				
		ón Freír Con Aceite Y			8% Varios	1,50				
Licuar Co Ceviche.	n Fondo D	e Camarón Y Tamizar,	Esto Incorpor	ar Al	Costo Neto	20,30				
	El Camarón	Con Mirepoix, Bougi	ueGarnie Y Lim	nón Por 2	Costo X Pax	2,03				
		e Ebullición			Cmp.Venta 33%	0,33				
	En Brunoi				Precio De Venta	6,15				
	n Brunoise					3,13				
-	Sacar El Jนยู Sin Semilla	go. Ni Corteza, Pulpa Cort	tar En Brunois	e Medio						
		marón Incorporar Ton		c .ncaio						
	•	ón Ya Cocinado								
	r Sal Y Pimi									
	Una Corte s De Verde	za De Coco.								
- Crocante	s DE VEIUE	e i iuld.			P.V.P.	9.00				
					1	3.30				

adro No 34: Receta Estándar

			Receta Están	dar						
Nombre	Ceviche D	De Concha								
Genero	Plato Principal									
Porciones	10 Porciones									
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total				
2000	Gr	Conchas	500	Gr	4,00	16,0				
350	Gr	Cebolla	500	Gr	1,00	0,7				
400	Gr	Tomate	500	Gr	1,00	0,8				
	Gr	Sal	500	Gr		0,0				
	Gr	Pimienta	500	Gr		0,0				
100	Gr	Limón	500	Gr	1,00	0,2				
100	Gr	Naranja	500	Gr	1,00	0,2				
300	Gr	Pimiento Verde	500	Gr	1,00	0,6				
400	Gr	Aceite	1000	Gr	2,50	1,0				
500	Gr	Maíz Tostado	500	Gr	1,30	1,3				
4150	415									
		Cepilla Y Abundante A	∖gua	ı	Costo Variable	20,8				
	nchas Y Re o En Brunoi				8% Varios	1,6				
	En Brunoise				Costo Neto	22,4				
 Naranja 	Sacar El Ju	go.			Costo X Pax	2,2				
	acar El Jugo) Ni Corteza, Pulpa Cor	tar En Propaia	o Modio	Cmp.Venta 33%	0,3				
		ncha, Tomate, Ceboll		e ivieulo	Precio De Venta	6,8				
	r Sal Y Pim									
	i Una Corte es De Verde	eza De Coco.								
• Crocante	s De Verde	e i fuld.			P.V.P.	9,0				

Cuadro No 35: Receta Estándar

			Receta Están	dar					
Nombre	Ceviche N	lixto							
Genero			Plate	o Principal					
Porciones		10 Porciones							
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total			
800	Gr	Conchas	500	Gr	4,00	6,40			
650	Gr	Camarón	500	Gr	3,50	4,55			
600		Corvina	500	Gr	2,00	2,40			
350	Gr	Cebolla	500	Gr	1,00	0,70			
400	Gr	Tomate	500	Gr	1,00	0,80			
	Gr	Sal	500	Gr		0,00			
	Gr	Pimienta	500	Gr		0,00			
100	Gr	Limón	500	Gr	1,00	0,20			
100	Gr	Naranja	500	Gr	1,00	0,20			
300	Gr	Pimiento Verde	500	Gr	1,00	0,60			
400	Gr	Aceite	1000	Gr	2,50	1,00			
500	Gr	Maíz Tostado	500	Gr	1,30	1,30			
Abrir ConPescado I	chas Y Res	ar En Dados Medianos		entados Y	Costo Variable 8% Varios Costo Neto	18,15 1,45 19,60			
		a Y Desvainado, Reserv	ar La Cascara.		Costo X Pax	1,96			
Cascar De	el Camarón	Freír Con Aceite Y Ajo	, Una Vez Frito	, Licuar	Cmp.Venta 33%	0,33			
 Cocinar E Minutos Pimiento Cebolla E Naranja S Tomate S Frio El Fo El Camaro Rectificar Servir En 	I Camarón A Partir De En Brunois n Brunoise Gacar El Jug Gin Semilla I ndo De Car ón Ya Cocin	e Fino Fino o. Ni Corteza, Pulpa Corta marón Incorporar Toma nado, Conchas Y Pescac enta. na De Coco.	r En Brunoise ate, Cebolla, Pi	n Por 2 Medio imiento,	Precio De Venta	5,94			
					P.V.P.	10,00			

Cuadro No 36: Receta Estándar

Receta Estándar									
Nombre	Nombre Arroz Marinero								
Genero		Plato Principal							
Porciones	10 Porciones								
Cantidad	Unidad	Producto							

600	Gr	Camarón	500	Gr	3,50	4,20
300	Gr	Cebolla	500	Gr	1,00	0,60
300	Gr	Tomate	500	Gr	1,00	0,60
	Gr	Sal	500	Gr	1,00	0,00
	Gr	Pimienta	500	Gr	1,00	0,00
200	Gr	Limón	500	Gr	1,00	0,40
200	Gr	Naranja	500	Gr	1,00	0,40
200	Gr	Pimiento Verde	500	Gr	1,00	0,40
100	Gr	Aceite	1000	Gr	2,50	0,25
400	Gr	Corvina	500	Gr	3,00	2,40
400	Gr	Almeja Con El Carapacho	500	Gr	3,50	2,80
500	Gr	Mejillón Con El Carapacho	500	Gr	3,00	3,00
400	Gr	Cangrejo	500	Gr	4,00	3,20
600	Gr	Calamar Pequeño	500	Gr	3,00	3,60
4200	420	·				
Arroz Co	ocinar Y Re	servar.	•			
		oise Medio. Médium Dize				
		ara Y Desvainado			Costo Variable	21,85
 Cangrejo 	o Lavado Y	Cocinado En Mirepoix, Incorp	orar Solo Las	Tenazas.	8% Varios	1,75
		les, Lavado Y Desvainado			Costo Neto	23,60
_	Almejas Y Mejillones Bien Lavados Tomate En Concase					2,36
	En Una Sartén Amalgamar Ajo, Mariscos En Orden De Cocción.					0,33
	Posteriormente Añadir Cebolla Y Cristalizar Junto Con Los Mariscos, El					7,15
Arroz Y Servir Ca	El Achiote. aliente				Precio De Venta	,,13
	es De Verd	le Y Yuca.				
					P.V.P.	11.00

Cuadro No 37: Receta Estándar

	Receta Estándar
Nombre	Bebida De Tomate
Genero	Bebidas
Porciones	10 Porciones

Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total
2000		Pulpa De Tomate	1000	Gr	4,00	8,00
800		Azúcar	500	Gr	0,60	0,96
		Agua	2500	Gr	0,00	0,00
					Costo Variable	8,96
					8% Varios	0,72
2800	280				Costo Neto	9,68
					Costo X Pax	0,97
					Cmp.Venta 33%	0,33
	Licuar Pulpa, Azúcar Y Agua Purificada. Servir En Un Vaso Con Un Sorbete				Precio De Venta	2,93
Servir En Un vaso Con Un Sorbete					P.V.P.	2.00
Si Es Batido Llev	Si Es Batido Lleva Ingrediente Liquido Leche Recarga A La Receta \$ 1.00					

Cuadro No 38: Receta Estándar

			Receta Estár	ndar		
Nombre	Bebida De	e Coco				
Genero				Bebidas		
Porciones			10	Porciones	_	
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total
2000		Pulpa De Coco	1000	Gr	4,0	0 8,00
800		Azúcar	500	Gr	0,6	0,96
		Agua	2500	Gr	0,0	0,00
					Costo Variable	8,96
					8% Varios	0,72
2800	280				Costo Neto	9,68
					Costo X Pax	0,97
					Cmp.Venta 33%	0,33
					Precio De Venta	2,93
					P.V.P.	2.00
Si Es Batido Llev	a Ingredien	ite Liquido Leche Reca	irga A La Receta \$	1.00		

Cuadro No 39: Receta Estándar

Decete Fet Codes	
Receta Estandar	

Nombre	Quimbolito								
Genero		Postre							
Porciones		10 Porciones							
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total			
220	Gr	Queso Criollo	500	Gr	2,00	0,88			
200	Gr	Azúcar	500	Gr	0,60	0,24			
200	Gr	Mantequilla	500	Gr	1,89	0,76			
30	Gr	Huevos	500	Gr	2,50	0,15			
400	Gr	Maicena	500	Gr	2,00	1,60			
30	Gr	Esencia De Vainilla	1000	Gr	3,00	0,09			
30	Gr	Esencia De Anís	1000	Gr	3,00	0,09			
30	Gr	Aguardiente	1000	Gr	6,00	0,18			
50	Gr	Pasas	500	Gr	3,20	0,32			
	Gr	Hoja De Achira	2000	Gr	1,00	0,00			
1190	119				Costo Variable	4,31			
Cremar Azúcar Y					8% Varios	0,34			
Separar Yemas D					Costo Neto	4,65			
Claras A Punto De Queso Criollo De					Costo X Pax	0,47			
		or O Monos Para Eliminar Impure	7726		Cmp.Venta 33%	0,15			
	Tamizar La Harina 2 Veces Por O Menos Para Eliminar Impurezas. En La Cremación A Punto De Pomada Incorporar Una A Una Las Yemas De Los Huevos					3,03			
		•							
Incorporar Harina Tamizada Y Las Esencias Con Movimientos Envolventes Y El Queso. Finalmente El Aguardiente.									
_		Hojas De Achira Con Las Pasas							
Cocer A Baño Ma	ría Durante 2	2 Horas Aproximadamente.							
Servir Sin La Hoja	Con Un Culi	s De Mora Y Filigrana De Chocol	ate.						
					P.V.P.	2,00			

Cuadro No 40: Receta Estándar

	Receta Estándar									
Nombre	Chucula	hucula								
Genero		Postre								
Porciones			10 P	orciones						
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario		Precio Total			
300	Gr	Plátano Maduro	500	Gr		2,00		1,20		

i .		i e			i	1
20	Gr	Canela	200	Gr	2,30	0,23
20	Gr	Clavo De Olor	200	Gr	2,15	0,22
100	Gr	Pimienta Dulce	200	Gr	2,10	1,05
400	Gr	Leche	1000	Gr	0,45	0,18
40	Gr	Pasas	500	Gr	3,20	0,26
100	Gr	Queso Blanco	500	Gr	2,50	0,50
100	Gr	Azúcar	500	Gr	0,60	0,12
100	Gr	Agua	50	Gr		0,00
1180	118					
					Costo Variable	3,75
Desmenuzar El Q	ueso Blanco				8% Varios	0,30
Cocinar Los Madu					Costo Neto	4,05
		Canela, Clavo De Olor, Pimient	a Dulce Agua Y A	zúcar.	Costo X Pax	0,41
	Incorporar Los Maduros A La Preparación Anterior. Poner Las Pasas Y Rectificar Sabor.					0,33
		ibor. Ion Leche En Polvo E Hilos De	Caramelo		Precio De Venta	1,23
Servii Eli Olia Cop	Ja De Barro e	on Leene Lit 1 9140 E 111103 De	Caramelo		P.V.P.	2,50

Cuadro No 41: Receta Estándar

	Receta Estándar								
Nombre	Arroz De Leche								
Genero		Postre							
Porciones				10 Porcion	nes				
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total			
200	Gr	Arroz	500	Gr	0,50	0,20			
500	Gr	Leche	1000	Gr	0,45	0,23			
100	Gr	Azúcar	500	Gr	0,60	0,12			
300	Gr	Leche Condensada	250	Gr	2,68	3,22			
20	Gr	Canela Polvo	200	Gr	2,30	0,23			
1120	112				Costo Variable	3,99			
• Coci	nar El Arroz	Con Agua Hasta Que Se Coo	cine Bien		8% Varios	0,32			
 Post Azúcar. 	teriormente	Incorporar La Leche, Canela	a, Leche Conde	nsada Y	Costo Neto	4,31			
• Rect	tificar Sabor				Costo X Pax	0,43			
• Serv Caramelo	rir En Una Co	opa De Barro Con Canela En I	Polvo E Hilos D	е	Cmp.Venta 33%	0,14			
					Precio De Venta	3,03			
						2,5			

Cuadro No 42: Receta Estándar

	Receta Estándar					
Nombre	Mousse De Frutilla					
Genero	Postre					
Porciones	10 Porciones					

Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total
500	Gr	Frutilla	500	Gr	1,10	1,10
50	Gr	Gelatina Sin Sabor	40	Gr	1,75	2,19
200	Gr	Azúcar	500	Gr	0,60	0,24
30	Gr	Huevos	30	Gr	0,15	0,15
20	Gr	Canela Polvo	200	Gr	2,30	0,23
400	Gr	Crema De Leche	500	Gr	2,20	1,76
1200	120				Costo Variable	5,67
Frutillas En Méd	Frutillas En Médium Dize			8% Varios	0,45	
		ar, Agua Y Frutilla			Costo Neto	6,12
Batir Crema De		to De Letra.			Costo X Pax	0,61
Separar Claras D		o A Punto De Nieve.			Cmp.Venta 33%	0,20
Hidratar Gelatin		O A Fullto De Nieve.			Precio De Venta	3,03
	Amalgamar La Crema Batida Junto Con El Almíbar, Claras Y Gelatina Sin Sabor.			Sabor.		
	Poner En Moldes Aceitados Previamente.					
Servir En Un Sho	Servir En Un Shot Con Fruta Fresca Y Culis De Chocolate.				3.00	
					P.V.P.	

Cuadro No 43: Receta Estándar

			Receta Están	dar		
Nombre	Mousse D	Mousse De Chocolate				
Genero				Postre		
Porciones			10	Porciones		
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total
500	Gr	Chocolate En Polvo	500	Gr	2,00	2,00
50	Gr	Gelatina Sin Sabor	40	Gr	1,75	2,19
200	Gr	Azúcar	500	Gr	0,60	0,24
30	Gr	Huevos	30	Gr	0,15	0,15
20	Gr	Canela Polvo	200	Gr	2,30	0,23
400	Gr	Crema De Leche	500	Gr	2,20	1,76
1200	120				Costo Variable	6,57
Hacer Un Almíb	ar Con Azúo	car, Agua Y Chocolate		•	8% Varios	0,53
Batir Crema De	Leche A Pu	nto De Letra.			Costo Neto	7,09
Separar Claras I					Costo X Pax	0,71
		vo A Punto De Nieve.			Cmp.Venta 33%	0,23
Hidratar Gelatina Sin Sabor Amalgamar La Crema Batida Junto Con El Almíbar, Claras Y Gelatina Sin Sabor.		Precio De Venta	3,03			
Poner En Molde	es Aceitados	·	i Gelatilla Sili S	aboi.		
					P.V.P.	3.00

Cuadro No 44: Receta Estándar

			Receta Estár	dar			
Nombre	Mousse D	Mousse De Frambuesa					
Genero				Postre			
Porciones			10) Porciones	3		
Cantidad	Unidad	Producto	Cantidad	Unidad	Precio/Unitario	Precio Total	
500	Gr	Frambuesa	500	Gr	2,10	2,10	
50	Gr	Gelatina Sin Sabor	40	Gr	1,75	2,19	
200	Gr	Azúcar	500	Gr	0,60	0,24	
30	Gr	Huevos	30	Gr	0,15	0,15	
20	Gr	Canela Polvo	200	Gr	2,30	0,23	
400	Gr	Crema De Leche	500	Gr	2,20	1,76	
1200	120				Costo Variable	6,67	
Frambuesas En N	lédium Dize	!			8% Varios	0,53	
		r, Agua Y Frambuesas			Costo Neto	7,20	
Batir Crema De Le		o De Letra.			Costo X Pax	0,72	
Separar Claras De		A Durata Da Niava			Cmp.Venta 33%	0,24	
Uso Solo Las Claras De Huevo A Punto De Nieve. Hidratar Gelatina Sin Sabor		Precio De Venta	3,03				
Amalgamar La Cre Poner En Moldes	ema Batida Aceitados P	Junto Con El Almíbar, Claras Previamente. Fresca Y Culis De Chocolate.	Y Gelatina Sin S	Sabor.			
Servii Eir Oil Shot	Commutan	resca i cans de chocolate.			P.V.P.	3.00	

Fuente: Recetario Cocina Ecuatoriana 4to Semestre ESPOCH.

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

c. PROCESO DE PRODUCCION DEL PRODUCTO

Grafico No 15: Diagrama de flujo de pre producción de empanada de arroz

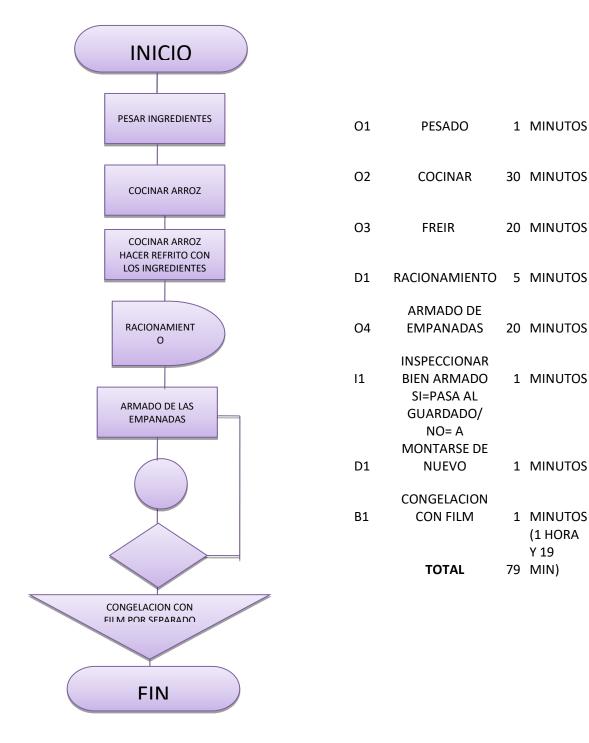
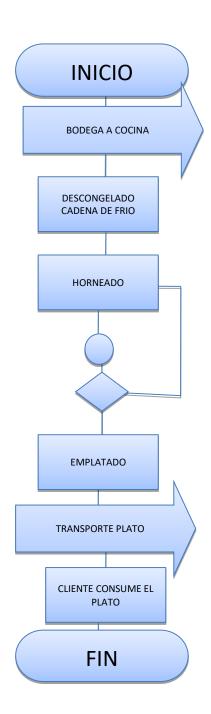


Grafico No 16: Diagrama de flujo de producción empanada de Arroz



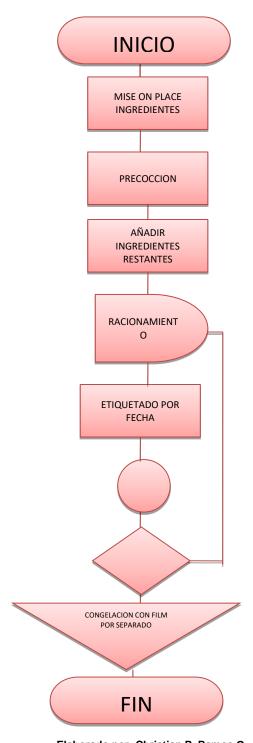
T1	BODEGA A COCINA	1	MINUTOS
01	DESCONGELAR	3	MINUTOS
02	HORNEAR	3	MINUTOS
I1	INSPECCION	1	MINUTOS
	SI=BIEN		
	HORNEADO/NO=FALTA		
D1	DE HORNEAR	1	MINUTOS
03	EMPLATAR	1	MINUTOS
	TRANSPORTAR		
T2	CLIENTE	1	MINUTOS
04	CONSUMO CLIENTE	1	MINUTOS
	TOTAL	12	MINUTOS

Grafico No 17: Diagrama de flujo de pre producción de fritada



	CORTAR CARNE		
01	EN DADOS	1	MINUTOS
02	APLSTAR AJO	1	MINUTOS
	CORTAR		
03	CEBOLLA	1	MINUTOS
	COCER CARN		
04	CON CHICHA	30	MINUTOS
	UNIR DEMAS		
	INGRDIENTES		
05	REDUCIR	5	MINUTOS
D1	RACIONAMIENTO	1	MINUTOS
l1	INSPECCIONAR	1	MINUTOS
	SI= PESO		
	CORRECTO/NO=		
	PESO		
D1	INCORRECTO	1	MINUTOS
	TOTAL	41	MINUTOS

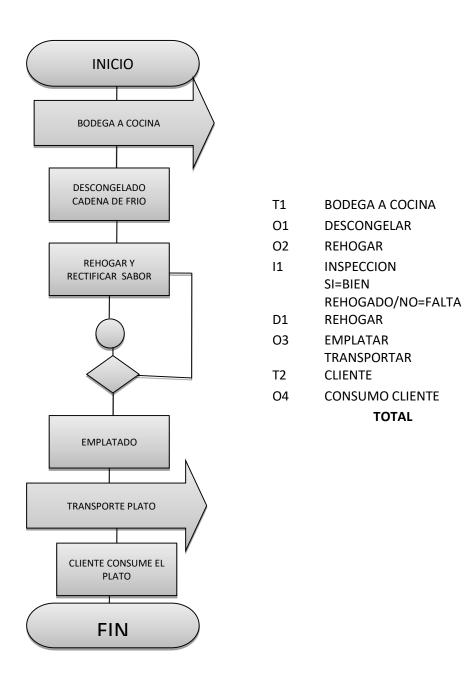
Grafico No 18: Diagrama de flujo Pre Producción fritada



01	MISE EN PLACE	41	MINUTOS
02	PRECOCCION	3	MINUTOS
	AÑADIR INGREDIENTES		
О3	RESTANTES	1	MINUTOS
D1	RACIONAMIENTO	1	MINUTOS
	ETIQUETADO POR		
04	FECHA	2	MINUTOS
I1	INSPECCION	1	MINUTOS
	SI= PESO		
	CORRECTO/NO=PESO		
D1	INCORRECTO	1	MINUTOS
B1	CONGELADO	1	MINUTOS
	TOTAL	51	MINUTOS

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Grafico No 19: Diagrama de flujo Producción fritada



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

1 MINUTOS

3 MINUTOS

3 MINUTOS

1 MINUTOS

1 MINUTOS

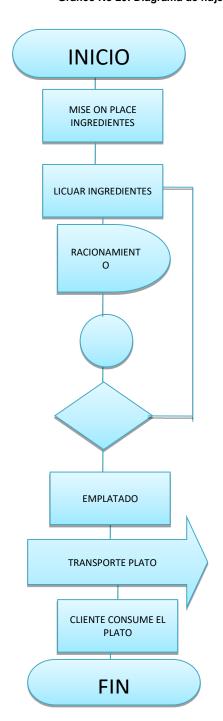
1 MINUTOS

1 MINUTOS

1 MINUTOS

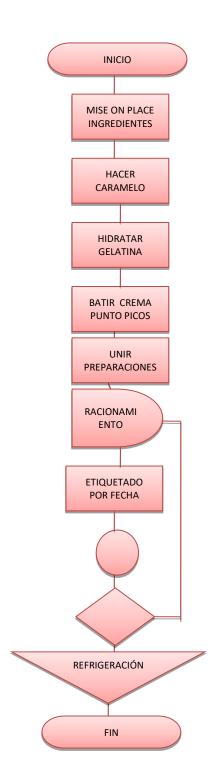
12 MINUTOS

Grafico No 20: Diagrama de flujo de producción bebida de tomate



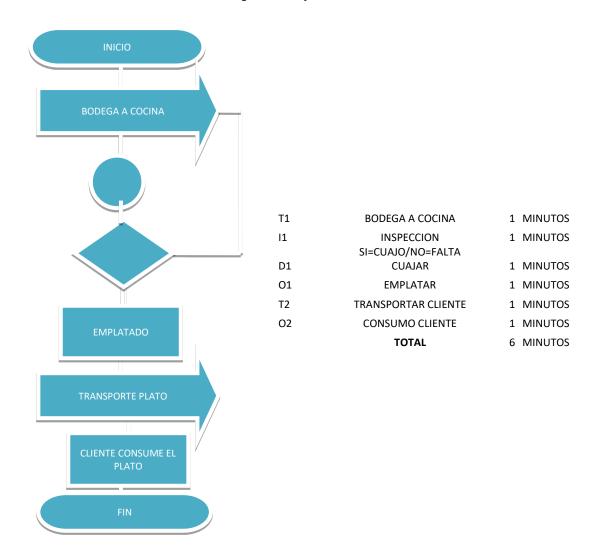
	TOTAL	9	MINUTOS
04	CLIENTE	1	MINUTOS
	CONSUMO		
T2	CLIENTE	1	MINUTOS
	TRANSPORTAR		
О3	EMPLATAR	1	MINUTOS
D1	LICUADO	1	MINUTOS
	LICUADO/NO=MAL		
	SI= BIEN		
11	INSPECCION	1	MINUTOS
D1	RACIONAMIENTO	1	MINUTOS
02	LICUAR	1	MINUTOS
01	MISE EN PLACE	2	MINUTOS

Grafico No 21: Diagrama de flujo de pre producción del mousse de frutilla



01	MISE ON PLACE	1	MINUTOS
O2	HACER CARAMELO	20	MINUTOS
О3	HIDRATAR GELATINA	5	MINUTOS
	BATIR CREMA		
04	PUNTO PICOS	10	MINUTOS
	AMALGAMAR		
O5	PREPARACIONES	1	MINUTOS
D1	RACIONAMIENTO	1	MINUTOS
	ETIQUETADO POR		
06	FECHA	2	MINUTOS
11	INSPECCION	1	MINUTOS
	SI= PESO		
	CORRECTO/NO=PESO		
D1	INCORRECTO	1	MINUTOS
B1	REFRIGERACION	1	MINUTOS
	TOTAL	43	MINUTOS

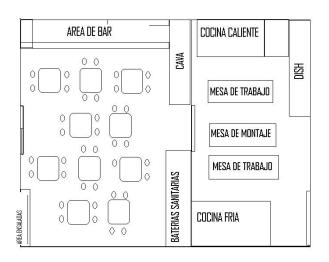
Grafico No 22: Diagrama de flujo Producción mousse de frutilla

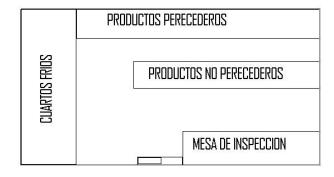


h. Diseño de Planta

DEPENDENCIA	SUPERFICIE m ²
Área del local	4*5 m²
Área de cocina	2*3 m²
Área de bar	1*4 m²
Sanitarios	1*3 m²
Cava	1*1 m²
Bodega	3*5 m²
total	49 m²

Grafico No 23: Diseño





Elaborado por: Christian P. Ramos G.

v. Viabilidad Técnica

Cuadro No 45: Requerimiento de Activos fijos

75

		COSTO	
EQUIPO DE COCINA	CANTIDAD	UNITARIO	COSTO TOTAL
Cocina 4 quemadores	3	500,00	1.500,00
plancha de acero inoxidable	1	745,00	745,00
parrilla de acero inoxidable	1	860,00	860,00
freidora automática 10 lt	1	1.525,00	1.525,00
licuadora de 6 lt	1	420,00	420,00
batidora de 7 lt	1	825,00	825,00
peladora de papas	1	650,00	650,00
armario mixto refrigerador y congelador	1	1.790,00	1.790,00
cuarto refrigerante 3.00 metros	1	3.000,00	3.000,00
cuarto congelante 3.00 metros	1	3.000,00	3.000,00
microondas industrial	1	700,00	700,00
extractor de olores	1	800,00	800,00
mesas de acero inoxidable	3	500,00	1.500,00
TOTAL			17.315,00

		COSTO	
UTENSILLOS DE COCINA	CANTIDAD	UNITARIO	COSTO TOTAL
ollas de 16 litros	6	35,00	210,00
ollas de 27 litros	6	25,00	150,00
olla de presión de 8 lt	1	41,00	41,00
balanza digital	1	150,00	150,00
tabla roja	1	10,30	10,30
tabla blanca	1	10,30	10,30
tabla verde	1	10,30	10,30
tabla amarilla	1	10,30	10,30
tabla azul	1	10,30	10,30
cuchillo cebollero	1	16,50	16,50
cuchillo de sierra	2	2,94	5,88
puntillas	4	4,03	16,12
saca bocados	1	1,91	1,91
saca corchos	3	3,50	10,50
destapador	2	1,00	2,00
sartén mediano de teflón	5	8,50	42,50
sartén grande de teflón	5	11,50	57,50
sartén pequeño de teflón	5	6,95	34,75
termómetro	3	6,00	18,00
cernidor de metal mediano	3	3,34	10,02
cernidor de metal pequeño	3	4,01	12,03
chino grande 5 lt	1	5,13	5,13
espumadera	3	2,00	6,00
espátula para fritura	2	6,75	13,50
espátula grande	3	4,92	14,76
cucharon grande	3	4,50	13,50
cucharon mediano	3	2,00	6,00

Pinzas	5	2,28	11,40
batidor mediano de mano	3	6,90	20,70
bowl grande	7	2,50	17,50
bowls mediano	7	2,25	15,75
contenedor acero inoxidable	5	4,50	22,50
TOTAL	976,95		

		COSTO	
muebles y enceres de cocina	CANTIDAD	UNITARIO	COSTO TOTAL
mesas y sillas de hierro	10	120,00	1200,00

		COSTO		
menaje de comedor	CANTIDAD	UNITARIO	COSTO TOTAL	
plato hondo	60	2,55	153,00	
plato tendido	60	5,25	315,00	
plato de te	60	1,16	69,60	
plato de postre	60	1,13	67,80	
taza de te	60	1,80	108,00	
Salero	20	1,00	20,00	
plato de café	60	1,17	70,20	
consomera	60	2,95	177,00	
azucarero	60	1,32	79,20	
copa para malteada	60	1,45	87,00	
jarra de vidrio	60	1,42	85,20	
vaso de cristal 12onz	60	0,88	52,80	
platos salsa pequeño	60	0,82	49,20	
jarra para te	60	5,00	300,00	
	TOTAL			

		COSTO	
cubertería de comedor	CANTIDAD	UNITARIO	COSTO TOTAL
cuchara para tinto	60	0,55	33,00
cuchara para sopa	60	1,10	66,00
cuchara para te	60	0,55	33,00
cuchillo de mesa	60	1,98	118,80
Tenedor	60	1,76	105,60
TOTAL	356,40		

		COSTO	
mantelería	CANTIDAD	UNITARIO	COSTO TOTAL
servilletas de tela	100	2,00	200,00
manteles de mesa	30	10,00	300,00
franela colores autóctonos raza indígena	25	5,55	138,75
TOTAL	638,75		

		COSTO	
muebles y enceres de oficina	CANTIDAD	UNITARIO	COSTO TOTAL
escritorio	3	120,00	360,00
sillas	6	55,00	330,00
sillones	2	200,00	400,00
archivador	4	120,00	480,00
estanterías	1	15,00	15,00
TOTAL	1.585,00		

		COSTO	
accesorios para la decoración del salón	CANTIDAD	UNITARIO	COSTO TOTAL
yute color tomate metros	10	3,50	35,00
yute color amarillo metros	10	3,50	35,00
soga	10	0,80	8,00
cuadros de paisaje	6	10,00	60,00
espejos	8	11,00	88,00
vasijas de barro	6	15,00	90,00
adornos indígenas de la zona	10	5,00	50,00
lámparas de piso	10	9,50	95,00
sigses de colores	30	0,30	9,00
TOTAL	470,00		

		COSTO	
vehículo	CANTIDAD	UNITARIO	COSTO TOTAL
FORD 350 AÑO 95			2.500,00

Fuente: cotización precios y activos fijos propios en establecimientos expendedores. Elaborado por: Christian P. Ramos G.

SERVICIO BASICO	CANTIDAD	COSTO MENSUAL	COSTO ANUAL	PROVEEDOR
				EMPRESA ELECTRICA
LUZ	1	30,00	360	RIOBAMBA
				EMPRESA AGUA
AGUA POTABLE	1	25,00	300	POTABLE GUAMOTE
		55,00	660	

Fuente: registros consumo servicios básicos promedio del local. Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 47: Mantenimiento

MANTENIMIENTO DE LAS INSTALACIONES Y DEL EQUIPO	CANTIDAD	TIEMPO	COSTO INDIVIDUAL	COSTO TOTAL	PROVEEDOR
LUZ (FOCOS)	3	10 MIN	0,80	3,00	DUEÑO
		_		-,	MECANICA
VEHICULO	1	1 DIA	150,00	150,00	GUARACA
TOTAL ANUAL			150,80	153,00	

Fuente: Información de campo. Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 48:Materia Prima

	COSTO	COSTO	
MATERIA PRIMA	MENSUAL	ANUAL	PROVEEDOR
PRODUCTOS			MERCADO
PERECEDEROS	200	2400	MAYORISTA
PRODUCTOS NO			MERCADO
PERECEDEROS	150	1800	MAYORISTA
CARNES Y			MERCADO
MARISCOS	100	1200	MAYORISTA
			NUTRI LECHE
LACTEOS	20	240	GUAMOTE
	470	5640	

Fuente: Información de campo. Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 49: Materia Prima Indirecta

COSTOS MATERIA PRIMA INDIRECTA	UNIDAD	CANTIDAD	COSTO UNITARIO	COSTO MENSUAL	COSTO ANUAL	PROVEEDOR
GAS	TANQUE	4	2	8	96	AGRIGAS
	PAQUETE 200					
SERVILLETAS	UNIDADES	1	1,95	1,95	23,4	CAMARI
	PAQUETE 200					
FUNDAS	UNIDADES	1	2	1,95	23,4	CAMARI
GUANTES	CAJA	1	5,6	5,6	67,2	FARMAREDES
TOALLAS	UNIDAD		11,55	17,5	210	DICOSAVI
DESINFECTANTE	GALON	1	10	10	10	DICOSAVI
PAPEL FILM	ROLLO	1	35	35	35	DICOSAVI
PAPEL						
ABSORBENTE	ROLLO	2	8	8	16	DICOSAVI
TRAPEADOR	UNIDAD	2	2	2	4	DICOSAVI
		TOTAL			485	

Fuente: Información de campo. Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 50: Combustible

		CANTIDAD	CANTIDAD		COSTO	
COMBUSTIBLE	UNIDAD	MENSUAL	ANUAL	COSTOS	ANUAL	PROVEEDOR
GASOLINA	GALON	15	180	1,5	270	PETROECUADOR

Cuadro No 51: Requerimiento de Talento Humano Área de Producción

	TIEMPOS DE	MANO DE	MANO DE	NUMERO				
	PROCESO/	OBRA	OBRA	DE	SUE	LDO	SUE	LDO
PROCESOS	MIN	DIRECTA	INDIRECTA	PERSONAS	MEN	SUAL	ANU	JAL
1	79	CHEF	AYUDANTE	2	700	300	8400	3600
1	12	CHEF	AYUDANTE	2	700	300	8400	3600
2	41	CHEF	AYUDANTE	2	700	300	8400	3600
2	51	CHEF	AYUDANTE	2	700	300	8400	3600
2	12	CHEF	AYUDANTE	2	700	300	8400	3600
3	9	CHEF	AYUDANTE	2	700	300	8400	3600
4	43	CHEF	AYUDANTE	2	700	300	8400	3600
4	6	CHEF	AYUDANTE	2	700	300	8400	3600
	253							
SUMAN	MINUTOS		4 H	HORAS Y 13 N	VINUTOS	5		

CARGO	SUEL- MEN	SUEL AÑO	XIII	XIV	F RESER	VACACIO	A.PAT 12,15%	TOTAL PROVI AÑO
CHEF	700	8400	700,00	264,00	700,00	350,00	1020,60	3034,60
AYUDANTE DE COCINA	300	3600	300,00	264,00	300,00	150,00	437,40	1451,40
STEWARD	270	3240	270,00	264,00	270,00	135,00	393,66	1332,66

Fuente: Información de campo. Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 52: Programa Pre operativo

				COSTO	
			FRECUENCI	MENSUA	COSTO
PROCESO O ACTIVIDAD	RESPONSABLE	TIEMPO	Α	L	ANUAL
MUESTRA					
LABORATORIO	CHEF	2 MESES	2	40	240
INSPECCION UBICACIÓN					
ESPACIOS FISICOS	CHEF	2 HORAS	1	10	10
			SUMAN	50	250

a. ASPECTOS JURIDICOS- MERCANTILES

i. Forma Jurídica elegida para el proyecto

a. Nombre: El Luterano "La cueva del Sabor"

b. Actividad :producción

c. Sector de Actividad: Gastronómico

d. Producto que se oferta: Gastronomía Ecuatoriana Gourmet

e. Tipo de empresa: la empresa según el ámbito legal se constituye en

comandita simple.

Existe bajo una razón social y se contrae entre uno o varios socios

solidarios e ilimitadamente responsables y uno u otros, simples

suministradores de fondos, llamados socios comanditarios, cuya

responsabilidad se limita al monto de sus aportes.

Se constituye también como una Micro Empresa ya que reúne las

siguientes características:

a) El propietario o propietarios de la empresa laboran en la misma.

b) El número total de trabajadores y empleados no excede de diez

(10) personas.

c) El valor total anual de las ventas no excede de doce (12) Unidades

Impositivas tributarias

82

f. Requisitos legales para su apertura y funcionamiento (trámites, permisos y demás.

Cuadro No 53: Trámites legales para la apertura del Restaurante

TRAMITES	REQUISITOS	PREREQUISITOS
Registro único de contribuyentes	RUC	Original y copias de la cedula de
		ciudadanía y certificado de votación.
		Copia de las facturas luz, agua, teléfono
		Título de ser afiliado algún gremio
Cuerpo de Bomberos del Cantón	Permiso o inspección	Dar la dirección exacta del local
Guamote		Verificación en un tiempo de 24 horas
		Extintor de incendios
		Mangueras y válvulas de gas
		Señalética de evacuación
Municipio de Guamote	Patente Municipal	copias de la cedula de ciudadanía y
		certificado de votación, 2 fotos tamaño
		carnet, certificado de no adeudar al
		municipio, formulario levantamiento
		catastral, certificado cuerpo de
		bomberos, certificado médico , copia
		del Ruc
Ministerio de salud pública	Informe de inspección para permiso	Copia de la cedula
Departamento de Control Sanitario	sanitario	Copia del Ruc
y Farmacoterapia		Copia del certificado de salud
		Oficio dirigido Director de Higiene
		Formulario
		Inspección sin costo
Registro el sistema Historia Laboral	Solicitar clave de afiliación	Solicitud de entrega de clave firmada
del IESS		Copia del Ruc
		Copia del pago de luz, agua o teléfono
Afiliación a empleados y	Registrar contratos de trabajo e	Contrato de trabajo o nombramiento
trabajadores	ingresos de entrada de los	que indique la relación de dependencia
	trabajadores	laboral
		Copia de CI
		Copia del certificado de votación
Ministerio de Turismo (Oficina de	Licencia única Anual de	Una vez inscritos en el Ministerio de
Turismo del Cantón Guamote)	Funcionamiento	turismo en el Área Catastral
	Costo total	100.00

Fuente: Información de campo Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ii. Derechos, Deberes y Obligaciones legales de la empresa

OBLIGACIONES FISCALES REALIZADAS POR UNICA VEZ DEL FUNCIONAMIENTO DEL RESTAURANTE

Cuadro No 54: Obligaciones Fiscales

DESCRIPCION	LUGAR	OBLIGACIONES	RESPONSABLE	соѕто
Permiso de	Municipio	Patente municipal	Propietarios	50.00
funcionamiento	Descentralizado del			
	Cantón Guamote			
Registro único de	SRI	Ruc	Propietarios	10.00
contribuyente				
Registro en el sistema	IESS	Solicitud clave de afiliación	Propietarios	20.00
historia Laboral IESS				
Afiliación de los	IESS	Afiliación de los empleados	Propietarios	10.00
empleados y		y trabajadores		
trabajadores				
Registro cámara de		Afiliación	Propietarios	40.00
Comercio				
Afiliación a la cámara de	cámara de Turismo	Registro en la cámara de	Propietarios	30.00
Turismo o Comercio	o Comercio	Turismo o Comercio		
Permiso de la Dirección	Dirección Provincial	Permiso de	Propietarios	20.00
Provincial de Salud de	de Salud de	funcionamiento e		
Chimborazo	Chimborazo	inspección		
Certificación de	notarias	Registro legal	Propietarios	30.00
documentos				
	Costo Total			210.00

Fuente: Información de campo Elaborado por: Christian P. Ramos G.

A. CUADRO DE OBLIGACIONES ANUALES QUE DEBE CUMPLIR PARA EL FUNCIONAMIENTO DEL RESTAURANTE

Cuadro No 55: Obligaciones anuales

AÑOS	OBLIGACIONES	RESPONSABLE	соѕто
2011	Declaraciones al servicio	Contador	100
	de rentas internas (SRI)		
	Patente municipal costo		
	anual		
2012	Declaraciones al servicio	Contador	200
	de rentas internas (SRI)		
	Patente municipal costo		
	anual		
2013	Declaraciones al servicio	Contador	300
	de rentas internas (SRI)		
	Patente municipal costo		
	anual		
2014	Declaraciones al servicio	Contador	400
	de rentas internas (SRI)		
	Patente municipal costo		
	anual		

iii. Gastos de Constitución

Cuadro No 56: Gastos de Constitución

GASTOS EFECTUADOS	COSTO
Requisitos legales para su apertura y	210.00
funcionamiento	
Declaraciones tributarias	100.00
TOTAL GASTOS DE CONSTITUCION	310.00

c. ESTRATEGIAS DE MARKETING

i) Producto

El producto que se va a ofertar en el mercado es la gastronomía ecuatoriana, realzada con la aplicación de técnicas de cocina de vanguardia, es por ello que la problemática propone el estudio de la factibilidad de un restaurante gourmet de comida típica en el Cantón Guamote.

Cocina de la costa sierra y oriente ecuatoriano, comprendida entre entradas, platos principales, postres y bebidas

i. Descripción del Producto

En el Restaurante va a ofertar platos de la Gastronomía Ecuatoriana aplicada a la cocina de vanguardia, es por ello que se va a exponer platillos ecuatorianos tradicionales con calidad gourmet.

ii. Análisis del producto

Los platos van estructurados de género cárnico, carbohidrato y vegetales aplicados con técnicas de decoración, inspiraciones cotidianas, manejo de texturas, formas, colores, sabores, métodos de cocción, variedad, equilibrio y raciones adecuadas.

Se podrá brindar servicio de eventos, uso y consumo diario del producto, elaborados para cualquier índole social, y al alcance de todas las personas,

permitiendo estar en diferentes sitios ya que la comida típica de manera vanguardista no se puede apreciar en ninguna parte del sector.

iii. Características y atributos

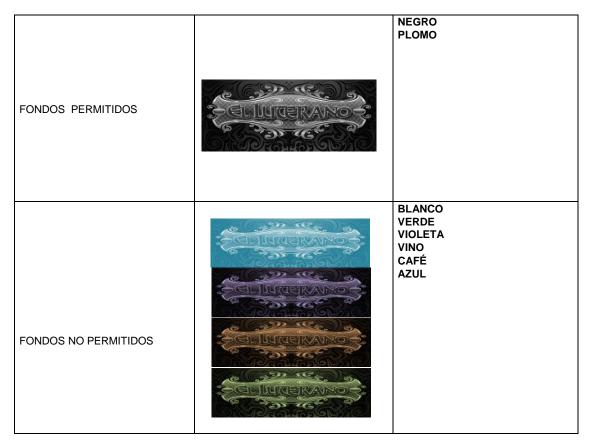
- 1. Un producto novedoso y original
- Implementación de la idea gastronómica a una cocina ecuatoriana de vanguardia.
- 3. Exponer su valor nutricional y su amplia gama de nutrientes con productos que son del Ecuador.
- 4. Se aplican técnicas, procesos, tiempos de elaboración.
- 5. Un ambiente de relajación, confort, elegancia y buena atención.
- 6. Preparaciones hechas por un profesional en la rama gastronómica.

iv. Componentes del producto

Cuadro No 57: Marca

		COLOR
IDENTIFICADOR GRAFICO	SIGNIFICADO	
		Rojo
		Evoca emociones fuertes
ENLUTER/AINO		Estimula el apetito
		Incrementa la pasión y la intensidad
	(ANEXO 5)	
	Diseños medievales que hacen énfasis con un atractivo tradicional, elegante, sofisticado y de apreciación magnánimo.	Dorado Como el amarillo, el dorado tiene un efecto cálido. Puede ayudar a suavizar materiales fríos (como la piedra) e iluminar materiales oscuros (como maderas oscuras). El dorado es asociado con dinero y poder. Se usó el color negro por su combinación excelente que hace resaltar un color mas llamativo haciendo excelente como color de fondo. El color plomo Otra ventaja del neutro es que le da un excelente fondo a una variedad de colores

TIPO DE MARCA	Simbólico: define el nombre o por un referente histórico o hecho cultural, etc.	
THE O'DE WAROA	reference historico o neorio caltarai, etc.	
IDENTIFICATION CRAFICO	imagotipo: se juntan letras mas el	
IDENTIFICADOR GRAFICO	grafico	Rojo
		Personalidad/Emociones
		Evoca emociones fuertes
		Estimula el apetito
		Incrementa la pasión y la intensidad
ESLOGAN	La cueva del Sabor	
LSLOGAN	La cueva del Sabol	Rojo
		Evoca emociones fuertes
		Estimula el apetito
		Incrementa la pasión y la intensidad
		Usado por restaurantes para
		estimular el apetito
		Usado para compras por impulso Amarillo
	El imagotipo en general muestra que el	Incrementa la alegría y el afecto
	establecimiento tiene como énfasis un	Causa fatiga y tensión en los ojos
	estilo elegante, acogedor, deleite de un	Estimula procesos mentales y el
	buen servicio, originalidad, cortesía y magia.	sistema nervioso
		Incentiva la comunicación
		Representa optimismo y juventud
		Muestra claridad
		Naranja Refleie emeción y entuciones
(619)(01)		Refleja emoción y entusiasmo Muestra calidez
		Representa una marca amigable,
SEMMERANOS		alegre y confiable
in the state of		
OPTOPA ATOMO		
DISEÑO, FORMA Y TAMAÑO		



Fuente: Información de campo Elaborado por: Christian P. Ramos G.

v. Gama de productos o surtido

Línea de productos consisten en:

Cuadro No 58: Portafolio de Productos

Entradas Empanadas de morocho Empanadas de arroz Empanadas de verde Liapingachos Empanadas de viento Platos principales Encebollado de pescado Biche de pescado Fritada Hornado Seco de chivo Seco de gallina Ceviche de camarón Arroz marinero
Empanadas de verde Llapingachos Empanadas de viento Platos principales Encebollado de pescado Biche de pescado Fritada Hornado Seco de chivo Seco de gallina Ceviche de camarón Arroz marinero
Llapingachos Empanadas de viento Platos principales Encebollado de pescado Biche de pescado Fritada Hornado Seco de chivo Seco de gallina Ceviche de camarón Arroz marinero
Empanadas de viento Platos principales Encebollado de pescado Biche de pescado Fritada Hornado Seco de chivo Seco de gallina Ceviche de camarón Arroz marinero
Platos principales Encebollado de pescado Biche de pescado Fritada Hornado Seco de chivo Seco de gallina Ceviche de camarón Arroz marinero
Biche de pescado Fritada Hornado Seco de chivo Seco de gallina Ceviche de camarón Arroz marinero
Fritada Hornado Seco de chivo Seco de gallina Ceviche de camarón Arroz marinero
Hornado Seco de chivo Seco de gallina Ceviche de camarón Arroz marinero
Seco de chivo Seco de gallina Ceviche de camarón Arroz marinero
Seco de gallina Ceviche de camarón Arroz marinero
Ceviche de camarón Arroz marinero
Arroz marinero
Comunicado do monicado
Cazuela de mariscos
Postres Chucula
Arroz de leche
Quimbolitos
Mousse frutilla
Bebidas Jugo de tomate
Jugo de coco
Jugo de naranjilla
Jugo de frutilla
Jugo de melón
Cerveza
Gaseosas
Agua mineral/natural
Café

vi. Calidad (estándares y normas de aseguramiento de calidad)

- Buenas prácticas de manufactura (BPM)
- Productos n de calidad que trabajen con normas ISO a la calidad
- Personal capacitado con experiencia en la línea de manipulación de alimentos, atención al cliente, técnicas culinarias.

vii. Distingos y ventajas competitivas

1. Distingos competitivos o diferenciación

Atributos innovadores como la presentación, puesto que existen establecimientos que expenden comida, pero ninguno ofrece calidad en los productos, además del mal servicio.

La línea de producción se amplía ya que se planea la implementación de una carta rotativa, además del manejo de volantes de atención al cliente y hojas de reclamación para mejorar el servicio.

La red de distribución es única, es decir que solo en el local donde se posicione el producto allí se lo va a encontrar, algo que se refiere con la distribución, será vía directa, productor, cliente; y los servicios de domicilio y estrategias de mercado que se aplicaran.

2. Ventajas competitivas o cadena de valor

Desde el punto de vista del precio, el expender productos elaborados que a su vez tengan un origen garantizado, un servicio excelente, en un ambiente exclusivo, es algo por lo que vale la pena pagar, y las personas valoran si se refiere al turista y los profesionales que laboran en el cantón.

3. Propuesta de valor

Cuadro No 59: Esquema propuesta de valor

Beneficios							
Funcionales	Emocionales	Económicos					
Debido A Que No Hay Gastronomía De Calidad Ni Servicio Excelente En La Zona.	Innovador, El Cliente Le Va A Llamar La Atención La Cocina Ecuatoriana Gourmet Y De Calidad.	Al Trabajar Orientado Al Turismo Los Precios Que Se Exponen Son Accesibles En Todo Sentido.					

Costos		
Sacrifico	Incomodidad	Erogaciones
La jornada de	Ninguna porque	Ninguna debido a
trabajo es de dos	estará ubicado en	que los precios
turnos	el Cantón.	cuando es un
		producto de
		calidad, da gusto
		pagar por el
		servicio

Fuente: Información de campo Elaborado por: Christian P. Ramos G.

4. Garantía

- Un producto de la línea de producción que este con alguna falla en la producción, será cambiado o devuelto el valor por su compra
- Trabajar con normas ISO 9001 2000 que abalan la calidad del mismo a lo largo de la cadena de producción
- 3. Sistema HACCP Análisis de puntos críticos de control.

5. Servicio de preventa

Con una llamada, el consumidor, se asegura el servicio de reservaciones para clientes que llegan a una hora determinada y desean disfrutar de los productos del Restaurante.

6. Estrategias de ciclo de vida del producto

a. Etapa de introducción:

- 1. Promociones como muestras gratis
- 2. Descuentos por presentar cupones
- 3. Rebajas
- 4. Combos.
- En días especiales como días de la madre y padre un obsequio sin costo alguno.
- 6. Publicidad en la prensa, y radio

b. Etapa de crecimiento:

- 1. Anuncios y eventos por Facebook
- 2. Manejo de precios psicológicos
- 3. Vales de cortesía en bebidas, o en entradas

c. Etapa de madurez:

- Convenios con firmas como DINERS CLUB, VISA, PACIFICARD para dar al cliente más beneficios
- Asociación con empresas turísticas como la empresa de Ferrocarriles del Ecuador, METROPOLITANG TOURING,

d. Etapa de declive:

- 1. Innovación de portafolio de productos
- Cambio estético del local o interiores, es decir cortinas, mantelería variable.

ii) Precio

Cuadro No 60: Precio

TIPO DE PRODUCTO	<u>PRODUCTO</u>	PRECIO RECETA ESTANDA R	PRECIO COMPETE NCIA	PRECIO ENCUESTA PROMEDIO SEGÚN ENCUESTA	PRECIO SUGERIDO PROMEDI O	<u>DECISIÓN</u>
Entradas	Empanadas de morocho	2,00	1,00	_	1,00	2,00
	Empanadas de arroz	2,00	1,00	-	1,00	2,00
	• Empanadas de verde	2,00	1,00	-	1,00	2,00
	• Empanadas de viento	2,00	1,00	-	1,00	2,00
	Encebollado de pescado	5,00	2,00	3,50	3,50	<u>5,00</u>
Platos Principales	Biche de pescado	7,00	-	3,50	3,50	7,00
	FritadaHornado	7,00	2,50	3,50	4,33	7,00
	Seco de chivo	7,00 7,50	3,00	3,50	4,50	7,00 7,50
	Seco de gallina	7,00	4,00 2,00	3,50 3,50	5,00 4,17	7,00
	Ceviche de camarón	9,00	5,00	3,50	5,83	9,00
	Ceviche de concha	9,00	5,00	3,50	5,83	9,00
	Ceviche mixto	10,00	6,00	3,50	6,50	10,00
	Arroz marinero	11,00	6,00	3,50	6,83	11,00
	Cazuela de mariscos	9,00	6,00	3,50	6,17	9,00

Postres	Chucula	2,50			0,83	2,50
	Arroz de leche	2,50	-	-	0,63	2,50
	Alloz de leche	2,50	-	-	0,83	<mark>2,50</mark>
	Quimbolitos	2,00	1,00	0,40	1,13	2,00
	Mousse frutilla	3,00	_	-	1,00	3,00
	Mousse de Chocolate	3,00	-	-	1,00	3,00
	Mousse de Frambuesa	3,00	-	-	1,00	3,00
Bebidas	Jugo de tomate	2,00	0,50	-	0,83	2,00
	Jugo de coco	2,00	0,50	-	0,83	<mark>2,00</mark>
	• Jugo de naranjilla	2,00	0,50	-	0,83	2,00
	Jugo de frutilla	2,00	0,50	-	0,83	2,00
	Jugo de melón	2,00	0,50	-	0,83	2,00
	Cerveza	2,50	1,00	1,00	1,50	2,50
	Gaseosas mediana	1,50	0,60	0,50	0,87	<mark>1,50</mark>
	Agua mineral/natural embotellada	1,00	0,40	0,50	0,63	1,00
	• Café	2,00	0,30	0,50	0,93	2,00

Fuente: Información de campo Elaborado por: Christian P. Ramos G.

1. Análisis de precios

Según la encuesta aplicada a la población, las personas están dispuestas a pagar un precio que parte desde los dos dólares americanos hasta los cinco dólares, los precios de la competencia están dados según el mercado diario del Cantón, en estos sitios se expende en precios bajos debido a que no cuentan con un servicio de calidad, no hay correcta manipulación de alimentos, sitios de venta, y factores que hacen que disminuya el precio.

El precio que se sugiere son los expuestos en las recetas estándar en donde existe un COSTO DE MATERIA PRIMA VENTA 33% dando un módico precio para el mercado y cubre el tipo de servicio al que esta orientado el proyecto.

iii) Distribución

Canal Directo:

Grafico No 24: Distribución



Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Canal directo, es decir del productor al consumidor final, se eligió este canal ya que así se asegura la calidad e inocuidad en los productos a lo largo de la cadena de producción, el coste recargado a este canal de distribución es solo el de transporte que ya esta

Detallado en el estudio técnico esto se debe a la compra de un vehículo para transportar las compras.

El almacenamiento requerido para cada uno de los productos:

Cuadro No 61: almacenamiento Materia Prima

PRODUCTO	ALMACENAMIENTO	DURACIÓN
Productos perecederos	Estantes, perchas, cavidades diseñadas por encima del suelo en un lugar fresco y seco	15 días
Productos no perecederos	Perchas, alejados de los productos perecederos	Hasta caducidad del producto, manejo de un sistema de rotación idóneo.
Carnes y mariscos	Congeladores y cuarto frio	Una semana máximo(sin romper la cadena de frio)
Lácteos	Refrigeradores	3 días

Fuente: Información de campo

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

iv) Plan de comunicación

1) IDENTIFICACIÓN DEL MEDIO PUBLICITARIO

- a) Radio
- b) Prensa escrita
- c) Facebook

2) SPOT PUBLICITARIO

En Guamote, aposento de color, cultura, tradición y calidez, se sienta un lugar acogedor y espectacular;

Si deseas deleitar tu paladar con lo mejor de la gastronomía ecuatoriana y disfrutar de la excelencia en servicio; visita en el Cantón Guamote "El luterano" La cueva del Sabor.

Su exclusividad en elegancia, la exquisitez de su gastronomía ecuatoriana, excelencia en servicio; en un ambiente cautivador; disfrutando de los manjares de la cocina ecuatoriana.

Contamos con personal capacitado en gastronomía de vanguardia, atención al cliente, excelencia de servicio, organización de eventos de toda índole y muchos servicios más.

Estamos ubicados en el Cantón Guamote en la calle A. Montalvo y J. Dávalos, a unos metros del Ilustre Municipio del Cantón, contáctanos a los teléfono 032916456 o al móvil 0984480646.

Gerente Propietario Christian Ramos Licenciado en Gestión Gastronómica.

Te esperamos!

Este Spot publicitario se lo va a difundir con una vista del restaurante, imágenes del Cantón y del personal, apto para publicarlo a nivel radial, televisivo y por internet.

3) SLOGAN

La cueva del Sabor...

4) ANUNCIOS PUBLICIDAD ESCRITA





Elaborado por: Christian P. Ramos G.

5) ESTRATEGIAS DE MERCADO

A. PARA EL PRODUCTO

- Por consumos mayores a 100 dólares, obsequiar picada gratis de la casa o bebidas según sea el caso.
- 2. Manejar una vajilla exclusiva del restaurante.
- Promover el consumo de bebidas para que sean consumida y capacitar al mesero para que recomiendo un maridaje para una bebida
- Lanzar una línea de bebidas a base de café orgánico, y jugos embotellados naturales.

5. Servicio a domicilio, preparación para todo compromiso social, matrimonios, bautizos, fiestas para niños, reuniones ejecutivas, etc.

B. PARA EL PRECIO

- Lanzar un producto nuevo cada 3 meses en la línea aprovecharnos de la novedad del producto o por temporada.
- Precios psicológicos por ejemplo 1.99 o 12.99 en productos de repostería, esto permitirá que el cliente compre de una forma impulsiva.

C. PARA LA PLAZA DE DISTRIBUCIÓN

- CREAR un sitio en Facebook, twitter y una cuenta de correo permitiendo exponer el portafolio de productos, promociones y publicidad.
- 2. El punto de venta va hacer exclusivo en el cantón, permitiéndose conocer con el mercado meta, y de esta manera la gente vendrá ya por exclusividad.

D. PARA LA COMUNICACIÓN O PROMOCION

- 1. Adquirir un producto a la mitad de precio por la compra de un primero.
- 2. Cupones y vales de descuento
- 3. Descuentos por cantidad y por temporada
- 4. Puestos de degustación por los primeros 2 meses, 1 vez a la semana
- 5. Participar en ferias gastronómicas o eventos.
- 6. Calendarios, vallas publicitarias y carteles publicitarios.

6) COSTO DEL PLAN PUBLICITARIO

Cuadro No 62: Presupuesto Plan de Marketing

PRESUPUESTO/COMUNICACION	FRECUENCIA Y/O CANTIDAD	COSTO MENSUAL	COSTO ANUAL
Tarjetas De Presentación	cada 3 meses	10	90
Volantes	cada festividad	20	40
Menús	cada 6 meses	40	80
Sitio Facebook		10	
	una sola vez		10
	<u>TOTAL</u>	<u>80</u>	<u>220</u>

PRESUPUESTO/COMUNICACION	FRECUENCIA Y/O CANTIDAD	COSTO MENSUAL	COSTO ANUAL
Publicidad Radio	cada 3 meses	10	40
Publicidad Escrita	cada 4 meses	10	30
_	<u>TOTAL</u>	<u>20</u>	<u>70</u>

Fuente: Información de campo Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 63: Activos Fijos Área de Ventas

		соѕто	
MUEBLES Y ENCERES DE OFICINA	CANTIDAD	UNITARIO	COSTO TOTAL
Escritorio	3	120,00	360,00
Sillas	6	55,00	330,00
Sillones	2	200,00	400,00
Archivador	4	120,00	480,00
Estanterías	1	15,00	15,00
		TOTAL	1.585,00

7) Segmento de mercado

La preferencia por el consumo de comida típica ecuatoriana en el Sector viene en personas del género masculino y femenino, edades entre 30 a 40 años, casados, que poseen un nivel de educación Superior, niveles de ingresos al mes de 400 dólares en adelante cuyas ocupaciones prioritarias son empleados públicos

Contando con un índice preferencial de creación de un establecimiento de comida típica gourmet en el cantón que preste un servicio de calidad al consumidor, ya que el sector carece de establecimientos con verdadera calidad alimentaria y la propuesta visionaria, creativa y vanguardista que se forja en el proyecto.

v) Competencia

Cuadro No 64: Competencia Directa

COMPETENCIA DIRECTA	TIPO DE ESTABLECIMIENTO	PRODUCTOS
EL CHARRO	Restaurante	Desayunos,
		almuerzos,
		meriendas
VIVERES LAURITA	Platos a la carta	Encebollados,
		secos, ceviche de
		camarón.
		Fritada
FRITADAS DEL ESTADIO	Picantería	
KELICITA		Desayunos,
	Restaurante	almuerzos,
		meriendas
FRITADAS LTDA		Fritada
EL MONITO	Picantería	Desayunos,
ROSITA'S	Restaurante	almuerzos,
LAURA	Restaurante	meriendas
PABLO MIRANDA	Restaurante	
FRITADA AUQUILLAS	Restaurante	Fritada
HUILCAPI	Picantería	fritada
	Picantería	fritada, hornado,
		caldo de tripas
		Desayunos,
LA GIRALDA		almuerzos,
		meriendas
	Restaurante	

Cuadro No 65: Competencia Indirecta

COMPETENCIA INDIRECTA	TIPO DE ESTABLECIMIENTO	PRODUCTOS
BAR PISCINA COLISEO	Snack bar	Comida rápida,
		gaseosas y
SNACK BAR BACHITA		golosinas
	Snack bar	Pescado frito con
STRES DISCO BAR		papas y arroz
		Bebidas alcohólicas
	Discoteca	Secos de pollo
MARTHA PILCO		
		Pollo broaster
	Snack	Pollo asado
HAPPY POLLO		
		Bebidas alcohólicas
PECHO TIESO	Comida rápida	Bebidas alcohólicas
		Bebidas alcohólicas
LA CUEVA BAR	Asadero	
MOCHOS BAR	Bar	
EL GATO KARAOKE	Bar, villas	
	Bar, karaoke, discoteca	

b. GESTION DEL TALENTO HUMANO

i. Determinación Del talento humano

Para el funcionamiento del Restaurante se ha determinado la necesidad de los siguientes puestos de trabajo:

- 1. GERENTE ADMINISTRADOR
- 2. CAJERO CONTADOR
- 3. CAPITAN DE MESEROS
- 4. MESEROS
- 5. CHEF
- 6. AYUDANTE DE COCINA
- 7. POSILLERO
- ii. Descripción de puestos de trabajo y Perfil de los trabajadores

1. GERENTE

Cuadro No 66: Descripción de puesto

Entre sus principales funciones son:

Planificar, coordinar, dirigir y controlar el restaurante y las funciones de cada uno de los empleados; además, será el responsable en la toma de decisiones en la misma. Es la persona encargada de planear las diferentes estrategias que se ejecutarán.

1.1 Perfil del Gerente:

- Conocimientos en administración de Empresas Hoteleras.
- Capacidad de hacer frente a la competencia.
- Proactivo, con espíritu de lucha, visionario, capaz de enfrentar nuevos retos y facilidad de interpretación ante situaciones.
- Iniciativa estratégica impulsora, que permita el desarrollo de nuevos proyectos sin tabúes ni miedos a nuevos mercados que penetrar.
- Capaz de detectar donde se encuentran las oportunidades y fortalezas del restaurante y crear estrategias que mantengan las mismas y minimicen las debilidades

1.2 Funciones del Gerente

- Control del personal.
- Elaboración de horarios de trabajo
- Control de la entrada y salida del personal.
- Promoción y presentación de promociones para el establecimiento.
- Coordinación de campañas de publicad.
- Selección de proveedores.
- Realización de las compras para obtener siempre productos de mejor calidad para el establecimiento.
- Será responsable del pago a proveedores.
- Responsable del manejo correcto de la contabilidad y registros de ventas diarias.
- Presentación de reportes periódicos.
- Impulsar el trabajo en equipo.
- Control de la limpieza del establecimiento.
- Resolución oportuna de las quejas de clientes.
- Promoción del desarrollo de nuevos proyectos.
- Coordinación de charlas de capacitación y motivación para el personal

2. CAJERO CONTADOR

Cuadro No 67: Descripción de puesto

Se encargará de las siguientes funciones:

- Elaboración de las facturas correspondientes al consumo realizado por los clientes.
- Cobrar de los valores facturados a los clientes y en caso lo amerite dar los "vuelto" o cambios a los mismos.
- Conciliación de la caja al final del día, en base de las facturas emitidas.
- Depósitos y conciliación en el banco de forma diaria;
- Realización de pagos de impuestos y nómina de empleados, cada mes;
- Elaboración del diario general y balance u presentarlos a la gerencia.
- Manejo tributario total empresarial.

2.1 Perfil del Cajero Contador

- Conocimientos de programas computacionales: Word y Excel, además de software de contabilidad.
- Conocimientos de tributación y pago de impuestos
- Manejo página del SRI.
- Conocimiento de Contabilidad

3. CAPITAN DEMESEROS

Cuadro No 68: Descripción de puesto

El capitán de meseros estará encargado de:

- Revisión del montaje de la mesas, la decoración del restaurante.
- Revisión de las técnicas que utilizan los meseros al dar el servicio al cliente.
- · Recepción y ubicación a los clientes.
- Supervisión y control del personal de servicio.
- Apoyo al personal de servicio en horas pico.
- Realización de los horarios de trabajo de los meseros.
- Desarrollo de un servicio óptimo para satisfacer a los clientes.
- Control de la calidad de los alimentos y bebidas del local.

3.1 Perfil del Capitán del Servicio

- Edad: 25 años en adelante.
- Proactivo y con vocación de servicio al cliente.
- Experiencia: mínima dos años en funciones similares.

4. MESEROS

Cuadro No 69: Descripción de puesto

Se encargarán de prestar eficiente y oportunamente el servicio de en el área de servicios del restaurante, de acuerdo con los estándares establecido para su labor y anticipándose a las necesidades del cliente para su completa satisfacción.

4.1 Funciones del mesero

- control de la limpieza del área de servicio del restaurante
- Atención a los clientes.
- Sugerir las diferentes opciones de la carta.
- Recepción de los pedidos.
- Entrega de la cuenta.
- Recepción de sugerencias y quejas de los clientes.
- Conocimiento cabal de la estructura organizacional de la empresa.
- Retiro de la vajilla.
- Información al cliente de nuestros productos y servicios.
- Demostración de amabilidad y cordialidad ante el cliente.
- Proactivo y con vocación de servicio al cliente4.2 Perfil del mesero:
- Edad: de 18 años en adelante.
- Experiencia: mínimo 1 año.
- Buena presencia.
- Estudios en Gastronomía o afines
- Conocimiento del idioma inglés.
- Ser proactivo, creativo.
- Facilidad de expresión.
- Trabajar bajo presión
- Actitud de servicio.
- Buenas relaciones interpersonales e iniciativa.

5. CHEF EJECUTIVO

Cuadro No 70: Descripción de puesto

El Chef realizará lo siguiente:

- Planificación, organización, dirección y control de los procesos de cocina.
- Adquisición proveedores de alimentos y bebidas
- Realización de las compras
- Supervisión constante de las secciones de la cocina
- Realización de programas de capacitación constante.
- Creación de la carta de menús del establecimiento.
- Control del costo de alimentos y bebidas
- Realización de ingeniería de menús periódicamente.
- Elaboración, costeo y estandarización de las recetas del restaurante.
- Organización la personal de cocina y sus secciones.
- Elaboración de los horarios de trabajo
- Listado de las requisiciones de alimentos para cada día.
- Apoyo constante al personal de cocina.
- Control de los estándares calidad de los alimentos.
- Elaboración de los platos, menús, hoja de costos para cada recta.
- Pedidos de materias primas e insumos para elaborar los platos.
- Supervisión de los tiempos establecidos en la preparación de los alimentos

5.1 Perfil del Chef:

- Edad: de 25 años en adelante.
- Experiencia: mínimo 2 años.
- Buena presencia.
- Estudios en Gastronomía.
- Conocimiento del idioma inglés.
- Proactivo, creativo.
- Facilidad de expresión.
- Trabajo bajo presión
- Actitud de servicio.
- Buenas relaciones interpersonales e iniciativa.

Fuente: Información de campo Elaborado por: Christian P. Ramos G

6. AYUDANTE DE COCINA:

Cuadro No 71: Descripción de puesto

Es la persona encargada de la preparación de alimentos y tiene coordinación con el Chef sobre la preparación de platos, limpieza del área y demás funciones que se detallan a continuación.

6.1 Funciones del ayudante de cocina

- Apoyo en la preparación de los diferentes platos.
- Limpieza perfecta del área de cocina, y demás utensilios que se utilicen.
- Realización de la preparación del mise en place.
- Apoyo en las tareas de Bodega.
- Almacena los sobrantes.
- Mantiene muy buena comunicación y coordinación con el área de servicio.

6.2 Perfil del Ayudante Cocina

- Edad: de 19 años en adelante.
- Experiencia: mínimo 1 año.
- Buena presencia.
- Estudios en Gastronomía.
- Acoplarse a un trabajo bajo presión.

7. STEWARD

Cuadro No 72: Descripción de puesto

El STEWARD estará encargado de:

- Mantenimiento de la cocina limpia.
- Lavado y desinfección de la batería de cocina y el menaje de comedor.
- Pulir y abastecer de platos al personal de servicio.
- Abastecer de utensilios limpios a la cocina.
- Mantener los equipos de cocina limpios.

7.1 Perfil del STEWARD

- Edad: de 18 años en adelante.
- Experiencia: no se requiere para el puesto
- Buena presencia.
- Estudios: secundarios
- Acoplarse a un trabajo bajo presión

Fuente: Información de campo Elaborado por: Christian P. Ramos G

iii. Costes salariales

Cuadro No 73: Rol De Pagos

CARGO	# TRAB	SUELDOS INDIVID		SUEL- MEN	SUEL AÑO	XIII	XIV	F RESER	VACACIO	A.PAT 12,15%	TOTAL PROVI AÑO
GEREN-											
A&B	1	800	800	800	9600	800,00	264,00	800,00	400,00	1166,40	3430,40
CAPITAN DE											
MESEROS	1	400	400	400	4800	400,00	264,00	400,00	200,00	583,20	1847,20
MESEROS	3	200	600	600	7200	600,00	264,00	600,00	300,00	874,80	2638,80
CHEF EJECUTIVO	1	700	700	700	8400	700,00	264,00	700,00	350,00	1020,60	3034,60
AYUDANTE DE COCINA	3	300	900	900	10800	900,00	264,00	900,00	450,00	1312,20	3826,20
STEWARD	1	270	270	270	3240	270,00	264,00	270,00	135,00	393,66	1332,66
	тот	AL		3670	44040	3670,00	1584,00	3670,00	1835,00	5350,86	16109,86

CARGO AUXILIAR	NUMERO DE	SUELDOS	SUEL-	SUEL
	TRABAJADORES	INDIVID	MEN	AÑO
CAJERO CONTADOR	1			800

iv. Organización de la Empresa

Es la forma en que se dispone y asigna el trabajo entre el personal de la empresa, para alcanzar los objetivos propuestos por la misma empresa.

Debemos explicar cómo está organizada la empresa en su totalidad, de acuerdo con las diferentes áreas de trabajo.

Presentando el diagrama de la organización de empresa, a fin de ilustrar las relaciones existentes entre las áreas de trabajo y el personal.

v. Programa Operativo

1. Convocatoria

Aquí se expondrá los parámetros que deben cumplir cada uno de los puestos y los aspirantes.

2. Recolección de solicitudes de empleo

Se recolectan las hojas de vida de los aspirantes a los diferentes puestos.

3. Primera selección.

Según parámetros evaluativos se selecciona la primera fase de miembros aspirantes a los puestos de trabajo.

- 4. Evaluación practica y teórica
- 5. Segunda selección

Va de acuerdo a los puntajes obtenidos en las evaluaciones hechas anteriormente para cada puesto de trabajo.

6. Entrevista de trabajo

Se la hará con la presencia de la junta de accionistas para cargos ejecutivos y administrativos, mientras que para los cargos operativos las hará el Chef Ejecutivo.

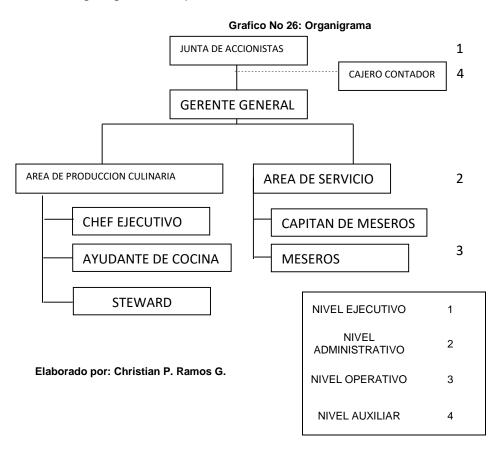
7. Inducción general

Se presenta al nuevo elemento al personal en general de la empresa para que vaya conociendo a sus camaradas de trabajo.

8. Inducción especifica.

Se procede a familiarizar al nuevo miembro del equipo con las funciones que deberá hacer y el equipo de trabajo en su departamento. De una manera másóptima y objetiva.

vi. Organigrama empresarial



vii. Selección y Contratación del talento humano

Dependencias

Facultades

Mercado

Laboral

ENTRADA SALIDA

Proceso
de Dependencias

* Personal con excelente

perfil para ocupar

* Contrato

puestos de trabajo

Grafico No 27: Manual de Procedimientos

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Selección

1. Procedimientos de Provisión de Personas

Este subsistema de Gestión del Talento Humano en el restaurante, se conforma por: Reclutamiento y Selección de Personal. Estos procedimientos se detallan a continuación:

a. Procedimiento de Reclutamiento de Personal

* Requerimientos

de personal

* Perfiles de los

candidatos

Se llama reclutamiento al "proceso de identificar e interesar a candidatos capacitados para llenar las vacantes. El proceso de reclutamiento se inicia con la búsqueda y termina cuando se reciben las solicitudes de empleo. Se obtiene así un conjunto de solicitantes, del cual saldrán posteriormente los nuevos empleados".

Vale la pena decir que, "reclutar" no significa la selección directa del colaborador

como tal. "Se pueden reclutar cincuenta, pero sólo se seleccionará uno".

Seleccionar no es más que lograr captar el individuo indicado para el puesto

indicado en el momento indicado. Las descripciones de puesto, constituirán un

instrumento esencial para los reclutadores; ya que proporcionarán la información

básica sobre las funciones y responsabilidades que incluya cada vacante.

Todos los cargos vacantes o que se crearen en el restaurante serán llenados

mediante concursos, con el propósito de que los puestos sean cubiertos por

personal idóneo.

Los reclutadores deberán considerar el entorno en que habrán de moverse. Los

elementos más importantes que influyen en el entorno son:

Disponibilidad interna y externa de recursos humanos.

Políticas

> Planes de recursos humanos

Prácticas de reclutamiento

Requerimientos del puesto

Cuadro No 74: SOLICITUD DE EMPLEO

Anverso

117



DEPARTAMENTO DE GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

		SOLICITUD DE E	EMPLEO	
oportunidades, no dis términos y condicione	aterano está sujeto a la scrimina en sus contrat es de empleo, a causa edad, religión u origen	Solicitud #:		
Fecha de la Solicitud:		Puesto que se solicita:		
		INFORMACIÓN PI	ERSONAL	
Apellido Paterno		Apellido Materno		Nombres
Fecha de Nacimiento		Lugar	Domicilio	
Teléfono domicilio		Teléfono celular	<u> </u>	CI:
		ESTUDIO	S	
NIVEL	INSTITUCIÓN	TÍTULO	AÑO DE GRADUACIÓN	RECONOCIMIENTOS OBTENIDOS (ACADÉMICOS, DEPORTIVOS, CULTURALES, OTROS)
Primario				
Bachillerato				
Técnico – Tecnológico				
Superior				
Postgrado				
	COMPETENCIA	AS RELATIVAS AI	L PUESTO DE TRABA	JO
>				
>				
>				
>				

>							
		EXPERIEN	CIA				
Sírvase enumerar si	Sírvase enumerar sus empleos anteriores desde el más reciente. Si tiene menos de 2 lugares de empleo, ponga al menos dos referencias personales para contactarnos con ellos.						
FECHAS	INSTITUCIÓN	PUESTO OCUPADO	LISTA DE OBLIGACIONES BÁSICAS	SUPERIOR # TELÉFONO			
		SOLICITUD DE I					
		Reverso VARIOS					
¿Existe alguna información adi	icional relativa a sus antecedentes	s laborales y personales que	sea necesario que conozcamos?				
¿Alguna vez ha sido	acusado de un delito?						
		En caso afirmativo por favo	or indique:				
SI ()	NO ()						
	POR FAVOR LE	 A ESTA DECLAR <i>a</i>	CIÓN CUIDADOSAMENT	<u> </u>			
Por medio del presente confirmo que la información que ha proporcionado en la Solicitud de empleo es fiel y completa. Entiendo que toda falsificación u omisión será fundamento para mi despido inmediato. Autorizo una investigación a fondo respecto a la solicitud en cuanto a la forma general de mi carácter, antecedentes de empleo y de estudios y antecedentes penales, como fuere requerido. Entiendo que esta investigación puede incluir y por medio de la presente autorizo la liberación de documentos y entrevistas personas con terceros, así como empleadores anteriores, miembros de mi familia, socios de empresas, fuentes financieras, amigos, vecinos, o terceros que conozca. Además entiendo que tengo derecho a presentar una solicitud por escrito, dentro de un plazo de tiempo razonable, para una revelación plena y completa de la naturaleza y alcance de la investigación.							
En caso de ser contratado, acepto que mi empleo y mi remuneración. Entiendo que la única persona autorizada para celebrar mi posible contrato o para rescindirlo es el Gerente.							
He leído y confirmo o	como propias las decla	raciones anteriores					
	FIRMA		FECHA				

Fuente: Información de campo Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Es de observarse que dentro del formato de Solicitud de Empleo, se evaluará los aspectos cualitativos personales de cada uno de los aspirantes, de tal manera

que se minimicen las subjetividades para la calificación de una persona como idóneo para continuar en el proceso de reclutamiento y selección.

a. Elaboración de las Bases del Concurso

En este punto se considerarán los siguientes factores de selección: educación, experiencia, pruebas (de conocimiento, aptitudes y destrezas) y la entrevista personal.

Los cuatro factores mencionados serán calificados sobre un total de 100 puntos, que dependiendo del puesto se distribuirán en orden de importancia.

Creemos conveniente que una calificación de 70 puntos puede servir para considerar a un candidato como idóneo (representa el 70% de la calificación). Una explicación más detallada de la ponderación se hará en el punto *Legislación*, mientras, nos limitamos a explicar la conceptualización de cada factor tomado en cuenta para la selección de personal:

b. **EDUCACIÓN**:

Es considerada como un término genérico que indica el grado de conocimientos intelectuales adquiridos por parte de un individuo, tales como: teóricos, técnicos, científicos, humanísticos y culturales que se requieren en cada persona como bienes culturales, entre estos se ubica el manejo de herramientas como características personales consideradas valiosas entre la sociedad.

c. EDUCACIÓN MÍNIMA:

Se refiere a contar con un título o grado en determinada especialidad, considerados como estrictamente necesarios para acceder al puesto de trabajo.

d. EDUCACIÓN ADICIONAL:

Comprende cursos, conferencias, seminarios recibidos como complemento a la educación mínima recibida por el individuo. Son relacionados con su especialidad.

e. EXPERIENCIA:

Se le considera como los conocimientos y la formación práctica concebidos en términos de tiempo para su adquisición.

f. EXPERIENCIA MÍNIMA:

Se refiere a la habilidad y prácticas desarrolladas por el candidato en actividades parecidas a las que se requieren desarrollar en el puesto motivo del concurso.

g. EXPERIENCIA ADICIONAL:

Se refiere a los conocimientos y prácticas obtenidas por el aspirante en la realización de algún trabajo que guarde cierta relación con el puesto motivo de concurso.

- Puede ser:

- Experiencia Adicional Tipo A: Se recogerá en este ítem aplicaciones de conocimientos afines a los requeridos expresamente por el puesto de trabajo.
- 2. Experiencia Adicional Tipo B: Recogerá la aplicación de conocimientos en funciones similares a las que se requieren para el puesto de trabajo.
- 3. Experiencia Adicional Tipo C: Es aquella obtenida por el aspirante en cualquier función o puesto de trabajo y que se enmarquen en las políticas de motivación y crecimiento personal que promueve el restaurante.

2. DETERMINACIÓN DE COMPETENCIAS LABORALES a. PRUEBAS (TEST):

Son procedimientos sistemáticos para ejemplificar el comportamiento humano. Hay que considerarlos como herramientas para ayudar a tomar decisiones mejores de las que se podrían tomar sin ellos. Las críticas se refieren más a la aplicación inapropiada de buenos test que a la deficiente calidad de éstos.

Las pruebas a las que se sometan los candidatos permitirán evaluar lo que se conoce como "teoría triple de la inteligencia":

- Académica→fluidez numérica y verbal;
- Práctica

 necesaria para desenvolverse de forma adecuada en la vida diaria;
- Creativa→capacidad de producir trabajos novedosos y adecuados.

b. PRUEBAS DE CONOCIMIENTO

Desde luego el famoso coeficiente intelectual es un concepto dinámico que permite expresar "la rapidez" del desarrollo. El coeficiente de inteligencia va a calcularse a partir de la comparación de resultados de un sujeto con los individuos que pertenecen al mismo grupo (de edad, de nivel de formación). Son procedimientos sistemáticos para ejemplificar el comportamiento humano.

c. ENTREVISTA PLANEADA:

Consistirá en un encuentro personal, el aspirante que ha llegado hasta este nivel del proceso. Se utilizará una guía de preguntas previamente estructuradas para conocer del aspirante rasgos de su personalidad y agilidad mental para la posible solución de problemas inherentes al cargo.

A continuación presentamos varios formatos útiles para el desarrollo de las entrevistas personales, siempre tomando en cuenta que la estructura de preguntas variará según el puesto para el que se está reclutando:

Cuadro No 75: Ponderación de Factores para puesto de trabajo



ETAPA	FACTOR	SUBFACTOR	FORMA DE MEDICIÓN	PUNTAJE MÁXIMO DEL FACTOR	PUNTAJE MÍNIMO DE APROBACIÓN	
	Educación	Mínima	16	30		
ETAPA I:	Educación	Adicional	14	30		
EVALUACIÓN CURRICULAR		Mínima	6		35	
	Experiencia	Adicional B	7	20		
		C	3			
		Conocimientos	10			
ETAPA II: PRUEBAS	Test	Aptitudes	10	40	28	
		Destrezas	20			
ETAPA III:	Entrevista	Agilidad mental	4	10	7	
ENTREVISTA PERSONAL	Entrevista	Personalidad	6	10	,	
Totales						
Puntaje mínimo para s	70					

Fuente: Información de campo Elaborado por: Christian P. Ramos G.

3. Convocatoria

Un ejemplo de cómo se estructurarán las convocatorias para acceder a un puesto de trabajo es el siguiente:



DEPARTAMENTO DE GESTION DEL TALENTO HUMANO

CONVOCATORIA

El restaurante "El Luterano" solicita una persona para integrarse al Departamento de Alimentos y Bebidas sección producción en calidad de

(PUESTO DE TRABAJO)

Que reunirá los siguientes requisitos:

REQUISITOS:

NATURALEZA DEL PUESTO:

Los documentos personales se entregan en las oficinas del Departamento De Gestión Del Talento Humano ubicados en I ciudad de Riobamba Avenida 10 De Agosto Y García Moreno hasta las 18:00 pm del día xx del presente mes y año

d. Normativa general

Para cada puesto y obviamente según el nivel jerárquico al que pertenezca, se elaborará la legislación que regirá el concurso para llenar una vacante.

El Consejo de Administración de El restaurante, consciente de la responsabilidad que le merece el sistema de gestión del talento humano que aquí colabora, dispone el siguiente Reglamento para Reclutamiento y Selección de Personal:

Cuadro No 76: Cronograma de actividades para el reclutamiento y selección

													TII	EMP)								
	ACTIVIDAD		Se	man	na 1			Se	emai	na 2			Ser	nana	3			Sem	ana 4	ı	\top	Semana 5	
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22
1	Publicación de convocatoria en medios de comunicación	Х	Х	Х																			
2	Recepción de documentos			Х	Х	Х	Х	Х															
3	Calificación de méritos								Х	Х	Х												
4	Cita a pruebas al personal cuya documentación fue calificada idónea por méritos										х	х											
5	Recepción de pruebas de conocimiento												Х	Х									
7	Recepción de pruebas de destrezas														Х	Х							
8	Tabulación, Análisis e interpretación de resultados de las pruebas.																Х	Х					
9	Publicación de resultados de las pruebas																		Х				
10	Cita a entrevista planeada																			Х			
11	Realización de entrevistas																				Х		
12	Comunicación telefónica o personal de resultados de entrevistas																					Х	
13	Elaboración de informe final del concurso para revisión de Gerencia																						Х

Fuente: Información de campo Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 77: Hoja de Resultados

HOJA DE RESULTADOS

Puest	ю:			•••						re	cna:		
Comi	té de Recl	utamiento:											
Ing													
Ing.													
Asiste	ente:												
APELLIDOS							ETAPA					TOTAL	
NOMBRES		EVALUACIÓN CURRICULAR PRUEBAS ENTREVISTA									>		
	EDU	ICACIÓN		EXPERI	ENCIA			TEST		ENTREVI	STA PERSONAL		OBSERV.
	MÍNIMA	ADICIONAL	MINIMA	ADIC.	ADIC. B	ADIC. C	CONOC.	APTITUDES	DESTREZAS	AGILIDAD MENTAL	PERSONALIDAD		0
/A: No aprueba	a para la sic	para la siguiente etapa del proceso											

Fuente: Información de campo

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

e. Costos del reclutamiento

Cuadro No 78: Gastos de Organización

REQUISITOS	MEDIOS	RECURSOS MATERIALES	COSTOS
Reclutar	Prensa, radio	publicaciones	40.00
selección	personal	Hojas y esferos	50.00
encuesta	test	hojas	20.00
Inducción interna	personal		20.00
		TOTAL	130.00

Fuente: Información de campo Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 79: Activos Fijos Administración

		COSTO	
Equipos de oficina	CANTIDAD	UNITARIO	COSTO TOTAL
teléfono	2	45,00	90,00
TV 32 pulgadas	2	400,00	800,00
equipo de sonido	1	200,00	200,00
caja registradora	1	450,00	450,00
TOTAL			1.540,00

		COSTO	
equipos de computación	CANTIDAD	UNITARIO	COSTO TOTAL
computadora Pentium IV Corel dúo			
impresora canon IP 1000			
escritorio de computador			
cobertores			
parlantes			
TOTAL	1.200,00		

Fuente: Información de campo Elaborado por: Christian P. Ramos G.

e. ASPECTOS ECONOMICOS FINANCIEROS

i. Objetivos empresariales

1. Corto plazo

Incrementar los ingresos por ventas el primer año;
 reduciendo costos de producción y gastos operacionales.

2. Mediano plazo

- Aumentar los ingresos anuales con un promedio de inflación según el Banco Central del 6.27% a partir del segundo año.
- Cancelación del préstamo financiero en el lapso de tres años.

3. Largo plazo

 Ampliar el margen de utilidades netas del establecimiento con un margen de incremento desde el primer año de un 200% para el último año.

4. Creación de valor

i. Activos Fijos

Cuadro No 80: Activos Fijos

Activos Fijos		
ACTIVOS ÁREA ADMINISTRACIÓN		
Equipos De Oficina	1.540,00	
Equipos De Computación	1.200,00	
Total Activos Fijos Área Administrativa		2.740,00
ACTIVOS ÁREA PRODUCCIÓN		
Vehículo	2.500,00	
Equipo De Cocina	17.315,00	
Utensilios De Cocina	976,95	
Muebles Y Enceres Cocina	1.200,00	
Menaje De Comedor	1.634,00	
Cubertería De Comedor	356,40	
Mantelería	638,75	
Accesorios Para Decoración	470,00	
Total Activos Fijos Área Producción		25.091,10
ACTIVOS ÁREA VENTAS Y SERVICIO		
Muebles Y Enceres De Oficina	1.585,00	
Total Activos Fijos Área Ventas Y Servicio		1.585,00
Total		29.416,10
Imprevistos 5%		1.470,81
Total Activos Fijos		30.886,91

Fuente: Información recopilada Estudio Técnico Elaborado por: Christian P. Ramos G.

ii. Depreciaciones

Cuadro No 81: Depreciaciones

ACTIVO FIJO	<u>VALOR</u>	<u>PORCENTAJE</u>	<u>AÑOS</u>	<u>1</u>
equipo de cocina	17.315,00	10%	10	1.731,50
utensilios de cocina	976,95	10%	10	97,70
equipos de oficina	1.540,00	10%	10	154,00
muebles y enceres cocina	1.200,00	10%	10	120,00
menaje de comedor	1.634,00	10%	10	163,40
cubertería de comedor	356,40	10%	10	35,64
mantelería	638,75	10%	10	63,88
muebles y enceres de oficina	1.585,00	10%	10	158,50
accesorios para decoración	470,00	10%	10	47,00
equipos de computación	1.200,00	33%	3	399,96
vehículo	2.500,00	20%	5	500,00
			<u>TOTAL</u>	3.471,57

Fuente: Información recopilada Estudio Técnico Elaborado por: Christian P. Ramos G.

iii. Gastos Diferidos

Cuadro No 82: Gastos Diferidos

-	Anual
Gastos De Investigación Y Desarrollo	250
Gastos De Constitución	310
Gastos De Organización	130
Gastos De Instalación	200
TOTAL GASTOS DIFERIDOS	<u>890</u>

Fuente: Información recopilada de los Estudios Anteriores Elaborado por: Christian P. Ramos G.

iv. Amortización

Cuadro No 83: Amortización

	Anual
Gastos De Investigación Y Desarrollo	250
Gastos De Constitución	310
Gastos De Organización	130
Gastos De Instalación	200
Total Gastos Diferidos	890
AMORTIZACION 5 AÑOS	178

Fuente: Información contable Elaborado por: Christian P. Ramos G.

v. Cálculos Préstamo

Cuadro No 84: Tabla de Intereses a Pagar

	Cuadro No 84: Tabla de Intereses a Pagar						
				DIVIDENDOS			
NO	CAPITAL/PRESTAMO	INTERESES 11% ANUAL	CAPITAL PAGADO	CUOTAS PAGO	SALDO		
1	10.000,00	91,67	277,78	369,44	9.722,22		
2	9.722,22	89,12	277,78	366,90	9.444,44		
3	9.444,44	86,57	277,78	364,35	9.166,66		
4	9.166,66	84,03	277,78	361,81	8.888,88		
5	8.888,88	81,48	277,78	359,26	8.611,10		
6	8.611,10	78,94	277,78	356,72	8.333,32		
7	8.333,32	76,39	277,78	354,17	8.055,54		
8	8.055,54	73,84	277,78	351,62	7.777,76		
9	7.777,76	71,30	277,78	349,08	7.499,98		
10	7.499,98	68,75	277,78	346,53	7.222,20		
11	7.222,20	66,20	277,78	343,98	6.944,42		
12	6.944,42	63,66	277,78	341,44	6.666,64		
13	6.666,64	61,11	277,78	338,89	6.388,86		
14	6.388,86	58,56	277,78	336,34	6.111,08		
15	6.111,08	56,02	277,78	333,80	5.833,30		
16	5.833,30	53,47	277,78	331,25	5.555,52		
17	5.555,52	50,93	277,78	328,71	5.277,74		
18	5.277,74	48,38	277,78	326,16	4.999,96		
19	4.999,96	45,83	277,78	323,61	4.722,18		
20	4.722,18	43,29	277,78	321,07	4.444,40		
21	4.444,40	40,74	277,78	318,52	4.166,62		
22	4.166,62	38,19	277,78	315,97	3.888,84		
23	3.888,84	35,65	277,78	313,43	3.611,06		
24	3.611,06	33,10	277,78	310,88	3.333,28		
25	3.333,28	30,56	277,78	308,34	3.055,50		
26	3.055,50	28,01	277,78	305,79	2.777,72		
27	2.777,72	25,46	277,78	303,24	2.499,94		
28	2.499,94	22,92	277,78	300,70	2.222,16		
29	2.222,16	20,37	277,78	298,15	1.944,38		
30	1.944,38	17,82	277,78	295,60	1.666,60		
31	1.666,60	15,28	277,78	293,06	1.388,82		
32	1.388,82	12,73	277,78	290,51	1.111,04		
33	1.111,04	10,18	277,78	287,96	833,26		
34	833,26	7,64	277,78	285,42	555,48		
35	555,48	5,09	277,78	282,87	277,70		
36	277,70	2,55	277,78	280,33	(0,08)		
		1.695,82	10.000,08	11.695,90			

Fuente: Información del Banco Nacional de Fomento Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Entidad Financiera: Banco Nacional de Fomento Chimborazo

Total capital: \$ 10.000.00

Tasa de interés: 11% anual

Plazo del préstamo:3 AÑOS

Total interés: \$ 1.695,82

ii. Estructura del Balance

1. Balance General

Cuadro No 85: Balance General

BALANCE GENERAL

DALANCE GENERAL					
ACTIVO		PASIVO			
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE			
CAPITAL DE TRABAJO	18.707,58	PRESTAMO BANCARIO	10.000,00		
ACTIVO FIJO	30.886,91	INTERES BANCARIO	1.695,82		
ACTIVO DIFERIDO	890,00				
		TOTAL PASIVO	11.695,82		
		CAPITAL			
		PATRIMONIO	38.788,67		
TOTAL ACTIVOS	50.484,49	TOTAL PASIVO + CAPITAL	50.484,49		

Fuente: Información del Estudio Financiero Elaborado por: Christian P. Ramos G.

2. Estado De Perdidas Y Ganancias

Cuadro No 86: Estado de Pérdidas y Ganancias

Estado de Pérdidas y Ganancias "EL LUTERANO" La cueva del Sabor Año 1

	4
Ingresos	1
Ingresos Por Ventas	210.240,00
Costos De Producción	74.830,32
Ingresos Brutos Netos	135.409,68
Egresos	
Gastos Operacionales	
Gastos De Ventas	305,85
Gastos Administrativos	13.030,40
Gastos Financieros	565,27
Total Egresos	13.901,52
Utilidad Antes De Impuestos	121.508,16
15% Participación Trabajadores	18.226,22
Utilidad Antes Impuesto A La Renta	103.281,94
25% Impuesto A La Renta	25.820,48
Utilidad Del Ejercicio	77.461,45

Fuente: Información Estudio Financiero Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 87: Estado de Pérdidas y Ganancias proyectado para 5 años

Estado de Pérdidas y Ganancias "EL LUTERANO" La cueva del Sabor

Ingresos	1	2	3	4	5
Ingresos Por Ventas	210.240,00	223.422,05	237.430,61	252.317,51	268.137,82
Costos De Producción	74.830,32	79.522,18	84.508,22	89.806,89	95.437,78
Ingresos Brutos Netos	135.409,68	302.944,23	321.938,83	342.124,40	363.575,60
Egresos	·				
Gastos Operacionales					
·	205.05	000.44	070.00	407.00	447.70
Gastos De Ventas	305,85	336,44	370,08	407,09	447,79
Gastos Administrativos	13.030,40	13.847,41	14.715,64	15.638,31	16.618,83
Gastos Financieros	565,27	565,27	565,27	-	-
Total Egresos	13.901,52	14.749,11	15.650,99	16.045,40	17.066,63
Utilidad Antes De Impuestos	121.508,16	288.195,12	306.287,85	326.079,00	346.508,97
15% Participación Trabajadores	18.226,22	43.229,27	45.943,18	48.911,85	51.976,35
Utilidad Antes Impuesto A La Renta	103.281,94	244.965,85	260.344,67	277.167,15	294.532,63
25% Impuesto A La Renta	25.820,48	61.241,46	65.086,17	69.291,79	73.633,16
Utilidad Del Ejercicio	77.461,45	183.724,39	195.258,50	207.875,36	220.899,47

Fuente: Información Estudio Financiero proyectado con un incremento del 6.27% según inflación anual Banco Central del Ecuador Agosto 2013 Elaborado por: Christian P. Ramos G.

3. Capital De Trabajo

Cuadro No 88: Capital de Trabajo

CAPITAL DE TRABAJO "EL LUTERANO" La cueva del Sabor Año 1

	MENSUAL	ANUAL
Materia Prima Directa	470,00	5.640,00
Mano De Obra Directa		
Sueldos	1.500,00	18.000,00
Beneficios Sociales	437,50	5.250,00
Aporte Patronal 12,15%	182,25	2.187,00
Costos Indirectos De Fabricación		
Materia Prima Indirecta	40,42	485,00
Mano de Obra Indirecta		
Sueldos	2.170,00	26.040,00
Beneficios Sociales	540,08	6.481,00
Aporte Patronal 12,15%	263,66	3.163,86
Mantenimiento	12,75	153,00
Servicios Básicos	55,00	660,00
Combustible	22,50	270,00
Depreciaciones	229,93	2.759,11
Amortizaciones	14,83	178,00
Subtotal Capital de Trabajo	5.938,91	71.266,97
Imprevistos 5 %	296,95	3.563,35
Total Capital de Trabajo	6.235,86	74.830,32
		18.707,58

Fuente: Información recopilada Estudio Técnico, Talento Humano, Financiero, se tomó el dato mensual y se lo multiplico por tres meses para incorporarlo en el Balance General.

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

4. Cuenta De Resultados

Cuadro No 89: Gastos de Ventas

GASTOS DE VENTAS				
anual				
PUBLICIDAD	290			
DEPRECIACIÓN ACTIVOS FIJOS	15,85			
TOTAL GASTOS DE VENTAS	305,85			

Fuente: Información del Estudio de Estrategias de Marketing Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 90: Gastos Administrativos

GASTOS ADMINISTRATIVOS				
Sueldos Y Salarios	9.600,00			
Beneficios Sociales	3.430,40			
Depreciación Activos Fijos				
	13030,4			
TOTAL GASTOS DE VENTAS	13.030,40			

Fuente: Información del Estudio de Talento Humano Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 91: Gastos Financieros

GASTOS					
FINANCIEROS		año 1	año 2	año 3	total
interés	1.695,82	565,27	565,27	565,27	1.695,81
					-
TOTAL GASTOS					
FINANCIEROS	1.695,82	565,27	565,27	565,27	1.695,81

Fuente: Información del Estudio Financiero Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 92: Ingresos por Ventas

	INGRESOS							
	DIA	MES	AÑO	PRECIO DEL PLATO UNITARIO	DIA	MES	AÑO	
2014	40,00	1.200,00	14.400,00	14,60	584,00	17.520,00	210.240,00	
2015	42,51	1.275,24	15.302,88	14,60	620,62	18.618,50	223.422,05	
2016	45,17	1.355,20	16.262,37	14,60	659,53	19.785,88	237.430,61	
2017	48,01	1.440,17	17.282,02	14,60	700,88	21.026,46	252.317,51	
2018	51,02	1.530,47	18.365,60	14,60	744,83	22.344,82	268.137,82	

Fuente: Información Estudio Técnico con un incremento del 6.27% según inflación anual Banco Central del Ecuador; el precio calculado por el promedio de consumo de un cliente por entrada, plato principal, bebida y postre según la carta \$ 14.60

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

5. Costes de Capital Medio Ponderado

Cuadro No 93: Financiamiento del Proyecto

Inversión Total	DOLARES	PORCENTAJE
inversion rotal	50.484,49	100%
Préstamo	11.695,82	23%
Accionistas	38.788,67	77%
TOTAL	50.484,49	100%

Fuente: Información recopilada Estudio Financiero Elaborado por: Christian P. Ramos G.

6. Ratios Económicos

i. RAZONES DE LIQUIDEZ

Activo Corriente	50.484,49
=	= 4,32
Pasivo Corriente	11.695,82

Este ratio nos indica que por cada dólar que se tenga que pagar a corto plazo, existe 4,32 dólares para sustentarlo

ii. RAZONES DE SOLVENCIA

1. ROTACIÓN DEL ACTIVO FIJO

El activo fijo ha rotado 7 veces, esto quiere decir que existe una eficacia en el manejo de los bienes del restaurante.

2. RAZÓN DE ENDEUDAMIENTO

Señala que el 30,15% del Patrimonio está comprometido en el Pasivo Total, éste indicador va disminuyendo en el proyecto según se va cancelando el crédito bancario.

3. RAZÓN VECES DE INTERÉS GANADO

Utilidad Antes de Impuestos 121.508,16
----- = 71,65
Intereses Crédito Bancario 1.695,82

El valor de razón veces de intereses ganado indica que el proyecto dispone un respaldo para el primer año de 71,65 dólares por cada dólar que se deberá pagar por intereses. Es decir tiene una amplia solvencia que avala la solidez que tiene este proyecto para ser sujeto de crédito.

4. RELACION BENEFICIO COSTO

Cuadro No 94: Relación Beneficio/ Costo

			(1+i)n	
AÑOS	INGRESOS	COSTOS	INGRESOS ACTUALIZADOS	EGRESOS ACTUALIZADOS
1	210.240,00	60.078,51	191.127,27	54.616,83
2	231.264,00	60.078,51	191.127,27	49.651,66
3	252.288,00	60.078,51	189.547,71	45.137,87
4	273.312,00	60.078,51	186.675,77	41.034,43
5	294.336,00	60.078,51	182.759,50	37.304,03
	1.261.440,00	300.392,55	941.237,53	227.744,82

Fuente: Información Estudio Financiero Ventas Proyectadas; relación B/C Actualizado es con un (i) del 10% de incremento de los costos Fijos y Variables Elaborado por: Christian P. Ramos G.

\sum INGRESOS

Rb/C = ------

$\sum \textbf{EGRESOS}$

1.261.440,00 **Rb/C** = ----- = 4,20

300.392,55

941.237,53 **Rb/CACTUALIZADO** = ----- 4.13

227.744,82

Señala que por cada dólar vendido, hay \$ 3.20 dólares para cubrir deudas y erogaciones, por lo tanto el proyecto prueba su aceptabilidad y rentabilidad.

7. Ratios Financieros

Inversión inicial:50.484,49

Préstamo:11.695,82

7.1 FLUJO NETO DEL EFECTIVO

Cuadro No 95: Flujo Neto del Efectivo

AÑOS	UTILIDAD NETA	DEPRECIACIONES	AMORTIZACIONES	COSTOS DE PRESTAMO	VALOR DE SALVAMENTO	FLUJO NETO DEL EFECTIVO
0	50.484,49					
1	77.461,45	3.471,57	178,00	2.339,16	-	78.771,86
2	183.724,39	3.471,57	178,00	2.339,16	-	185.034,80
3	195.258,50	3.471,57	178,00	2.339,16	-	196.568,91
4	207.875,36	3.071,61	178,00	2.339,16	-	208.785,81
5	220.899,47	3.071,61	178,00	2.339,16	5.370,00	227.179,92

Fuente: Información Estudio Financiero Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Horizonte de promedio: 5 años

Inflación anual según banco central del Ecuador: 6.27

Si= mayor tasa de interés que paga los bancos sobre la inversión

(9.5% anual)

F=inflación promedio

7.2 TMR sobre la inversión

TMR=SI+ F +SI*F

TMR=0.095+0.0627+ 0.0958* 0.0627

TMR= 0,16370666

7.3 TMR sobre el préstamo

Si= (11% anual)

F=6.27

TMR=SI+ F +SI*F

TMR=0,11+0,0627+ 0,11* 0,0627

TMR = 0,1795

Cuadro No 96: TMAR

TMAR						
INVERSION TOTAL		DOLARES	PORCENTAJE	TMAR	PONDERACION	
		50.484,49	100%			
PRESTAMO		11.695,82	23%	0,18	0,04170088	
ACCIONISTAS		38.788,67	77%	0,16	0,12293255	
TOTAL		50.484,49	100%		0,16463343	

Fuente: Información Estudio Financiero Elaborado por: Christian P. Ramos G.

En un capital de 50.484,49 dólares, el promedio es de 0,1646 es el rendimiento mínimo que deberá ganar la empresa por tanto el proyecto paga los demás valores a los accionistas y al banco

Cuadro No 97: VAN préstamo

FLUJO NETO DEL EFECTIVO	11%	22%
	50.484,49	50.484,49
78.771,86	70.965,64	64.567,10
185.034,80	150.178,39	124.317,92
196.568,91	143.729,49	108.251,85
208.785,81	137.533,68	94.245,73
227.179,92	134.820,22	84.056,40
	586.742,94	424.954,51

Fuente: Información Estudio Financiero Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Cuadro No 98: VAN 1 sobre la inversión y Van 2 sobre el TMAR

FLUJO NETO DEL EFECTIVO	9,50%		18%
	50.484,49	50.484,49	
78.771,86	71.937,77	66.755,81	
185.034,80	154.321,05	132.889,11	
196.568,91	149.717,47	119.637,91	
208.785,81	145.226,04	107.689,40	
227.179,92	144.310,97	99.302,44	
	615.028,81	475.790,18	

Fuente: Información Estudio Financiero Elaborado por: Christian P. Ramos G.

7.4 Tasa Interna de Retorno (TIR)

TIR = $tim+(TIM-tim)*(\sum Van Tim/(\sum Van Tim-\sum Van TIM))$

TIR = 0.095+(0.18-0.095)*(615.028,81/(615.028,81-475.790,18))

TIR= 0,47

Cuadro 99: VAN TIR

FLUJO NETO DEL EFECTIVO	47%
	50.484,49
78.771,86	53.586,30
185.034,80	85.628,58
196.568,91	61.881,78
208.785,81	44.712,78
227.179,92	33.096,59
	228.421,54

Fuente: Información Estudio Financiero Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Análisis:

47%	28%	9,50%
228.421,54	475.790,18	615.028,81

El porcentaje del VAN TIR es mucho menor a los demás porcentajes; por lo tanto el proyecto es viable.

8. Ratios Operativos

8.1 COSTOS FIJOS

Cuadro 100: COSTOS FIJOS

COSTOS FIJOS			
AÑO 1			
SUELDOS TRABAJADORES	44.040,00		
ARRIENDO LOCAL	600,00		
DEPRECIACION Y AMORTIZACIONES ACTIVOS FIJOS	178,00		
AMORTIZACION CREDITO BANCARIO	7.662,51		
TOTAL	52.480,51		

Fuente: Información recopilada Estudio Financiero

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

8.2 COSTOS VARIABLES

Cuadro 101: COSTOS VARIABLES

COSTOS V	ARIABLE	S
PRODUCCION		
SERVICOS BASICOS		660,00
MATERIA PRIMA INDIRECTA		485,00
COMBUSTIBLE		270,00
COSTOS DE PRODUCCION		5.640,00
ELABORACION CARTA		100,00
MANTENIMIENTO		153,00
PUBLICIDAD Y PROMOCION		290,00
	TOTAL	7.598,00

Fuente: Información recopilada Estudios Anteriores

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

8.3 COSTOS TOTALES

Cuadro 102: COSTOS TOTALES

COSTOS TOTALES			
DETALLE			
COSTOS FIJOS	52.480,51		
COSTOS VARIABLES	7.598,00		
TOTAL COSTOS	60.078,51		

Fuente: Información Cuadros Costos Fijos y Variables

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

8.4 PUNTO DE EQUILIBRIO

El punto de equilibrio en una empresa es igual al nivel de ventas que ésta deba realizar para no obtener ni pérdidas ni ganancias. En el nivel de punto de equilibrio las ventas de la empresa solo alcanzan a cubrir los costos totales con cero pérdidas y cero utilidad.

PE = 54.440,36

PUNTO DE EQUILIBRIO ANUAL: \$ 54.440,36

Cuadro 103: Punto de Equilibrio en Dólares

	PUNTO DE	PUNTO DE	PUNTO DE
	EQUILIBRIO	EQUILIBRIO	EQUILIBRIO
	MENSUAL	SEMANAL	DIARIO
54.440,36	4.536,70	1.134,17	162,02

Fuente: Información punto de equilibrio mensual, semanal y anual Elaborado por: Christian P. Ramos G.

8.5 PUNTO EQUILIBRIO POR NÚMERO DE CLIENTES (PEC)

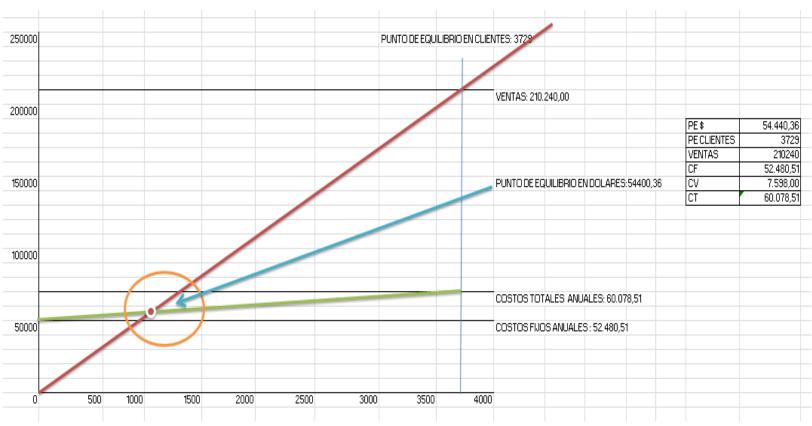
Para determinar el número de clientes que se debe atender para encontrar el punto de equilibrio, se requiere dividir el punto equilibrio anual en dólares por el consumo promedio de cada cliente:

Cuadro 104: Punto de Equilibrio en clientes

	PUNTO DE	PUNTO DE	PUNTO DE	
	EQUILIBRIO	EQUILIBRIO	EQUILIBRIO	
	MENSUAL	SEMANAL	DIARIO	
3.728,79	311	78		11

Fuente: Información punto de equilibrio mensual, semanal y anual Elaborado por: Christian P. Ramos G.

Grafico No 28 : Punto de equilibrio

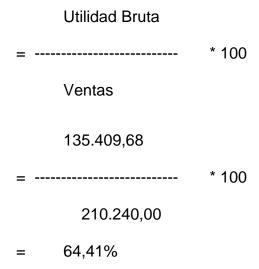


Elaborado por: Christian Ramos G.

9. Viabilidad Financiera

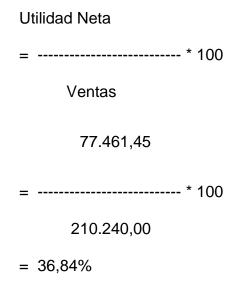
9.1RAZONES DE RENTABILIDAD

9.1.1MARGEN UTILIDAD BRUTA



Se obtiene un rendimiento de 64 centavos por cada dólar vendido.

9.1.2 MARGEN UTILIDAD NETA



Se obtiene un rendimiento de 37 centavos por cada dólar vendido.

f. ASPECTOS AMBIENTALES

En la comunidad empresarial existe un creciente interés en la inspección previa de las prácticas orientadas a la determinación de objetivos productivos, en especial en lo que se refiere a la eliminación de residuos y al uso de la energía. El término **auditoría ambiental** se aplica a la regulación voluntaria de las prácticas empresariales en función de valores predeterminados de su impacto ambiental

- 1. Impacto Ambiental del Proyecto: CARACTERÍSTICAS DEL ESTUDIO DEL IMPACTO AMBIENTAL
 - i. Toma en cuenta las medidas preventivas para evitar daños.
 - ii. Realiza un estudio sobre las probabilidades de ocurrencia, es decir estar preparado por si llegara a ocurrir.
 - iii. El Rigor Científico, es decir tener conocimiento del funcionamiento del ecosistema para contrarrestar con tecnología necesaria. Conocer el sector la ubicación donde se va a desarrollar el proyecto ya que modificará de alguna manera el ambiente natural y artificial.
- iv. Es necesario conocer o tener información precisa acerca de los riesgosy desarrollar contingencia dentro del estudio.
- v. El área debe estar adaptada a condiciones atmosféricas, topográficas, y climáticas.
- vi. Los programas de Gestión Ambiental constituyen un aval para exportar y acceder a créditos internacionales.

2. INDICADORES DE IMPACTOS AMBIENTALES DEL RESTAURANTE EL LUTERANO

Cuadro No 105 : impacto ambiental

INDICADORES	CAUSALES	INDICADORES DE					
DE IMPACTO		RESPUESTA O					
AMBIENTAL		CONTINGENCIA					
a) ATMÓSFERA							
Contaminación del	Uso de insecticidas y	Reemplazar con					
aire	desinfectantes	productos que protegen					
		el ambiente, la capa de					
		ozono					
b) RESIDUOS							
Producción de	Residuos esparcidos	Reciclar en base a la					
desechos y residuos		clasificación de colores					
		y reutilizar envases y					
		otros materiales					
d)AGUAS SERVIDAS	L						
Contaminación de ríos	Normas de construcción	Tratamiento adecuado					
	en tuberías sanitarias	de aguas servidas; no					
		mandar por cañerías					
		restos orgánicos de los					
		platos					
Fuente: Investigación de campo	l .	l					

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Christian P. Ramos G.

viii. Acciones Remédiales

1. CLASIFICACIÓN DE RESIDUOS (RECICLAJE POR COLORES)

El restaurante "El Luterano" realizará un reciclaje en base a colores, de acuerdo con la normativa exigida.

2. MATERIA ORGÁNICA

Estos residuos en un restaurante corresponden a los restos de la comida, es decir los desperdicios como también material biodegradable como el papel sanitario, etc. Estos desechos se colocaran en un tarro de basura con una funda de color **negra** para diferenciarse de otros tipos de desechos.

3. PAPEL CARTÓN

Este tipo de residuos lo integran las cajas de varios productos elaborados en base a papel tales como: periódicos, revistas, cuadernos, etc. A estos, se los agrupará en una funda de color verde para que de igual manera, se diferencie de los otros residuos.

4. VIDRIO Y METAL

Lo integran las botellas de jugos, cervezas, salsa de tomate, mayonesa, gaseosas, vasos rotos, latas de conservas etc. Los cuáles serán depositados en una funda de color rojo para su reciclaje.

5. PLÁSTICO

Lo integran las botellas o envases, tetrapak de jugos o leche, las depositarán en una funda amarilla.

XI. REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

CHIMBORAZO GUAMOTE (ATRACTIVOS TURÍSTICOS)

http://www.viajandox.com

ESTUDIO DE MERCADO

http://es.wikipedia.org/wiki/Estudio_de_mercado **2013.08-12** (2)

ESTUDIO FINANCIERO

http://www.mitecnologico.com/Main/EstudioFinanciero 2013.08-12 (3)

GOURMET

http://definicion.de/gourmet/ 2013.08-12 (4)

GUAMOTE

http://es.wikipedia.org 2013.08-12 (5)

GASTRONOMÍA (ECUADOR)

http://es.wikipedia.org 2013.08-12 (6)

GASTRONOMÍA (PRODUCTOS)

http://www.msigroup.com.ar 2013.08-12 (7)

LUTERANO-RESTAURANTE

http://digvas.blogspot.com 2013.08-12 (8)

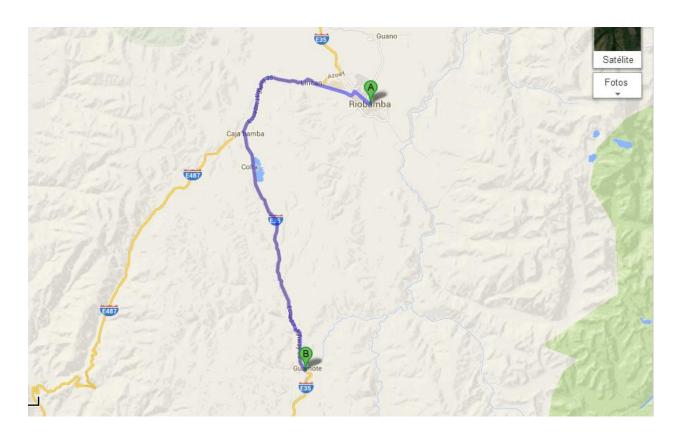
X. ANEXOS

Anexo No 1: Encuesta aplicada en el Estudio de Mercado Escuela Superior Politécnica de Chimborazo Facultad de Salud Pública Escuela de Gastronomía

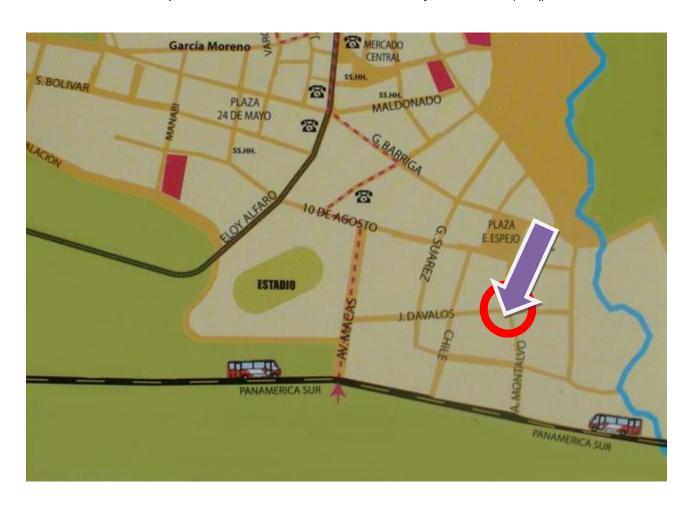
				ENCUESTA					
			restaurante	gourmet de comida	típica	<u>a en el Cantón Guamote, Provin</u>	<u>cia del Cl</u>	<u>nimborazo, 20</u>	<u> </u>
	Masculino	Femenino				Cuy al horno			
Edad:	18-25								
	25-30					Otros platillos especifíquelos	S		
	30-40								
	40-80								
	o civil: Soltero	Casado							
Nivel (de Educación:								
		Primaria			5.	Cuál es el último precio que	ha paga	ado por un pl	lato
		Secundaria				típico.			
		Superior				•			
		Ninguna							
Nivel	de ingresos al n				6.	Con qué bebida acompañar			
	5	200 - 300 dólares				típico Ecuatoriano		J	
		300 - 400 dólares				Jugos de fruta			
		Mas de400 dólares				Chicha			
Ocupa	ción:	was actor dolares							
Ocupe	201011.	Empleado publico				Gaseosa			
		Empleado privado				Cerveza			
		Negocio propio				Coctel			
						Vino			
		Estudiante				Otros			
		Hogar							
		Desocupación							
					7.	En compañía de quién se si	rve la coi	mida típica d	el
1.	Usted prefiere c	omer la comida típica	cuando visi	ta el	•	Ecuador?		aap.oa a	•
	Cantón Guamot	e?				Sólo			
	Si	No							
2.	Por qué usted c	onsume comida típica	? (valore de	1-5		Conyugue			
	siendo 1 la más		,			Familia			
	Precio	,				Amigos			
	i iecio					otros			
	Sabor								
	Saboi								
	Presentación				8.	Le gustaría que se impleme	nte un re	staurante de	comida
	i icaciitacion					típica Gourmet en el Cantón			
	Tradición					Si	No		
	1144101011				9.	¿Cuál sería el horario de ate			feriría
	Valor nutritivo					del Restaurante?			
	valor ridiritivo					7:00 am – 2:00 pm			
	OTROS CIJA	TROS CUAL				10:00am – 5:00 pm			
	011100 0071	-				10.00am = 3.00 pm			
					40	0			
3.	: Con qué frecue	encia consume usted o	omida tínic	a dal	10.	Qué medio de comunicación	i ustea p		
	Ecuador	ilcia consume usteu t	Joinna tipic	a uci		Medio de comunicación		Cual?	
		T				Radio			
	Diario					Televisión			
						Prensa escrita			
	Semanal					Redes sociales			
	Mensual				11.	Qué tipo de servicio le gusta	aría due l	hrinde este	
					• • • •	establecimiento (valore de 1	-5 siend	o 1 la más	
	Paseos					importante)?	o ololla) i ia iliao	
	Ocasional					Zona de juegos infantil			_
						Cocteleria y vinos			
	Por fiestas					Parqueadero			
						Baños diferenciados			
		L				Zona VIP (very important			
4.	: Oué plato típic	o es el que más consu	ma2			people)			
4.		o es el que mas consu	iller	1		Terrasa			
	Fritada								
	Voguerleere				12.	Qué tipo de decoración uste	d nrefier	e en un	
	Yaguarlocro				12.				rtante \?
	Coop do objet			+		100taurante: Valore de 1-4 3	ionao I	e en un a más importante)?	
	Seco de chivo					MODERNA			_
	0 1 111					MODERNA			
	Seco de gallina					ANTIGUA			
	0			 		TAURINA			
	Ceviche de can	naron				DEPORTIVA (FUTBOL)			
	Facebolic de			 					_
	Encebollado								
	Managha da la	ataia aan ah:-!-+-		 					
	ivienestra de le	nteja con chuleta				¡Gracias por s	u colabo	ración!	
	Lana de ess			 		, poi o			
	Locro de cuy								

Anexo No 2: Ubicación del Cantón Guamote y Localización del Local

Ruta de Viaje de Riobamba a Guamote



Mapa de ubicación calles A. Montalvo y J Dávalos (esq)



Anexo No 3: Aspecto Legal

Las leyes establecen que la capacidad jurídica de las personas naturales se adquiere con el nacimiento y se pierde con la muerte, esta facultad para realizar actos de comercio aquellas personas que son mayores de edad (18 años cumplidos).

Por consiguiente se puede manifestar que cualquier persona natural que legalmente pueda obligarse a contraer responsabilidades (a excepción de los menores de edad, personas discapacitadas mentalmente, entre otros.) y tener derechos pueden libremente establecerse como empresario, es decir crear su empresa cumpliendo adicionalmente las disposiciones emanadas en el código de Comercio.

La persona natural tiene mas libertad para hacer negocios en vista que no tiene que cumplir con otras obligaciones de las personas jurídicas, por ser el propio dueño y el jefe, el mismo decide hasta donde debe o puede comprometerse a realizar su actividad económica, además de que tiene ciertas ventajas en el campo fiscal.

Sin embargo es importante señalar que cuando una persona natural se obliga, puede comprometer incluso el patrimonio familiar, en razón de que no existe un mínimo o un máximo para adquirir obligaciones.

La persona jurídica es una persona ficticia, capaz de ejercer derechos y contraer obligaciones civiles, y de ser representada judicialmente y extrajudicialmente.

El mismo cuerpo legal expresa que una sociedad o compañía es un contrato en que dos o mas personas estipulan poner algo en común, con el fin de dividir entre si los beneficios que de ello provenga. Esta sociedad forma una persona jurídica, distinta de los socios individualmente considerados.

Clases de Sociedades y compañías previstas por las leyes Ecuatorianas.

Compañía de nombre colectivo:

La compañía de nombre colectivo se contrae entre dos o más personas que hacen el comercio bajo una razón social, esta es la fórmula enunciativa de los nombres de todos los socios, o de alguno de ellos, con la agregación de palabras "y compañía".

El extracto deberá tener

- El nombre o nacionalidad y domicilio de los socios que la conforman
- La razón social, objetivo o domicilio de la compañía
- El nombre de los socios autorizados para obrar, administrar y firmar por ella:
- Las suma de los aportes entregados, o por entregarse para la construcción de la compañía; y
- El tiempo de duración de esta

La Compañía en comandita simple y dividida por acciones:

Existe bajo una razón social y se contrae entre uno o varios socios solidarios e ilimitadamente responsables y uno u otros, simples suministradores de fondos, llamados socios comanditarios, cuya responsabilidad se limita al monto de sus aportes.

Este tipo de compañía se constituirá en la misma forma y con las mismas solemnidades señaladas para la compañía en nombre colectiva. En cuanto al capital, el socio comanditario no puede llevar en via de aporte a la compañía su capacidad, crédito o industria.

La Compañía de Responsabilidades limitadas:

Es la que se contrae entre tres o más personas que solamente responden por las obligaciones sociales hasta el monto de sus aportaciones individuales.

La escritura publica de formación de la compañía de responsabilidad limitada será aprobada por el Superintendente de Compañías, el que ordena la publicación, por una sola vez, de un extracto de la escritura, conferido por la Superintendencia, en uno de los periódicos de mayor circulación en el domicilio de la compañía y dispondrá la inscripción de ella en el registro mercantil.

La escritura de constitución será otorgada por todos los socio, por si o por medio de apoderamiento. En la escritura se expresará:

 Los nombres, apellidos y estado civil de los socios, si fueran personas naturales o la denominación objetiva o razón social, si fueren personas jurídicas, y en ambos casos, la nacionalidad y domicilio

- La denominación objetiva o razón social de la compañía
- La duración de la compañía
- El domicilio de la compañía
- El aporte del capital social con la expresión del número de participantes en que estuviere dividido y el valor nominal de las mismas.
- La indicación de las participaciones que cada socio suscriba y pague enumerado o en especie, el valor atribuido a estas y la parte del capital no pagado, la forma y plazo para integrarlo;
- La forma en que se organiza la administración y la fiscalización de la compañía y la indicación de los funcionarios que tengan la representación legal.
- La forma de deliberar y tomar resoluciones en al junta general de socios,
 el modo de convocatoria y constituirla.
- Demás pactos lícitos y condiciones especiales que los socios juzguen conveniente establecer, siempre que no se opongan a lo dispuesto en cada ley.

La Compañía Anónima:

El estado, las municipalidades, los Consejos Provinciales y alas personas jurídicas de derecho público o las personas jurídicas semipublicas, podrán participar conjuntamente con el capital privado, en el capital y la gestión de esta compañía.

Existen otros tipos de organizaciones empresariales, que son las sociedades de hecho y los empresarios unipersonales o individuales; estos dos tipos de empresas están registradas por el Código Civil y no por el código de Comercio.

Se puede decir que una sociedad de hecho es la que no constituye no puede subsistir bajo ninguna de las formas regulares de las señaladas anteriormente, por omisión de los requisitos propios de cada una de esas formas o de las solemnidades que le son comunes a ellas.

El empresario unipersonal o individual; debe cumplir dos requisitos formales para el ejercicio de su actividad que son; poseer la matricula de comercio y la afiliación ala respectiva Cámara de Producción que corresponda al giro de su negocio.

Trámites y requisitos para establecer una empresa según la Legislación Ecuatoriana

Patente municipal

Para la obtención, quienes ejerzan actividades económicas se deben inscribir en el registro de la Jefatura Municipal de Rentas y cancelar el impuesto de patente anual para la inscripción y de patente mensual, para el ejercicio, cuya cuantía esta determinada en proporciona la naturaleza, volumen y ubicación de negocio.

Registro único de contribuyentes

La Ley de Registro único de contribuyentes, establece que todas las personas naturales o jurídicas, entes sin personería jurídica, nacionales o extranjeras, que inicien actividades económicas en el Apis, en forma permanente u ocasional o que sean titulares de bienes y derechos que generen u obtengan ganancias,

beneficios, remuneraciones, honorarios u otras rentas sujetas a tributación, están obligadas a inscribirse, por una sola vez en el SRI.

<u>Aspectos medioambientales (ordenanzas municipales)</u>

Las municipalidades han expedido ordenanzas para la prevención y control de la contaminación producida por las descargas liquidas industriales y las emisiones a la atmosfera, en vista de lo que la contaminación ambiental estaba tomando características de peligrosidad para la salud y bienestar de los habitantes.

Propiedad intelectual

La propiedad intelectual permite obtener derechos de exclusividad sobre algunos conceptos que pueden perecer abstracto, como los diseños, nombres o invenciones; derechos tales que brindar a sus titulares la exclusividad al uso y explotación que estos contemplan, los mimos que se encuentran sujetos a condiciones para su obtención y conservación

Registro sanitario

Implica que los productos ofrecidos por las empresas cuenten con la debida aprobación de la autoridad competente, en este caso el ministerio de Salud, garantizando su uso o consumo en condiciones que no afecten la salud e integridad de sus consumidores.

Los alimentos procesado o aditivos, medicamentos en general, productos naturales procesados, drogas, insumos o dispositivos médicos, productos médicos naturales y homeopáticos, cosméticos, productos higiénicos o

perfumes, y plaguicidas de uso doméstico, industrial o agrícola, fabricados en el país o e el extranjero, deberán contar con el registro Sanitario para su producción, almacenamiento, comercialización y consumo

Registro de marca

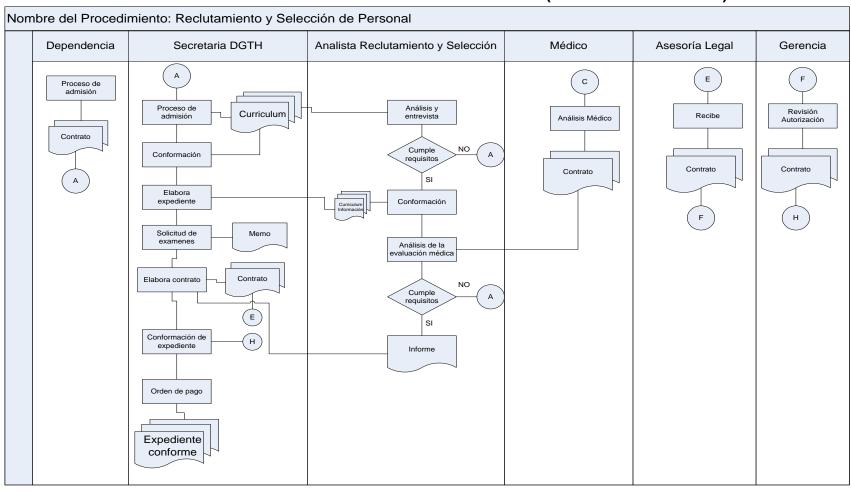
Se entenderá por marca cualquier signo que sirva para distinguir productos o servicios en el mercado, los productos o servicios comercializados por una persona de los productos o servicios idénticos o similares de otra persona.

Confiere a su titular el derecho de actuar contra cualquier tercero que lo utilice sin su consentimiento y en especial realice, con relación a productos y servicios idénticos o similares para los cuales haya sido registrada la marca.

Registro de patente

La ley de propiedad intelectual establece que se otorgara para toda invención, sea de productos o de procedimientos, en todos los campos de la tecnología, siempre que sea nueva, tenga nivel inventivo y sea susceptible de aplicación industrial. Confiere a su titular una protección de 20 años improrrogables, además el derecho exclusivo de explotar su invento y a impedir que cualquier tercero que no cuente con su consentimiento, es decir, que es un titulo de propiedad conferido al inventor.

Anexo No 4 : DEPARTAMENTO DE GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO (DIAGRAMA DE FLUJO)



RECEPCIÓN DEL PERSONAL

Responsable	Paso	Acción						
Gerente administrador	1	Envía cronograma de actividades del Programa de Inducción y comunica a los responsables de cada acción.						
	Envía a los Jefes de Departament sección lista de los nuevos colabora de su área que asistirán a la chai Inducción. Contacta al nuevo colaborador y le para la fecha, hora y lugar.							
								4
	5	Dirige al colaborador al sitio donde se dictará la Inducción General del restaurante y le indica su lugar en el salón.						
	Inicia la presentación entre 6 participantes y realiza la dinám grupo.							
	7	Informa la finalidad del proceso de Inducción.						
	8	Entrega el Manual de Inducción, el folleto de Contrato de Trabajo y el folleto de Servicio al Cliente.						
	De no realizarse la Inducción Gene restaurante en el momento del ingre traslada al colaborador a su pues trabajo.							

El Dpto. de Gestión del Talento Humano es responsable de brindar al recién llegado información precisa acerca de los siguientes aspectos:

- Historia y evolución de El restaurante, su estado actual, objetivos, organigrama estructural y posicionamiento en el mercado de intermediación financiera.
- Puesto de trabajo que va a ocupar, características, funciones, relaciones con otros puestos, medios de trabajo que se utilizan, expectativas de desarrollo, salario (se hará entrega de una copia de la descripción del puesto).
- Reglamentos, códigos e instrucciones existentes.

Se recomienda, cuando existan las condiciones, aprovechar la ocasión para entregar al nuevo trabajador algún artículo que estimule su identificación con El restaurante Esta acción cuesta muy poco y genera mucho.

"EL ESPIRITU DE LA INDUCCION DEBE SER DE CELEBRACIÓN"

Presentación de Normas de Convivencia Interna

NORMAS DE CONVIVENCIA INTERNA

Apariencia personal: Debe estar a tono con la institución que representamos. Para este fin, se entregara un uniforme (la confección corre por cuenta del colaborador, el mismo que el personal femenino vestirá así: Chaqueta tipo chef para el personal de alimentación y para el personal de cocina todos los días con camisa blanca, pantalón negro, zapatos negros,

- corbatín negro y delantal negro: el personal administrativo vendrá con terno de cualquier color en el caso caballeros y damas.
- Asistencia: Debe cumplir cabalmente con el horario establecido. En caso de no poder asistir a su trabajo, esta inasistencia debe ser notificada a su Superior Inmediato con por lo menos 24 horas de anticipación para solicitar el permiso correspondiente.
- Confidencialidad: Debe guardar absoluta confidencialidad de su gestión de trabajo y mantener resguardados todos los documentos, a fin de evitar su extravío y el que personas no autorizadas conozcan su contenido.
- Calidad de Servicios: Independientemente del cargo que ocupe y del área de trabajo, la calidad del servicio es de vital importancia. Debe mantener en todo momento buenas relaciones con el personal y el cliente, además, de atender las labores encomendadas con responsabilidad y eficiencia.
- Relaciones con los Clientes: El restaurante cree que la integridad en la relación con los clientes es un requisito básico, provechoso y sustentable, este principio rige todos los aspectos en que El restaurante trata a sus clientes.
- Relaciones con los colaboradores: La relación con nuestros colaboradores tiene como base el respeto a la dignidad de individuo sin discriminación de raza, religión, nacionalidad, color, sexo, edad, ni inclinación sexual, estado civil o familiar o incapacidad no relacionada a la función disponible.
- Beneficios Socioeconómicos: Utilidades: El restaurante garantiza a sus colaboradores el pago por concepto de utilidades, en base del sueldo devengado durante el año y de las disposiciones vigentes en la legislación

laboral del Ecuador. A los colaboradores que tengan menos de un año en **El restaurante** el pago se les hará proporcionalmente a los meses completos de trabajo del respectivo ejercicio económico. Los colaboradores recibirán este beneficio la primera semana del mes de Abril.

- Vacaciones: Los colaboradores disfrutarán de vacaciones remuneradas de la forma siguiente: cuando el empleado cumpla un año de trabajo ininterrumpido, disfrutará de un período de quince (15) días calendario. Los años sucesivos tendrá derecho además de un (1) día adicional remunerado por cada año de servicios, hasta un máximo de treinta (30) días en total, de acuerdo a lo establecido en el Código de Trabajo.
- ➢ Bono Vacacional: Para el disfrute de las vacaciones los colaboradores reciben además del salario, un bono vacacional equivalente a un sueldo nominal. Hay que recalcar que este es un beneficio propio de El restaurante.

Inducción Específica

La inducción específica se aplica a recién llegados y a todos los movimientos internos (transferencias y promociones) El jefe inmediato ejecutará esta inducción mediante las siguientes acciones:

- Presentación entre los colegas
- Mostrar el lugar de trabajo
- Objetivos de trabajo del área, estrategia, etc.
- Ratificación de las funciones del puesto y entrega de medios necesarios.
- Formas de evaluación del desempeño.
- Relaciones personales en lo referido al clima laboral, costumbres, relaciones de jerarquía, etc.

- > Diagnóstico de necesidades de Capacitación.
- > Métodos y estilos de dirección que se emplean.
- > Otros aspectos relevantes del puesto, área o equipo de trabajo.
- > Mostrar principales instalaciones de El restaurante

Anexo No 5: Historia del Luterano

En Guamote (Chimborazo, Ecuador, Sudamérica), a pocos kilómetros de la cabecera cantonal, permanece impasible y oculta en lo alto de una montaña, la cueva del misterioso personaje que ha sido inmortalizado en dos de los escudos de las ciudades de Chimborazo.

Llegar a la cueva desde la ciudad de Guamote es cuestión de media hora a lo mucho, siempre y cuando se cuente con un guía. Y por supuesto, con una mediana condición física.

Para llegar a la cueva, tome la senda de la carretera García Moreno y pase el Camal hasta llegar a la intersección de las vías del ferrocarril. Entonces, hay que transitar por el puente Negro, lo cual tiene su grado de riesgo porque a cada paso, los espacios entre durmientes dejan ver el transitar del río. Las piernas parecen jugar su propia partida con las vigas de madera. Después del primer trance, y un pequeño cruce, estamos ante un camino abierto en la montaña de apenas tres metros.

Esta misma tierra habrá sentido hace más de 4 siglos los pasos de un enigmático extranjero de 60 años, que no tenía más compañía que un caballo con el pelaje negro y unos reflejos rojizos que lo mostraban como envuelto en llamas cuando el sol ardía con mayor fuerza.

La cabeza de este hombre, cruzada con espadas, es la que permanece congelada en el tiempo, ahí en el escudo de armas de Riobamba, concedida por el propio Rey de España como premio a la fidelidad de la villa a la religión católica. Y también en el escudo de Guamote, aprobado en mayo de 1947.

La leyenda

Juan de Velasco y Federico González Suárez cuentan con pequeñas diferencias la leyenda que tiene como protagonista al Luterano. Dice así: Vivía en las cercanías de Guamote un hombre extranjero y hosco que vivía de alquilar su caballo. De vez en cuanto se presentaba en la entonces aldea de Riobamba (actual Cicalpa, cantón Colta) a pedir limosna pero no en nombre de Dios como era la costumbre de la época. Apenas decía: - - ¿Habrá un pan? ¿Habrá un real?

Lo peor sucedió durante la misa solemne en honor a San Pedro, patrón del asentamiento. En el momento que el sacerdote levantaba la hostia, el ermitaño Guamote la arrebató de las de manos la arrojó al suelo. У - "Ya veremos si volvéis a consagrar otra vez" - vociferó mientras trataba de herir al cura con un cuchillo.

Ante tal desacato, los caballeros blandieron sus espadas y ajusticiaron al extranjero. Las investigaciones posteriores concluyeron que el individuo era un fanático, un luterano, que pensaba cumplir con un deber de conciencia al profanar el sacramento.

Al enterarse de los hechos, Lope Diez de Armendáriz, Presidente de Quito, ordenó que el cadáver del sacrílego fuese incinerado, lo cual se cumplió. Los historiadores difieren en la fecha del suceso. Para González Suárez, debió ser entre los años 1588 y 1589; para el padre Juan de Velasco, en cambio, el sacrilegio ocurrió en 1620 aproximadamente.

El investigador Miguel A. Alcoser Zavala, en su "Historia de Guamote" acude a las Ordenanzas del Cabildo de la antigua Riobamba (Villa del Villar Don Pardo) donde se habla del escudo de armas y dentro del relato se aporta con el año del suceso:

Primeramente declaramos que esta Villa tiene por amas y orlas la insignia del Santísimo Sacramento y las llaves del señor San Pedro, patrón de ella, por haberles concedido sus vecinos y moradores en el año de mil quinientos setenta y cinco (1575), día del bienaventurado San Pedro cuando el Luterano, que andaba en hábitos de ermitaño y tenía su habitación en los tambos de Guamote, vino a la Iglesia Mayor de esta Villa se cansó de oír misa en ella, y se puso en la última grada, junto al altar mayor, a donde asistió al sermón y Oficios Divinos y al tiempo de elevación del Santísimo Sacramento envistió de repente al sacerdote que celebraba la Misa y con cuchillo en mano y ánimo sacrílego asió de la Hostia consagrada y le arrojó en el suelo y tiró de puñaladas al dicho sacerdote y le matare, si ya entonces no hubieran acudido los vecinos honrados que lo vieron, con espadas desnudas a defenderle, y el Luterano con una silla de sentar que cogió, se defendió con una osadía que obligó a matarlo, sin embargo de que quisieron prenderle vivo para hacer las diligencias convenientes a tan atroz delito, si bien aunque murió de infinitas heridas que le dieron, no salió de ellas ninguna sangre hasta que le sacaron de la dicha iglesia a la plaza mayor, donde estando corrió de dichas heridas cantidades de sangre y el cuerpo maldito se quemó e hizo cenizas. (Artículo primero de las Ordenanzas del Cabildo).

Para entonces ya se había forjado la leyenda y se habían aumentado detalles de carácter sobrenatural. Entre ellos, que el cuerpo del Luterano nunca expidió una

sola gota de sangre dentro del templo, porque no podía mancharse el lugar santo con algún resto del hereje, y que el cuerpo se había convertido en cenizas.

La caminata

La escalada, al propio paso del caminante, permite detenerse de vez en cuando para tomar una fotografía, admirar el paisaje o reconocer algún tipo de planta o flor silvestre.

Luis Segarra, inspector del colegio Velasco Ibarra del cantón Guamote y nuestro guía, demuestra su experticia y se adelanta en unos cuantos metros, hasta que por fin se detiene en lo alto, y sospechamos que la cueva está cerca. Al llegar vemos la abertura en la peña de roca maciza y por fin estamos en el mismo sitio donde el Luterano habría encontrado refugio. - En alguna ocasión que subí encontré cirios dispuestos como para algún tipo de ritual- comenta.

La exploración dura poco, porque el agujero de la cueva es pequeño y no nos imaginamos cómo un hombre podía acomodarse en el lugar.

- Se presume que algún tipo de movimiento de tierra cerró el resto de la cueva – explica Segarra.

Desde ahí, en las alturas, podemos conectarnos con el pasado y sentir por breves momentos el aislamiento de aquel hombre, que perdió la razón paulatinamente, hasta el punto de haber cometido un acto que indudablemente significaba su propia muerte.

Otra versión de los sucesos

El periodista e investigador Juan Carlos Morales Mejía en la obra "Riobamba: del Luterano al terremoto" presentó una nueva versión de los hechos reseñados anteriormente. En ella se devela el juego de intereses de acomodados habitantes de la Villa y se descubre la historia del hombre detrás del mito.

Morales acudió al trabajo de Laura Pérez de Oleas Zambrano, publicado en "Museo Histórico" (órgano de difusión del Museo de Quito) en 1953, cuya narración seguimos a continuación.

Entre 1571 y 1575, en las colonias españolas como en todo el mundo occidental, estaba instaurado el poder de la Religión Católica, que había encontrado en la Santa Inquisición el aparato coercitivo para evitar prácticas consideradas como frutos del demonio y la hechicería. La persecución avanzó hasta quienes no practicaban la misma religión, aún más cuando estaba fresca la Reforma causada por el rebelado fraile Martín Lutero. De ahí que su nombre era oído con horror y como símbolo del sacrilegio. Parte de la tragedia del médico austriaco Sibelius Luther, fue precisamente tener un apellido similar al de aquel fraile considerado maldito. De Luther, el apelativo pasó fácilmente a Luterano.

El extranjero apareció en Guamote, y desde el principio llamó la atención porque gustaba de recolectar flores, plantas e insectos, los cuales guardaba cuidadosamente en una caja. Siempre se lo veía acompañado de un perro y de su caballo azabache.

Lo poco que se sabía de él era terrible, pues había huido de Hungría, tras un crimen pasional del cual fue víctima su propio hermano. Como una forma de purgar sus penas, dedicó su labor científica a curar a los indígenas y menesterosos. Pronto fue conocido como "Padre Blanco" entre ellos. La veneración que inspiraba Luther entre los indígenas no fue bien vista por el cura del Corregimiento, Horacio Montalván, quien prohibió que le vendieran productos y conversaran con él.

Luther recorrió por mucho tiempo la aldea, pero no pudo conseguir pan, leche, vino, harina o siquiera un vaso de agua. Su ánimo cambió considerablemente y su presencia se fue desgastando.

Un día se acercó a un merendero y solicitó un poco de pan. La mujer que atendía se indignó ante la sequedad y le exigió que pidiera en nombre de Dios. Luther se negó a hacerlo y desde entonces fue considerado un blasfemo que renegaba de Dios.

Lo sucedido trascendió en todo el pueblo y llegó a oídos del cura Montalván, quien decretó la excomunión del extranjero. Pero no fue todo, un día al encontrarlo, ordenó su arresto para ser juzgado por el Santo Oficio. Tras una bofetada. Luther firmó su sentencia de muerte al vociferar:

Ave agorera... Algún día cortaré esas manos que se levantan injustas sobre mí.
 El médico logró escapar y se internó en lo profundo de las cuevas. Allí terminó de desquiciarse.

Durante la misa del 29 de junio de 1575, cuando la iglesia lucía abarrotada de fieles, un hombre cubierto con una capa negra avanzó silenciosamente hasta el altar y en el momento que el cura Montalván pretendía consagrar lo atacó. Era Sibelius Luther, quien pretendía cortar las manos del sacerdote.

- Nunca más volverás a ultrajarme ni a consagrar con esa mano maldita"- dijo. Los asistentes impidieron que se concretara la acción y sacaron sus espadas para victimar al Luterano.

El presidente de la Real Audiencia, don Lope Diez Auz de Armendáriz, ordenó que el cadáver fuera puesto en la horca un día, que se le arrancara la lengua, y que luego fuera incinerado. Así se hizo, pero los indios se encargaron de recoger las cenizas en una vasija para luego enterrarla muy hondo en las cercanías de la Laguna de Colta.

Morales Mejía argumenta, sobre la base de esta versión, que el asesinato del Luterano se fue consolidando como un imaginario colectivo para solicitar a España la categoría de villa.

El retorno

Los cantones de Guamote, Colta y Riobamba están íntimamente unidos por esta historia, que para algunos significa la honorabilidad de un pueblo, y para otros simplemente es el maquillaje de un asesinato.

Las reflexiones nos acompañan el resto del camino, y no es difícil que el viento, la tierra y el agreste paisaje nos envuelvan en su misterioso manto.

- ¿Qué hacemos con el pasado? –musitamos mientras plantamos nuevamente los pies en los caprichosos durmientes del puente

Anexo No 6: DEPRECIACIONES ACTIVOS FIJOS CADA AÑO

ACTIVO FIJO	VALOR	%	AÑOS	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	TOTAL
EQUIPO DE COCINA	17.315,00	10%	10	1.731,50	1.731,50	1.731,50	1.731,50	1.731,50	1.731,50	1.731,50	1.731,50	1.731,50	1.731,50	17.315,00
UTENSILIOS DE COCINA	976,95	10%	10	97,70	97,70	97,70	97,70	97,70	97,70	97,70	97,70	97,70	97,70	976,95
EQUIPOS DE OFICINA	1.540,00	10%	10	154,00	154,00	154,00	154,00	154,00	154,00	154,00	154,00	154,00	154,00	1.540,00
MUEBLES Y ENCERES COCINA	1.200,00	10%	10	120,00	120,00	120,00	120,00	120,00	120,00	120,00	120,00	120,00	120,00	1.200,00
MENAJE DE COMEDOR	1.634,00	10%	10	163,40	163,40	163,40	163,40	163,40	163,40	163,40	163,40	163,40	163,40	1.634,00
CUBERTERÍA DE COMEDOR	356,40	10%	10	35,64	35,64	35,64	35,64	35,64	35,64	35,64	35,64	35,64	35,64	356,40
MANTELERÍA	638,75	10%	10	63,88	63,88	63,88	63,88	63,88	63,88	63,88	63,88	63,88	63,88	638,75
MUEBLES Y ENCERES DE OFICINA	1.585,00	10%	10	158,50	158,50	158,50	158,50	158,50	158,50	158,50	158,50	158,50	158,50	1.585,00
ACCESORIOS PARA DECORACIÓN	470,00	10%	10	47,00	47,00	47,00	47,00	47,00	47,00	47,00	47,00	47,00	47,00	470,00
EQUIPOS DE COMPUTACIÓN	1.200,00	33%	3	399,96	399,96	399,96								1.199,88
VEHÍCULO	2.500,00	20%	5	500,00	500,00	500,00	500,00	500,00						2.500,00
	29.416,10			3.471,57	3.471,57	3.471,57	3.071,61	3.071,61	2.571,61	2.571,61	2.571,61	2.571,61	2.571,61	